

## 机械设备行业跟踪周报

# 看好下游扩产持续加速&固态催化的锂电设备；持续推荐 AI 设备（燃气轮机、液冷设备等）

## 增持（维持）

2025 年 11 月 16 日

证券分析师 周尔双

执业证书：S0600515110002  
021-60199784

zhouersh@dwzq.com.cn

证券分析师 李文意

执业证书：S0600524080005  
liwenyi@dwzq.com.cn

证券分析师 韦译捷

执业证书：S0600524080006  
weiyj@dwzq.com.cn

证券分析师 钱尧天

执业证书：S0600524120015  
qianty@dwzq.com.cn

证券分析师 黄瑞

执业证书：S0600525070004  
huangr@dwzq.com.cn

1.推荐组合：北方华创、三一重工、中微公司、恒立液压、中集集团、拓荆科技、海天国际、柏楚电子、晶盛机电、杰瑞股份、浙江鼎力、杭叉集团、先导智能、长川科技、华测检测、安徽合力、精测电子、纽威股份、芯源微、绿的谐波、海天精工、杭可科技、伊之密、新莱应材、高测股份、纽威数控、华中数控。

### 2.投资要点：

#### 【锂电设备】固态电池渐行渐近，产业化加速利好设备商

工信部中期审查进行中，我们预计头部大厂后续中试线有望陆续开启设备招标。当前固态电池仍处于中试主导阶段，主要采用百兆瓦级试产线。全固态电池干法工艺为主线，打开设备全新需求空间，前道、中道、后道均有变化，（1）前道：当前以“正极湿法+负极干法”为主要过渡路径，看好后续干法纤维化、辊压设备等；（2）中道：看好叠片、温等静压机等；（3）后道：高压化成设备亦需同步适配。投资建议：重点推荐固态电池设备整线供应商【先导智能】、激光焊接设备商【联赢激光】、ALD设备【微导纳米】、化成分容设备商【杭可科技】，建议关注前道设备龙头【宏工科技】、干/湿法电极设备商【赢合科技】、干法电极&模组 PACK【先惠技术】、整线供应商【利元亨】、干法电极设备商【曼恩斯特】、干法辊压机【纳科诺尔】、干法电极设备商【华亚智能】、激光设备商【德龙激光】等。

#### 【燃气轮机】美国 AI 数据中心扩张带动发电需求提升，看好国内设备商受益机会

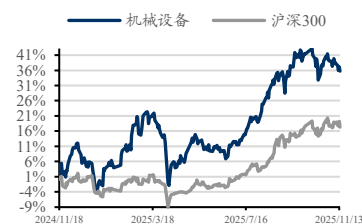
AI 数据中心建设带来大量用电需求，且对电力的可靠性、稳定性提出较高要求。由于美国电网基础设施大部分已经达到使用周期末期，美国科技巨头选择自行投资建设如核电、地热、其他可再生能源、燃油和燃气等发电设施以获取稳定可靠的电力。其中，燃气轮机发电具备建设周期快、电力输出稳定、发电资源要求低等特点，有望成为短期内最优的数据中心供电解决方案。全球燃气轮机市场主要由美国西门子、GE、三菱重工、卡特彼勒（子公司索拉）等主导，国产替代空间较大，建议关注国产品牌替代潜力：①杰瑞股份：公司已与西门子、贝克休斯签订合作协议，具有充足的燃机产能，在 AI 缺电大势下，公司作为成撬商有望顺利切入 AIDC。②豪迈科技：主要产品为燃气轮机动力缸体与环类零件，下游客户包括西门子、GE、三菱等燃气轮机龙头企业，燃机在手订单饱满。③应流股份：主要产品为高温合金叶片，燃机零部件中壁垒最高环节，两机业务已开始贡献业绩，未来份额提升空间大。④联德股份：公司为卡特彼勒燃气轮机+柴油机铸件供应商，将直接受益。

#### 【液冷设备】AI 算力 CAPEX 加速，液冷方向确定性高，国产供应链逐步切入

①AI 算力 CAPEX 加速：根据大摩报告显示，预计 25 年 GB200/300 机架总出货量为 2.8 万台，其中 Q4 出货量将大幅增长至 1.4-1.5 万台，与第三季度出货的 0.8-0.85 万台相比，增幅显著。预计 GB200/300 机架在 26 年的出货量将达到 6-7 万台，继续保持高速增长。②液冷技术必要性：液冷技术是解决数据中心散热压力的必由之路，其具备低能耗、高散热、低噪声和低 TCO 的优势，同时其能降低数据中心 PUE 值，满足国家要求。现阶段液冷的主要方案中冷板式占据主流地位，浸没式有望成为未来的发展方向。③液冷技术确定性&价值量提升：目前 GB200/300 已经确定使用液冷方案，GB200 NVL72 采用大面积液冷板设计，1 块大冷板覆盖 1CPU+2GPU，成本优先，故一台 GB200 机架其计算托盘需 36 块大冷板。GB300 采用“独立式”设计，为每颗 GPU 配备专属独立冷板，性能与精准散热优先。一台 GB300 机架 108 块独立冷板，液冷价值量大幅提升。④国产供应链逐步切入：商业模式上，英伟达放权开放供应商名录，代工厂自主选择供应链组成，由此前维谛为唯一认证 CDU 转向多供应方。建议关注：英维克（国产液冷柜龙头）、宏盛股份（液冷 CDU 核心零部件）等。

**风险提示：**下游固定资产投资不及市场预期；行业周期性波动风险；地缘政治及汇率风险。

## 行业走势



## 相关研究

《福立旺深度报告：乘人形机器人之风，3C 精密制造领军者再启航》

2025-09-19

《大族数控深度报告：PCB 设备龙头，本轮算力需求的核心受益者》

2025-09-05

## 内容目录

1. 建议关注组合 .....	4
2. 近期报告 .....	4
3. 核心观点汇总 .....	4
4. 行业重点新闻 .....	17
5. 公司新闻公告 .....	17
6. 重点高频数据跟踪 .....	19
7. 风险提示 .....	21

## 图表目录

图 1:	2025 年 10 月制造业 PMI 为 49.0%，环比下降 0.8pct.....	19
图 2:	2025 年 9 月制造业固定资产投资完成额累计同比+4.0%.....	19
图 3:	2025 年 9 月金切机床产量 7.8 万台，同比+18%.....	19
图 4:	2025 年 9 月新能源乘用车销量 172 万辆，同比+24%（单位：辆）.....	19
图 5:	2025 年 10 月挖机销量 1.8 万台,同比+8%（单位:台）.....	20
图 6:	2025 年 10 月国内挖机开工 68.6h，同比-19%.....	20
图 7:	2025 年 10 月动力电池装机量 84.1GWh,同比+42%.....	20
图 8:	2025 年 9 月全球半导体销售额 694.7 亿美元，同比+25%.....	20
图 9:	2025 年 9 月工业机器人产量 69058 台，同比+28%.....	20
图 10:	2025 年 9 月电梯、自动扶梯及升降机产量为 13.5 万台,同比+6.3%.....	20
图 11:	2025 年 9 月全球散货船/集装箱船新接订单量同比分别+290%/+4%.....	21
图 12:	2025 年 9 月我国船舶新承接/手持订单同比分别-42%/+20%.....	21
表 1:	建议关注组合.....	4

