

证券研究报告 · A 股公司简评

医疗器械

# 三季度业绩超预期,核心单品放量 和海外业务高增打造双轮驱动力

## 核心观点

公司 2025Q3 收入利润增长超预期,核心单品放量和海外并 表共同驱动业绩增长。展望 O4 和明年,公司核心大单品将成为 内生增长的主要引擎,自研呼吸机在新品上市驱动下有望 持续放 量;健耳听力业务经营质量持续提升,亏损大幅收窄,盈利拐点 可期;公司将继续推进"产品聚焦"战略,高毛利产品占比提升 及自产比例增加有望驱动盈利能力持续改善。公司积极布局海外 市场,前三季度海外业务保持较高速增长,收购上海华舟和香港 喜曼拿将有效赋能欧美及香港市场渠道拓展,叠加港股上市募资 计划,未来海外市场有望打开公司成长天花板。

# 事件

#### 公司发布 2025 年三季报

公司 2025 年前三季度实现营收 23.98 亿元、同比增长 6.63%, 归母净利润 2.60 亿元、同比增长 3.30%, 扣非归母净利润 2.22 亿 元、同比增长 1.46%, EPS 为 1.28 元、同比增长 3.23%。

# 箚评

#### 收入利润增长超预期,核心单品和海外并表驱动业绩增长

公司 2025 年前三季度实现营收 23.98 亿元、同比增长 6.63%, 归母净利润 2.60 亿元、同比增长 3.30%, 扣非归母净利润 2.22 亿 元、同比增长 1.46%, EPS 为 1.28 元、同比增长 3.23%。Q3 单季 度实现营收 9.02 亿元、同比增长 30.72%, 归母净利润 0.