## 1. 建议关注组合

表1: 建议关注组合

所处领域	建议关注组合
光伏设备	晶盛机电、HJT 整线设备龙头、捷佳伟创、奥特维、双良节能、帝尔激光、高测股份、金博股份、罗博特科、金辰股份
半导体设备 & 零部件	北方华创、中微公司、盛美上海、拓荆科技、华海清科、中科飞测、精测电子、长川科技、富创精密、芯源微、华峰测控、万业企业、新莱应材、华兴源创、英杰电气、汉钟精机、至纯科技、正帆科技、赛腾股份、神工股份
工程机械	三一重工、恒立液压、中联重科、浙江鼎力、杭叉集团、安徽合力、艾迪精密、柳工、山推股份、中国龙工
通用自动化	怡合达、埃斯顿、绿的谐波、海天精工、秦川机床、国茂股份、创世纪、伊之密、华中数控、科德数控、纽威数控、华锐精密、华辰装备、欧科亿、国盛智科、新锐股份
锂电设备	璞泰来、先导智能、杭可科技、赢合科技、东威科技、曼恩斯特、海目星、骄成超声、联赢激光、洪田股份、利元亨、先惠技术
油气设备	中海油服、杰瑞股份、海油工程、中密控股、纽威股份、石化机械、博迈科
激光设备	柏楚电子、锐科激光、杰普特、德龙激光
检测服务	华测检测、广电计量、谱尼测试、电科院、安车检测
轨交装备	中国中车、中铁工业、思维列控、康尼机电
仪器仪表	普源精电、鼎阳科技、坤恒顺维、优利德
船舶集运	中国船舶、中国动力、中国重工、中集集团、中远海发

数据来源: Wind, 东吴证券研究所整理

## 2. 近期报告

【宏盛股份】深度报告: 板翅式换热器领军者, 切入数据中心液冷赛道

【天奇股份】深度报告: 汽车智能装备领先制造商, 牵手人形机器人龙头打造新增长曲线

【光伏设备】点评报告: 工信部发文加快钙钛矿中试平台建设, 产业化加速设备商优先受益

## 3. 核心观点汇总

【宏盛股份】深度报告: 板翅式换热器领军者, 切入数据中心液冷赛道

换热器领军企业, 液冷新赛道打开再成长空间

公司成立于 2000 年, 聚焦于铝制板翅式换热器制造, 为下游空气压缩机、工程机械以及液压系统生产厂商提供铝制板翅式换热器产品。24 年 9 月公司通过子公司无锡

宏盛与苏州和信共同成立无锡和宏智散热，分别持股 49%和 51%。和信精密与台资服务器 OEM 厂商有合作关系。该合资公司有助于公司依托和信精密的产业链资源，切入液冷设备行业，对公司业务拓展具有重要意义。

### 传统领域：换热器下游应用领域广，公司多点开花

1) 工程机械领域：每台工程机械至少需要用到 2 台以上板翅式换热器，占设备价值量的 10%左右，据此测算 2024 年工程机械冷却系统市场空间约为 140 亿美元 2) 风电领域：冷却系统价值量在风力发电机组的成本中占比较小，在 1%-3% 的范围内，据此测算 2024 年风机冷却系统市场空间约为 147 亿元 3) 压缩机领域：空气压缩机至少使用 1 台板翅式换热器，多级空气压缩机则需要 2 台以上，占空气压缩机价值量的 10-15% 左右，据此测算 2024 年压缩机冷却系统市场空间约为 98 亿美元 4) 柴油机领域：数据中心备用电源需求贡献散热组件增量空间，2028 年预计全球数据中心用柴油发电机组市场空间有望达到 749 亿元。

### 数据中心领域：渠道优势叠加产品优势，确定核心生态位

1) 液冷技术是解决数据中心散热压力的必由之路，其具备低能耗、高散热、低噪声和低 TCO 的优势，同时其能降低数据中心 PUE 值，满足国家要求。2) 现阶段液冷的主要方案中冷板式占据主流地位，浸没式有望成为未来的发展方向。3) 冷板式液冷系统由室内及室外侧组成，CDU 和分集液管成本占比最高，分别达到 25%和 20%。4) 根据我们测算，26 年预计 ASIC 用液冷系统规模达 294 亿元，英伟达用液冷系统规模达 581 亿元。5) 商业模式上，英伟达放权开放供应商名录，代工厂自主选择供应链组成，由此前维谛为唯一认证 CDU 转向多供应方。6) 宏盛深度绑定和信精密，掌握台资 ODM 渠道优势，同时具备区位优势和产品优势，精准确定核心生态位。

**盈利预测与投资评级：**当前 AI 服务器算力需求高速增长，带动液冷渗透率持续提升，数据中心对高效、节能换热解决方案的需求进入爆发阶段，公司在该领域的技术和制造能力与产业趋势高度契合。我们预计公司 2025-2027 年的归母净利润分别为 1.0/2.0/3.2 亿元，当前股价（截至 2025/10/27）对应动态 PE 分别为 49/25/16x，首次覆盖，给予公司“增持”评级。

**风险提示：**宏观经济波动风险；液冷市场渗透不及预期风险；海外产能建设及客户拓展风险。

**【天奇股份】深度报告：汽车智能装备领先制造商，牵手人形机器人龙头打造新增长曲线**

### 主业经营稳健，携手人形龙头切入机器人赛道

天奇股份成立于 1984 年，并于 2004 年于深交所成功上市。公司目前处于业务转型

阶段，聚焦于智能装备业务、锂电池循环业务、机器人业务三大方向。2025H1 公司实现营收 12.47 亿元，同比减少 4.92%；实现归母净利润为 0.56 亿元，同比增加 171.11%。2020 年公司切入工业机器人赛道，2023 年携手优必选切入人形机器人赛道，2025 年公司与银河通用签署合作协议，重点布局人形机器人模型与数采方向。

### 智能装备业务稳中有进，锂电池回收业务企稳回暖

公司深度布局汽车装备领域，海外业务营收及利润贡献大幅提升，25H1 在手订单 13.2 亿元，其中海外项目占比达 54%。公司加速履约比亚迪印尼项目、宝马墨西哥项目、沃尔沃斯洛伐克项目等重要海外项目；国内业务稳定发展，蔚来汽车项目、吉利汽车项目、大众汽车项目等项目持续交付；实现国内外双轮驱动发展。公司锂电池循环业务持续构建国内及海外锂电池循环产业联盟，但目前锂电循环湿法冶炼环节全行业产能利用率处于低位下行状态，随着回收材料的价格企稳回升，锂电池循环业务渐进筑底，25H1 收入占比为 11%，毛利率也转正达到 0.79%，公司有望逐步扭亏为盈。

### 牵手人形机器人龙头企业，提供工业制造场景的应用解决方案

天奇股份持续深化具身智能机器人业务布局，联合银河通用、优必选科技等行业领军企业协同创新，为客户提供包括轮式、双足等多品类机器人产品在工业制造场景的应用解决方案。2025H1，公司与全球汽车安全系统龙头企业伟速达（中国）签订人形机器人工业场景应用协议，围绕人形机器人在汽车零部件制造场景的应用展开深度合作，联合打造汽车零部件领域“全流程人形机器人柔性产线”示范项目。25 年公司已投建无锡市具身智能机器人工业数据采集与实训中心项目，拟通过真实环境模拟和训练，提升 AI 系统对复杂环境的适应能力，实现机器人“场景-数据-模型-应用”闭环，未来公司在数据采集上的优势将进一步扩大。

**盈利预测与投资评级：**我们预测公司 25-27 年归母净利润为 1.1/2.4/3.3 亿元，当前市值（截至 2025/10/25 日）对应 PE 分别为 58/27/20 倍。考虑到公司已与人形机器人行业龙头签订合作协议，未来人形机器人业务有望快速发展，首次覆盖给予公司“增持”评级。

**风险提示：**智能装备业务进展不及预期、锂电池回收业务修复不及预期、人形机器人业务进展不及预期。

**半导体设备行业深度：AI 芯片快速发展，看好国产算力带动后道测试&先进封装设备需求**

**AI 芯片快速发展，带来封测设备新需求。**（1）测试机：SoC 芯片作为硬件设备的“大脑”，承担着 AI 运算控制等核心功能，对计算性能和能耗的要求极高，这使得芯片设计和制造的复杂性大幅增加，先进存储芯片为 AI 算力芯片提供高带宽的数据存储

和传输支持，其容量和带宽的不断提升也进一步增加了芯片的复杂性，因此 SoC 芯片和先进存储芯片的复杂性提升共同推动了对高性能测试机需求的显著增长；（2）封装设备：HBM 显存的高带宽突破了加速卡的显存容量限制；COWOS 封装技术作为一种 2.5D 技术，是 GPU 与 HBM 高速互联的关键支撑。2.5D 和 3D 封装技术需要先进的封装设备的支撑，进一步推动了对先进封装设备的需求增长。

**后道测试：AI 测试要求提升，关注国产测试机双龙头。**我们预估 2025 年半导体测试设备市场空间有望突破 138 亿美元，SoC 与存储测试机分别合计达 48/24 亿美元。（1）SoC 测试机：AI/HPC 芯片的高集成度、高稳定性要求以及先进制程特性，导致测试量与测试时间显著增加，从而推动了对 SoC 测试机的需求增加。（2）存储测试机：HBM 测试包括晶圆级测试和 KGSD 测试，晶圆级测试增加了逻辑芯片测试，KGSD 测试替代了常规的封装级测试，HBM 高集成度、内嵌式 I/O 及裸片堆叠封装的技术特征，大幅提升了存储测试工艺的复杂度和难度。（3）测试机的核心壁垒在于测试板卡和芯片：PE 和 TG 芯片由于技术难度大、市场空间较小，被 ADI、TI 等公司垄断，主控芯片多采取 ASIC 架构以保证测试速度，而 ASIC 架构芯片的开发需要较大的成本和漫长的迭代时间，800Mbps 以上的高端机型需要用到自己研发的 ASIC 芯片。全球半导体测试机市场基本由爱德万和泰瑞达垄断，合计份额超 90%。

**后道封装：HBM 等先进封装快速发展，关注国产封装设备商。**先进与传统封装最大区别在于芯片与外部电连接方式，先进封装省略引线，采取传输速度更快的凸块、中间层等，传统&先进封装所需设备有一定重合但工艺要求有所变化，设备增量主要在于前道图形化设备。

**投资建议：**我们建议投资者关注国内 AI 芯片带来的封测设备端投资机会。（1）测试设备：国产 AI 芯片制造采用更大的引脚和电流，测试难度显著提升，关注国产算力带来的国产测试机突破，相关标的为华峰测控、长川科技；（2）封装设备：国产 AI 芯片采用 CoWoS 先进封装，中国在封测环节具备较强全球竞争力，国内先进封装有望进入起量元年，关注国产封装设备新机遇，相关标的为晶盛机电（减薄机）、某泛半导体领域设备龙头（磨划+键合）、华海清科（减薄机）、盛美上海（电镀机）、芯源微（涂胶显影+键合机）、拓荆科技（键合机）等。

**风险提示：**下游扩产不及预期，研发进展不及预期等。

### 【巨星科技】中国手工具出海龙头，供应链国际化构筑核心壁垒

**中国手工具出海龙头，内生外延打造全球品牌矩阵。**巨星科技是中国手工具出海龙头企业，2025H1 美洲/欧洲收入占比达到 65%/26%。业务结构中，手工具为基本盘，市场规模更大的电动工具有望打开第二成长曲线。公司以“并购+品牌”双轮驱动，通过收购 ARROW、LISTA、TESA 等 20 余个国际知名品牌，成功从 OEM 模式转型为 OBM 模

式，2024年 OBM 收入占比已提升 48%。公司业绩增长稳健，2007-2024 年收入/归母净利润年复合增速分别为 15.0%/23.4%，OBM 占比提升&全球采购降本助力盈利能力提升。2025H1 公司收入增速放缓主要系关税冲击，我们判断公司全球“流浪工厂”计划有望显著提高供应链优势，随着海外产能爬坡收入端有望重回快速增长区间。

**欧美 DIY 文化拉动需求增长，地产+补库周期共振向上。**工具行业需求集中在欧美地区，其深厚的 DIY 文化和高昂的人工成本将拉动工具市场长期增长。根据 Grand View Research 预测，全球工具市场规模将持续稳健增长，预计将从 2024 年的 382 亿美元增长至 2030 年的 544 亿美元，年复合增速达到 5.7%。其中，电动工具市场增速更快，预计 2025-2030 年复合增速将达到 9.4%。短期看，行业正迎来关键催化：①地产周期修复：随着美国进入降息通道，房地产市场活跃度有望触底回升，将从新建和翻新两个需求层面提振工具需求。②渠道补库开启：以家得宝为代表的北美头部渠道商库存已逐步企稳，并进入补库阶段，有望拉动上游订单回暖。③政策刺激：美国政府颁布法案，通过提高税收抵免、降低交易成本等方式，刺激居民消费和房地产市场回暖。

**以设计&创新能力为基石，供应链国际化构筑核心壁垒。**产品端，欧美工具行业具有极强的消费属性，消费者对产品更新需求旺盛，公司在研发设计&创新上及时响应，在新品推出速度和应用上领先行业，有效保障公司高于同行的盈利能力。供应端，在全球贸易收缩背景下，全球采购及制造优势突出。一方面，全球采购分散风险的同时有效降本，另一方面全球制造有效规避关税风险，符合客户供应链安全需求，强化竞争优势，公司份额有望加速提升。

**盈利预测与投资建议：**公司作为中国手工具出海龙头，通过供应链国际化构筑核心壁垒，充分受益于地产+补库周期共振向上。我们预计公司 2025-2027 年归母净利润为 25/30/36 亿元，当前市值（截至 2025/9/20）对应 PE 分别为 16/14/11 倍。基于欧美地区下游需求回暖以及公司电动工具业务具备高成长性，首次覆盖给予“买入”评级。

**风险提示：**下游需求恢复不及预期，国际贸易风险，行业竞争加剧，汇率及原材料价格波动风险。

**【极智嘉】深度报告：全球仓储履约 AMR 解决方案龙头，AI+机器人技术驱动成长**

**极智嘉：仓储履约 AMR 解决方案龙一，市场地位稳、成长性突出：**极智嘉成立于 2015 年，总部位于北京。公司应用 AI+机器人技术，为企业提供智慧物流解决方案，提高其在仓储、制造场景的运营效率，目前已成长为全球最大、产品应用最广泛的仓储履约 AMR 解决方案提供商。公司把握仓储自动化和 AMR 解决方案市场需求增长机遇，收入、订单快速增长，2021-2024 年营业总收入由 8 亿元提升至 24 亿元，CAGR 达 45%，其中海外市场为主要驱动力，2021-2024 年 CAGR 约为 57%，营收占比稳定于 70%以上。

2025 上半年公司实现营业总收入 10 亿元，同比增长 32%，新签订单 17.6 亿元，同比增长 30%。2022-2024 年公司归母净利润分别为-15.7/-11.3/-8.3 亿元，经调整亏损净额分别为-8.2/-4.6/-0.9 亿元，前期产品研发、业务和渠道拓展投入较大，且公司扩大融资导致赎回负债面值增长，利润端亏损。2025 上半年公司归母净利润-0.5 亿元，经调整亏损净额-0.1 亿元，大幅减亏，经调整 EBITDA 为 0.1 亿元，同比转正，受益于 AMR 解决方案毛利率提升、汇兑收益确认，前期投入兑现业绩、规模效应释放，公司盈利拐点已现，盈亏平衡点渐近。

**仓储自动化为确定性趋势，AMR 解决方案市场将扩张至千亿级：**受仓储自动化即通过集成自动化设备（如堆垛机、AGV、分拣机等）和智能软件系统（如 WMS、WCS），在卸货、存储、搬运、分拣等环节替代人工重复性操作，人工成本上升背景下，仓储自动化转型为确定性趋势。2024 年全球仓储自动化解决方案市场规模约 4700 亿元，渗透率不足 30%，潜在成长空间广阔，预计未来 5 年将保持约 10%的复合增速。AMR 解决方案具备部署灵活和运行高效等特征，更适应于当前商品 SKU 增加、电商对流转效率要求提高等，为仓储自动化核心驱动力。2020-2024 年 AMR 解决方案市场规模从 133 亿元增长至 387 亿元，预计到 2029 年，市场规模将提升 1621 亿元，2020-2029 年 CAGR 达 32%。极智嘉较早切入仓储履约 AMR 市场，依托多年积累的客户基础与技术，于该赛道建立强大、稳固的规模优势。2024 年，极智嘉仓储履约 AMR 方案营业收入为 22 亿元，占全球市场份额 9.0%，后续将继续受益于行业规模快速增长。

**AMR 软硬件技术+渠道全面领先，具身智能打开成长边界：**我们看好公司于仓储物流智能化领域的先发优势，AI+机器人技术、渠道+客户积累将为公司发展打造坚实壁垒。于 AMR 解决方案领域，极智嘉具备核心算法平台 Hyper+、机器人通用技术平台 Robot Matrix 和软件系统平台，形成“最优运营效率+高可靠性与准确性+产品可扩展性+快速投资回报”的综合优势，全球份额持续提升。于具身智能领域，2025 年 7 月公司宣布成立具身智能子公司，聚焦“通用仓储机器人”的战略目标，8 月 27 日，公司发布全新通用机械臂操作技术方案及全球首个专为仓储场景打造的具身智能基座模型 Geek+ Brain，旨在解决仓储自动化中的长久难题——超大规模商品 SKU 的精准拣选与高效适应，标志公司的技术版图从 AMR 延伸至机械臂智能应用。展望未来，公司一方面将继续受益 AMR 解决方案需求快速增长，另一方面主动进军具身智能领域，与现有物流机器人业务协同，打开成长边界。

**盈利预测与投资评级：**我们预计公司 2025-2027 年收入分别为 33/44/57 亿元，同比增长 38%/33%/29%；归母净利润分别为 0.9/3.4/6.2 亿元，当前市值（截至 2025/9/15）对应 PE 为 312/85/47 倍，考虑到公司市场地位领先，业绩增长稳健，持续受益于 AMR 行业需求增长、业务优势显著，首次覆盖给予“增持”评级。

**风险提示：**技术研发不及预期、下游需求不及预期、海外扩张风险、行业竞争加剧

## 【福立旺】深度报告：乘人形机器人之风，3C 精密制造领军者再启航

### 深耕精密金属零部件，利润反转在即

1) 作为科创板聚焦精密金属零部件的核心标的，福立旺以“高端客户绑定+产业协同拓展”构建竞争壁垒。2) 发展历程中，公司以“技术突破→资本赋能→边界拓展”阶梯式成长，于 25 年切入微型丝杠领域。3) 产品布局上，福立旺构建“3C+汽车+电动工具+新兴领域”四维精密金属零组件矩阵，以微米级加工能力为内核，深度渗透消费电子、人形机器人等多元赛道，支撑多增长极协同进阶。

### 深耕精密制造主业，3C、汽车、电动工具多线协同增长

1) 3C 领域：公司 3C 类精密金属零部件产品体系完善，广泛应用于笔记本电脑、平板电脑、手机及无线耳机等信息终端设备，且与全球核心终端客户高度绑定，尤其在北美大客户产业链中占据重要地位。展望 2025-2027 年，北美大客户终端产品迎来新一轮升级周期，TWS 耳机、折叠屏手机、Vision 系列头显等多个品类在结构设计上迎来重要升级，有望成为果链结构件新增量主线。2) 汽车领域：公司汽车类精密零部件产品应用领域广泛，已在天窗、车灯、动力系统等核心环节实现批量交付与技术积累，正持续拓展多元化的产品线与配套场景。3) 电动工具领域：行业在 2024 年呈现出明确恢复态势，国内外市场同步回暖。公司凭借在精密制造与智能生产方面的技术优势，已建立起较为完善的电动工具客户体系。

### 微型丝杠重要性凸显，公司技术设备双布局

1) 产品端：依托原有积累+携手机床龙头，横向扩张至微型丝杠。技术方面：公司多年深耕精密金属零部件领域，其在高精密车铣复合加工领域积累雄厚。设备方面：公司携手华辰装备，一方面解决设备问题，一方面在技术上实现强强联合，为切入微型丝杠领域扫平障碍。2) 进展：公司微型丝杠现处于研发送样阶段，也在有条不紊的对接 tier1 客户。同时，公司设立苏州福立旺子公司作为承载人形机器人项目的主体，并投资 10 亿元，公司预计于 25 年中期开工建设。3) 微型丝杠重要性：Optimus V2 采用腱绳+微型丝杠方案，丝杠用量进一步提升。4) MiM 技术：人形机器人关节普遍采用精密减速器来提高扭矩输出。MIM 技术在这类复杂齿轮传动件上具有显著优势，可制造传统机械加工难以实现的微型、高精度齿轮和齿圈。同时，公司依托三大子技术切入齿轮赛道。

**盈利预测与投资评级：**福立旺是国内领先的精密金属零部件制造企业，产品广泛应用于 3C 消费电子、汽车、新能源及电动工具等高景气赛道。同时考虑到公司即将切入丝杠领域。我们预计 2025-2027 年公司归母净利润为 1.62/2.49/3.01 亿元，当前股价（截至 2025/9/19）对应动态 PE 分别为 47/30/25X，首次覆盖，给予公司“增持”评级。

**风险提示：**果链业务拓展不及预期风险，灵巧手业务进展低于预期，宏观经济波动风险

## 【固态电池】设备专题系列一：等静压设备——制约量产的关键瓶颈

### 等静压设备应用领域广泛，冷/温/热等均有特定适用行业

等静压技术最初主要应用于金属与陶瓷领域，凭借其致密化与组织均匀化优势，逐渐广泛用于改善金属组织、近净成形、高性能陶瓷致密化、缺陷修复等领域；历经七十年验证，该技术早已成熟应用于航空航天、医疗、汽车、电子等多种工业场景。按成型与固结温度不同，等静压技术分为冷、温、热等三类：“冷—温—热”等静压依次对应工作温度递增、所需压力递减，成品致密化程度与生产成本递增，而生产效率递减。其中温等静压在致密化性能、生产效率与成本之间实现平衡。

### 等静压设备可用于全固态电池，实现致密化

(1) 等静压工艺可有效解决固态电池固-固界面接触问题，实现致密化：在固态电池循环过程中，固-固界面易出现接触劣化、孔隙残留与颗粒接触不足等问题，通常需要进行致密化处理；传统热压与辊压因压力方向单一、分布不均，易产生边缘效应与层间滑移，难以实现三维致密化和一致性；等静压技术基于帕斯卡原理，能够提高界面致密度、消除内部空隙，改善组件接触效果。(2) 温等静压是当前最优工艺路径：温等静压的压力与温度区间契合固态电池致密化要求，在中温条件下既能提升界面致密度，又可避免高温副反应；同时设备能耗和成本相对较低，具备产业化潜力；相比之下冷等静压致密化程度有限，热等静压温度过高导致副作用突出。(3) 国内外设备厂与跨界玩家共同推动等静压设备产业化应用加速：传统等静压设备厂，如海外龙头 Quintus、国内厂商川西机器、钢研浩普等，依托超高压技术壁垒实现“能力复用”，加速实现向固态电池场景技术转化和设备落地；电池厂、锂电设备等跨界玩家，如先导智能、利元亨携下游产线经验反向定义设备，推动固体电池等静压设备产业化落地。我们预计等静压设备在固态电池产线中价值量占比约 13%，2029 年空间有望达 29 亿元。

### 用于固态电池的等静压设备目前存在安全性、产能小等瓶颈

等静压设备设计和制造难点核心挑战集中在腔体设计、温/压控制系统及安全性保障，对结构、材料和精度提出极高要求。同时，等静压设备升温加压等环节耗时长，拖延生产效率；立式腔体自动化程度低，产线适配性不足。这些因素限制了等静压设备用于固态电池规模化生产。通过采用前处理工艺优化降低温度与压力要求、增大等静压机的压力容器容积、采用治具预装等方式，可以一定程度上提升等静压设备生产效率；采用卧式腔体结构则便于融入固态电池生产线，实现自动化生产。

**投资建议：**重点推荐固态电池设备整线供应商【先导智能】，建议关注整线供应商【利元亨】、布局等静压设备的【纳科诺尔】、中航机电子公司【川西机器】、一级标

的【包头科发】、海外龙头【Quintus】等。

**风险提示：**下游应用进展低于预期，上游原材料价格波动风险，新技术替代风险。

### 【大族数控】深度：PCB 设备龙头，本轮算力需求的核心受益者

**深耕 PCB 专用设备 20 余年，产品覆盖面广实力强：**公司成立于 2002 年，2022 年 2 月在深交所创业板分拆上市，成为大族激光旗下首家独立上市子公司。公司作为全球领先的 PCB 专用生产设备解决方案服务商，构建了覆盖 PCB 制造全流程的立体化产品矩阵，涵盖钻孔、曝光、压合、成型、检测、贴附六大核心工序，覆盖多层板、HDI 板、IC 封装基板、挠性板及刚挠结合板等不同细分 PCB 市场，提供从单台设备到整线解决方案的全方位服务。2025H1 公司实现营收 23.82 亿元，同比增长 52.26%；实现归母净利润 2.63 亿元，同比增长 83.82%。2025Q2 公司实现营业收入 14.22 亿元，同比增长 74.72%；归母净利润 1.46 亿元，同比增长 84.00%。

**算力需求向上传导，国内 PCB 玩家积极扩产：**本轮算力需求自 PCB 行业起，逐步向上传导至 PCB 设备端。1) PCB 行业：受下游消费电子疲软及库存周期影响，全球 PCB 市场 2022 年-2023 年经历阶段性回调。随着 AI 服务器、高算力基础设施等新兴需求驱动，行业自 2024 年起逐步复苏，并呈现出显著的产品结构升级趋势。2) PCB 厂商：随着终端需求传导，国内主流 PCB 厂商积极扩产，资本开支加速上行，布局 HDI、多层板等高端方向。3) PCB 设备：PCB 生产工序多且复杂，其主要生产工艺涵盖曝光、压合、钻孔、电镀、成型及检测等环节。

**全产业链实力加持，公司全球市占率拔得头筹：**1) 行业地位：公司的平台化布局支撑公司在 PCB 设备市场中保持较高的市占率。2024 年公司在国内市场以 10.1% 市占率位居五大 PCB 板专用生产设备制造商之首，在全球市场中亦以 6.5% 的市占率位列第一。2) 钻孔设备：公司在机械钻孔和激光钻孔领域都有设备布局，目前产品都处于行业前列，机械钻孔产品仅次于德国 Schmolli 位居全球第二，激光钻孔产品仅次于三菱，位居第二。3) 曝光设备：公司 INLINE LDI-Q30 产品虽在对位精度上与 Orbotech 的 Nuvogo™ 780 处于同一水平，但最小线宽略逊，距离龙头 Orbotech 存在一定差距。公司在 LDI 领域持续投入研发，未来有望逐步精进产品，实现国产替代。

**盈利预测与投资评级：**公司作为全球 PCB 设备龙头，覆盖机械钻孔、激光钻孔、LDI、压合、检测等环节，在高多层板、HDI 板及 IC 载板市场占据领先地位，尤其在 AI 服务器需求驱动的高多层 PCB 设备领域，技术契合度高且订单快速增长。我们预计公司 2025-2027 年的归母净利润分别为 7.0/11.4/17.3 亿元，当前股价（截至 2025/9/5）对应动态 PE 分别为 50/30/20x，首次覆盖，给予公司“买入”评级。

**风险提示：**宏观经济波动风险；PCB 工艺进展不及预期风险；算力服务器需求不及预期风险

**PCB 设备深度报告：受益于下游高景气+供需缺口+进口替代，设备商是黄金卖铲人**

### 1. AI 算力需求激增催动高端 PCB 需求，国产主流厂商积极扩产

1) 算力需求：在 AIGC 等高算力需求持续释放背景下，全球服务器市场自 2024 年起步入新一轮成长周期。IDC 预测，2024-2029 年全球服务器市场年均复合增长率 (CAGR) 将达 18.8%，其中加速型服务器支出年均增速达 20% 以上，显著高于传统非加速型产品。2) PCB 需求：PCB 行业受下游消费电子疲软及库存周期影响，全球 PCB 市场 2022 年-2023 年经历阶段性回调。随着 AI 服务器、高算力基础设施等新兴需求驱动，行业自 2024 年起逐步复苏，并呈现出显著的产品结构升级趋势。3) PCB 厂商：随着终端需求传导，国内主流 PCB 厂商积极扩产，资本开支加速上行，布局 HDI、多层板等高端方向。

### 2. PCB 生产所需设备种类复杂，钻孔/曝光/检测价值量最高

1) PCB 设备：PCB 生产工序多且复杂，其主要生产工艺涵盖曝光、压合、钻孔、电镀、成型及检测等环节。24 年全球 PCB 设备市场规模达 510 亿元，同比+9.0%，20-24 年 CAGR 为 4.9%。本轮 AI 算力建设提高了对 PCB 设备的需求，预计 29 年规模达 775 亿元，24-29 年 CAGR 预计为 8.7%，显著高于先前水平。具体而言，钻孔/曝光/检测设备价值量最高，24 年分别占比 20.75%/16.99%/15.00%。2) 钻孔设备：可分为机械钻孔和激光钻孔，本轮算力需求上涨，催化对高阶 HDI 的需求，进而传导至钻孔设备，机械和激光钻孔同步受益。同时由于高阶 HDI 的埋孔/盲孔/微孔数量大幅增加，激光钻孔设备需求有望翻倍增长。目前行业玩家较少，竞争格局优异，国内厂商产品价格优势明显，同时产能充沛，交付期短，预计将加速国产替代进程。3) 钻针：本轮 AI 算力对钻针提出了更高要求，主要体现在钻针长径比增大。但相较于工艺挑战，当前产能为主要瓶颈。目前行业内国内玩家占据主导，且仍在加速扩产，预计未来份额将进一步提高。4) 曝光设备：分为传统菲林曝光和 LDI 两种，后者更符合 HDI 曝光需求。从格局上看，当前由国外品牌主导，国产化率较低。5) 电镀设备：高阶 HDI 带来电镀次数的显著提高，叠加良品率压力，催动电镀设备需求增加。

### 3. 主流设备厂商上行态势明显，期待后续业绩加速释放

1) 大族数控：全球 PCB 设备龙头，产品覆盖几乎全环节。2) 芯碁微装：激光直写光刻全球领先，PCB 高端市场全覆盖。3) 东威科技：电镀设备全球龙头，跨界新能源与半导体。4) 鼎泰高科：全球 PCB 刀具龙头，钻针业务强势发展。5) 中钨高新：金洲精工 PCB 微钻龙头，利润销量持续走高。6) 凯格精机 (301338.SZ)：高端电子制造核心供应商，深度绑定头部客户。

**4.投资建议:**钻孔环节建议关注设备端【大族数控】以及耗材端【鼎泰高科】、【中钨高新】，曝光建议关注【芯碁微装】、【天准科技】，电镀环节建议关注【东威科技】，锡膏印刷环节建议关注【凯格精机】。

#### 5.风险提示

**宏观经济风险，PCB 生产工艺进程不及预期，算力服务器需求不及预期。**

**油服设备深度：发电+能源转型加速中东天然气开发，中东装备出海正当时**

**中国&中东政治经济往来密切，天然气开发需求创造合作新机遇：**2022年起，中国&中东双方围绕原油、LNG等领域签署多项合作协议，进一步加强经贸联系。中东作为全球油气储量最丰富的地区，2023年已探明天然气储量占全球储量35%。同时，全球能源结构加快调整，在“2030-2035年石油需求见顶”预期下，产油国普遍加快天然气开发进行能源转型。叠加发电需求增长，中东天然气开发进入战略窗口期。

**中东各国天然气布局加速，资本开支快速上行驱动设备放量：**中东各国积极推动天然气产业布局以优化自身能源供给结构&巩固其未来全球化石能源市场中的主导地位。具体来看：①沙特人均基础设施建设水平相对较低，工业体系建设需求旺盛，天然气转型发电需求强，规划到2030年天然气产量较2021年提升约60%，并同步建设天然气管网；②阿联酋规划2030年实现天然气自给自足，并通过大力发展LNG出口巩固全球可靠能源供应商的市场地位，鲁韦斯LNG项目确定性强；③科威特亦规划天然气开采及LNG接收、再气化项目，以满足本国电力及工业需求；④卡塔尔依托丰富天然气储量，把握欧洲天然气紧缺机遇，通过百船计划提前锁定全球LNG运输产能，与欧洲签订长期供气协议，填补地缘政治带来的供给缺口；⑤伊朗方面，作为全球第二大天然气储量国，受制裁限制，对南帕尔斯气田的开发进度受阻，未来若制裁松动，有望成为区域新增长点。天然气开采、处理、液化、运输全链条的扩张，将驱动中东工程建设与高端装备需求大幅增长。

**装备技术&客户认证突破，杰瑞股份&纽威股份渗透空间广阔：**中东市场对油气设备的技术标准要求高，长期由欧美油服巨头主导。近年来中资企业技术实力显著提升，杰瑞股份&纽威股份等通过多年研发与项目积累，已在天然气处理装备及零部件等领域实现技术突破，其中杰瑞股份率先获得API Q2等关键认证，纽威股份已进入沙特阿美、壳牌阀门供应链。具体来看：（1）杰瑞股份：2024年在中东天然气设备订单已达约15亿元，占市场份额约10%，随着持续入网、技术与本地化优势增强，杰瑞股份在中东市场渗透率有望逐步提升，设备与工程增长前景广阔。（2）纽威股份：中东和非洲地区订单占比由2022年的11%快速增长至2024年的25%，大客户突破战略卓有成效，展望未来，中东阀门市场空间大，纽威股份收入虽快速增长但市场份额仍小，成长空间广阔。

**投资建议：**推荐中东订单增长、高端装备出海稀缺标的【杰瑞股份】，中东需求能见度高+前瞻产能布局，看好业绩稳健增长的【纽威股份】

**风险提示：**油气产业周期波动风险，下游资本开支不及预期，原材料价格上涨风险，汇率变动风险

### 无人叉车行业：AI 驱动无人叉车技术持续发展，智慧物流有望迎来快速发展期

**AI 驱动无人叉车技术持续发展，智慧物流前景广阔：**无人叉车的发展可追溯至自动导引车（AGV）。AGV 技术发展至今已有逾 60 年的历史，技术路径已经从磁导式、二维码导航、激光 SLAM 发展至自主移动（AMR），具备自主路径规划与动态避障能力，能够实现高阶协同。展望未来，无人叉车将不再是单一设备，而是深度融入智能物流系统，与自动分拣、机械臂等设备协同作业，实现全链路智能化。2023 年中国无人叉车渗透率仅 1.66%，但随着部署成本下降与 AI 赋能，市场有望快速增长，未来成长空间广阔。

**无人叉车行业由控制器、车体供应商以及集成商组成：**控制器是智能机器人的“大脑”，由嵌入式控制器与云端软件组成，以仙工智能、NDC 等为代表厂商，具备高技术壁垒与盈利能力，产品毛利率超 80%。车体供应商竞争激烈，包括传统企业如合力、杭叉、林德，以及专业无人叉车厂商搬易通、Balyo、极智嘉等，海外龙头丰田、凯傲等虽在 AGV、自动化物流领域布局较早，但在智能化方面受限于软硬件仍转型较慢。系统集成商如昆船智能、兰剑智能，通过对行业流程的深入理解，提供规划、制造、集成一体的智慧物流方案。但由于集成业务更多依赖项目经验以及客户关系，技术护城河有限，且随着主机厂加快自建系统能力、软件厂商下沉硬件环节，集成商在项目中的利润空间受到明显挤压。目前，“AI+物流”加速渗透，市场向技术主导、多元协作演进，智能物流赛道具备长期增长潜力。

**产业合作为大趋势，龙头企业竞争优势持续增强：**行业正从单一设备供给，走向“整机+软件+系统集成”融合发展，头部企业通过产业合作、技术并购，持续巩固竞争优势：  
①【安徽合力】通过收购宇锋智能、与德马科技、华为、顺丰、京东等多方战略合作，快速完善智能物流生态，推动从设备制造商向全链路智能解决方案提供商转型。  
②【杭叉集团】持续发力智能物流，布局 AGV、立式存储和软件集成系统，与京东工业携手打造数智供应链，2024 年智能物流营收增速近 80%。  
③【中力股份】则依托成都睿芯行、浙江科钛、深圳有光等技术储备，深耕机器人专用 AI 芯片、VSLAM 等核心技术，强化智能搬运布局。

**投资建议：**受益于智能物流加速落地，推荐深入布局智能叉车，客户资源深厚的行业龙头【杭叉集团】【安徽合力】；建议关注 AI 技术赋能推动无人叉车渗透率提升，核心控制器供应商【仙工智能（拟上市）】；建议关注【中力股份】【昆船智能】【音

飞储存】【兰剑智能】。

**风险提示：**行业下游需求不及预期；关键技术突破存在不确定性；海外业务拓展受地缘政治影响

### 固态电池设备行业：固态电池 0-1 快速发展，产业化初期设备商优先受益

**固态电池具备高能量密度&高安全性，未来应用场景广阔：**固态电池与液态电池的本质区别在于电解质的形态，全固态电池具备高能量密度、高安全性等优势，当前半固态电池开启规模化装车，全固态电池预计 2027 年开始小批量上车，2030 年后规模化应用于储能领域，低空经济&人形机器人也有望打开应用空间。海外整车厂&电池厂加速布局固态试图弯道超车，我国政策积极推进固态电池产业化，多数企业计划在 2027-2028 年实现小批量装车或量产目标。我们预计固态电池 2025 年陆续完成中试，2026-2027 年陆续小批量装车，2028-2029 年形成规模化量产。当前中试阶段单 GWh 设备价值量在 5-6 亿元，后续随着规模化量产及设备节拍&良率提升有望降至 2.5 亿元/GWh，若假设 2029 年新增全固态电池产能 80-100GWh，对应当年新增设备需求有望超 200 亿元。

**全固态电池干法工艺为主线，打开设备全新需求空间：**前道、中道、后道均有变化：

(1) 前段变化最大，主要在于电解质膜和极片制作工艺上，全固态电池干法工艺增加了干法混合、干法涂布环节实现固态电解质膜制备，不再需要使用溶剂，也不存在烘干环节；全固态电池湿法工艺仍然保留了利用溶剂制备电解质与粘结剂溶液后涂布蒸干制备电解质膜的工序。(2) 中段电芯装配环节：全固态电池采用“叠片+极片胶框印刷+等静压技术”取代传统的液态电池卷绕工艺，并删减了注液工序；(3) 后段化成分容环节：从液态电池化成分容转向全固态电池所需的高压化成分容。

**本土重点设备公司：**(1) 先导智能：率先打通整线设备，中试线级别整线已量产。

(2) 赢合科技：深度布局前道设备，已向龙头出货中试设备。(3) 曼恩斯特：完成干法+湿法设备双线布局，已在多家客户端验证。(4) 纳科诺尔：辊压设备先发优势显著，携手产业共同研发。(5) 联赢激光：激光焊接龙头有望受益固态电池装配设备需求量提升；(6) 华亚智能：子公司冠鸿智能布局辊压设备，携手客户推进中试；(7) 利元亨：完成整线设备布局，硫化物路线整线交付广汽；(8) 先惠技术：携手固态电池先发玩家，布局辊压机；(9) 宏工科技：干法混料纤维化设备先发布局。

**投资建议：**重点推荐固态电池设备整线供应商【先导智能】、激光焊接设备商【联赢激光】、化成分容设备商【杭可科技】，建议关注干/湿法电极设备商【赢合科技】、干法电极&模组 PACK【先惠技术】、整线供应商【利元亨】、干法电极设备商【曼恩斯特】、干法辊压机【纳科诺尔】、干法电极设备商【华亚智能】等。

**风险提示：**下游扩产不及预期，技术进展不及预期。

#### 4. 行业重点新闻

##### 燃气轮机：杰瑞敏电与贝克休斯签署 NovaLT 燃气轮机全球战略合作协议

11月11日，杰瑞敏电能源集团（简称“杰瑞敏电”）与贝克休斯（Baker Hughes）在上海正式签署 NovaLT™ 燃气轮机全球战略合作和规模订单协议。此次合作标志着双方在燃气发电领域的伙伴关系迈入新阶段，将共同为全球 AI 数据中心、工业制造及油气能源等领域提供高效、低碳、智能的电力解决方案。

自2019年，杰瑞与贝克休斯已在发电应用领域累计实现600MW以上的装机合作。杰瑞自主研发的移动式发电成套设备 JT35 搭载 Baker Hughes LM2500 燃气轮机，凭借高功率密度、轻量化设计与快速部署能力，在北美市场获得了广泛应用和客户的高度认可。本次签约是双方多年深度合作的再升级，也标志着双方将在分布式发电与清洁能源装备制造领域展开更广泛的战略协同。

来源：杰瑞股份公众号

##### 人形机器人：高测股份在上海设立机器人公司

当“人工智能+”上升为国家战略，人形机器人万亿级市场蓝海加速扩容，高测股份顺势而为、再启新篇：斥资1亿元在上海设立全资孙公司高测智慧（上海）机器人有限公司，正式跻身人形机器人核心零部件及加工设备领域。

立足上海的机器人产业集群优势与人才高地红利，高测股份已快速组建专业研发、工艺团队，加速技术成果转化与市场布局，构建“研发-交付-售后-推广”全链条服务体系，全力打造公司新的业绩增长极。

从光伏/泛半导体领域到人形机器人产业链，此时入局既彰显了高测股份研发创新前瞻性，也是公司深耕平台化技术的实力印证，凸显了以持续创新驱动可持续发展的战略定力。

来源：高测股份公众号

#### 5. 公司新闻公告

##### 杰瑞股份（002353.SZ）：关于拟出售子公司股权的提示性公告

2025年11月10日，杰瑞股份发布公告称，公司于2025年11月10日召开第六届

董事会第二十八次会议审议通过了《关于拟出售子公司股权的议案》，公司全资子公司杰瑞能源服务有限公司（以下简称“杰瑞能服”）拟出售其全资子公司ОбществограниченнойответственностьюСветЭнергия（光明能源有限公司，以下简称“光明能源”）的100%股权。在交易价格不超过10亿元人民币或等值外币的前提下，公司董事会授权董事长全权处理本次交易相关事宜。

本次交易完成后，公司不再持有光明能源股权，光明能源将不再纳入公司合并报表的范围。为把握交易良机、提升决策效率，在交易价格不超过10亿元人民币或等值外币的前提下，公司董事会授权董事长全权处理本次交易相关事宜。具体授权范围包括但不限于：制定及调整交易方案、签署相关协议、办理资产过户等事项。若交易价格超出上述限额，则需另行提交董事会审议决定。

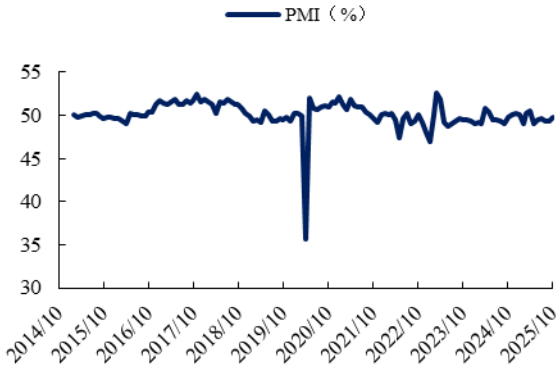
#### 唯万密封（301161.SZ）：关于境外全资附属企业拟签订房屋租赁合同的公告

2025年11月12日，唯万密封发布公告称，公司于2025年11月12日召开第二届董事会第十九次会议，审议通过了《关于境外全资附属企业拟签订房屋租赁合同的议案》，为满足境外全资附属企业JSTSealsTechnologyInternationalLLC（以下简称“JST”）日常生产经营及发展需要，同意JST与ForusRealEstateInvestmentandDevelopmentCompany（以下简称“Forus”）签署《租赁合同》，承租位于WarehouseC0ForusIndustrialComplex,in2ndindustrialCity,Dammam,KingdomofSaudiArabia的房屋，合计租赁总面积为2,250平方米，租赁期限自2025年12月1日起至2030年11月30日止，租金总额为2,846,250.00沙特里亚尔（含税），折合人民币约5,403,890.25元（含税，以2025年11月11日沙特里亚尔兑人民币汇率中间价为1:1.8986换算，具体以实际支付时汇率为准）。租赁合同自签署之日起生效。

来源：Wind

## 6. 重点高频数据跟踪

图1: 2025年10月制造业PMI为49.0%，环比下降0.8pct



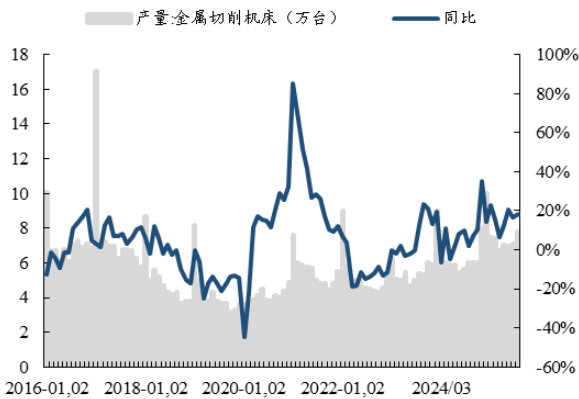
数据来源: 国家统计局, 东吴证券研究所

图2: 2025年9月制造业固定资产投资完成额累计同比+4.0%



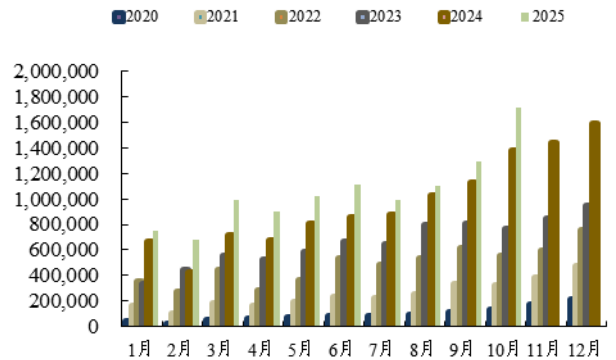
数据来源: 国家统计局, 东吴证券研究所

图3: 2025年9月金切机床产量7.8万台，同比+18%



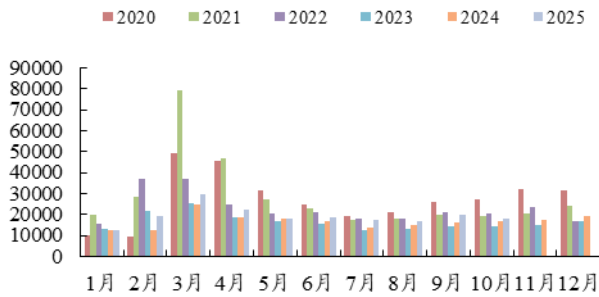
数据来源: Wind, 东吴证券研究所 (每年1-2月数据为累计值, 其他月份为当月值)

图4: 2025年9月新能源乘用车销量172万辆，同比+24% (单位: 辆)



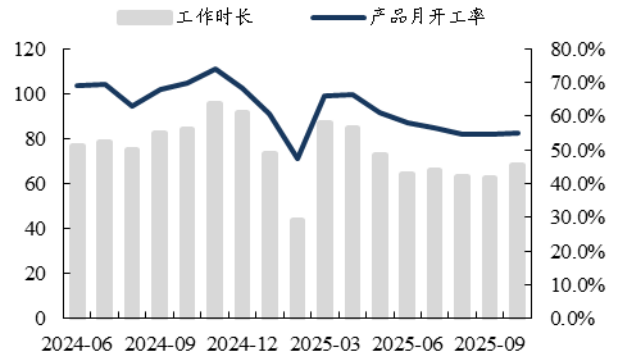
数据来源: 乘联会, 东吴证券研究所

图5: 2025年10月挖掘机销量1.8万台,同比+8%(单位:台)



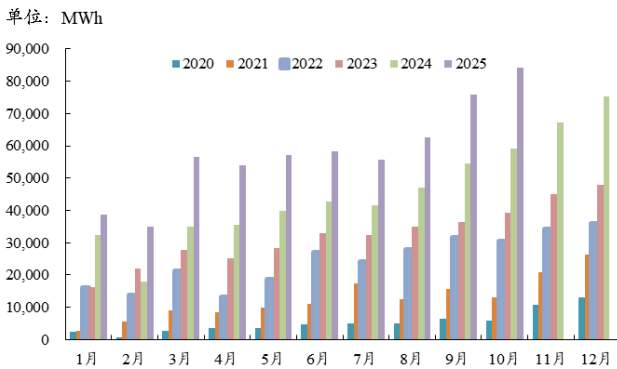
数据来源: 工程机械协会, 东吴证券研究所

图6: 2025年10月国内挖掘机开工68.6h, 同比-19%



数据来源: 工程机械协会, 东吴证券研究所

图7: 2025年10月动力电池装机量84.1GWh, 同比+42%



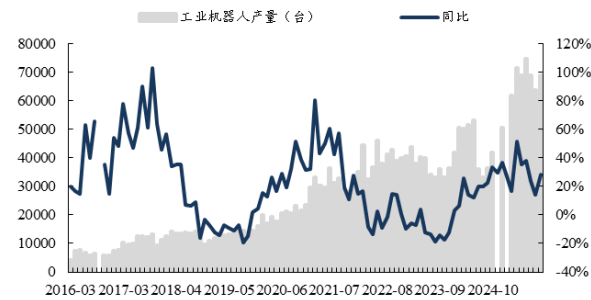
数据来源: GGII, 东吴证券研究所

图8: 2025年9月全球半导体销售额694.7亿美元, 同比+25%



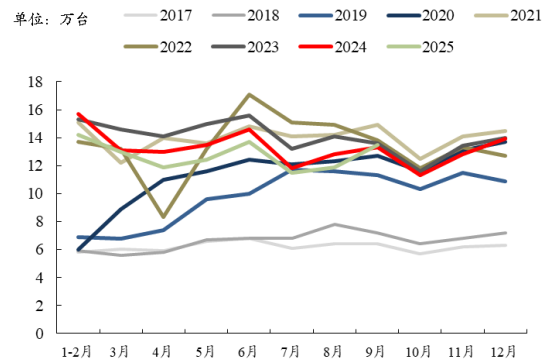
数据来源: Wind, 东吴证券研究所

图9: 2025年9月工业机器人产量69058台, 同比+28%



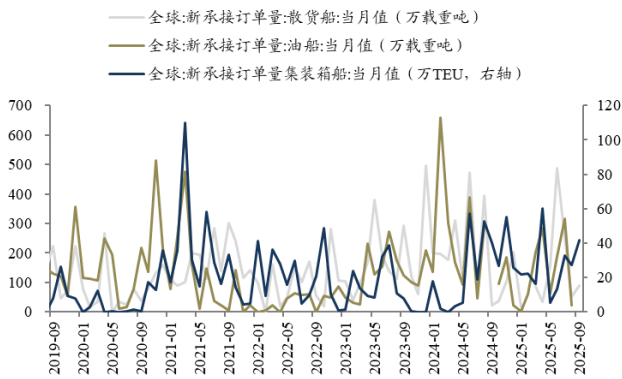
数据来源: 国家统计局, 东吴证券研究所

图10: 2025年9月电梯、自动扶梯及升降机产量为13.5万台, 同比+6.3%



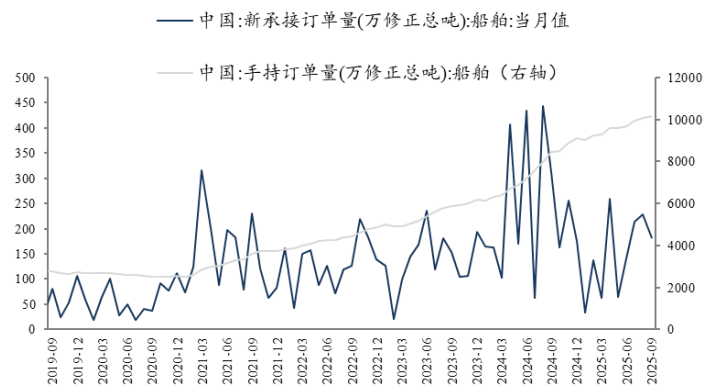
数据来源: 国家统计局, 东吴证券研究所

图11: 2025年9月全球散货船/集装箱船新接订单量  
同比分别+290%/+4%



数据来源: Wind, 东吴证券研究所

图12: 2025年9月我国船舶新承接/手持订单同比分别-42%/+20%



数据来源: Wind, 东吴证券研究所

## 7. 风险提示

### (1) 下游固定资产投资不及市场预期:

制造业景气度复苏存在不及预期可能, 将可能导致下游固定资产投资减少, 从而影响制造业企业利润。

(2) 行业周期性波动风险: 制造业存在行业周期性波动, 将对制造业企业经营及股价表现造成影响。

(3) 地缘政治及汇率风险: 出口系制造业重要需求来源, 但在地缘政治影响下, 国际关系将对企业出口造成重大影响, 此外汇率波动也将对制造业企业盈利能力产生影响。

## 免责声明

东吴证券股份有限公司经中国证券监督管理委员会批准，已具备证券投资咨询业务资格。

本研究报告仅供东吴证券股份有限公司（以下简称“本公司”）的客户使用。本公司不会因接收人收到本报告而视其为客户。在任何情况下，本报告中的信息或所表述的意见并不构成对任何人的投资建议，本公司及作者不对任何人因使用本报告中的内容所导致的任何后果负任何责任。任何形式的分享证券投资收益或者分担证券投资损失的书面或口头承诺均为无效。

在法律许可的情况下，东吴证券及其所属关联机构可能会持有报告中提到的公司所发行的证券并进行交易，还可能为这些公司提供投资银行服务或其他服务。

市场有风险，投资需谨慎。本报告是基于本公司分析师认为可靠且已公开的信息，本公司力求但不保证这些信息的准确性和完整性，也不保证文中观点或陈述不会发生任何变更，在不同时期，本公司可发出与本报告所载资料、意见及推测不一致的报告。

本报告的版权归本公司所有，未经书面许可，任何机构和个人不得以任何形式翻版、复制和发布。经授权刊载、转发本报告或者摘要的，应当注明出处为东吴证券研究所，并注明本报告发布人和发布日期，提示使用本报告的风险，且不得对本报告进行有悖原意的引用、删节和修改。未经授权或未按要求刊载、转发本报告的，应当承担相应的法律责任。本公司将保留向其追究法律责任的权利。

## 东吴证券投资评级标准

投资评级基于分析师对报告发布日后 6 至 12 个月内行业或公司回报潜力相对基准表现的预期（A 股市场基准为沪深 300 指数，香港市场基准为恒生指数，美国市场基准为标普 500 指数，新三板基准指数为三板成指（针对协议转让标的）或三板做市指数（针对做市转让标的），北交所基准指数为北证 50 指数），具体如下：

公司投资评级：

- 买入：预期未来 6 个月个股涨跌幅相对基准在 15%以上；
- 增持：预期未来 6 个月个股涨跌幅相对基准介于 5%与 15%之间；
- 中性：预期未来 6 个月个股涨跌幅相对基准介于-5%与 5%之间；
- 减持：预期未来 6 个月个股涨跌幅相对基准介于-15%与-5%之间；
- 卖出：预期未来 6 个月个股涨跌幅相对基准在-15%以下。

行业投资评级：

- 增持：预期未来 6 个月内，行业指数相对强于基准 5%以上；
- 中性：预期未来 6 个月内，行业指数相对基准-5%与 5%；
- 减持：预期未来 6 个月内，行业指数相对弱于基准 5%以上。

我们在此提醒您，不同证券研究机构采用不同的评级术语及评级标准。我们采用的是相对评级体系，表示投资的相对比重建议。投资者买入或者卖出证券的决定应当充分考虑自身特定状况，如具体投资目的、财务状况以及特定需求等，并完整理解和使用本报告内容，不应视本报告为做出投资决策的唯一因素。

东吴证券研究所  
苏州工业园区星阳街 5 号  
邮政编码：215021

传真：（0512）62938527

公司网址：<http://www.dwzq.com.cn>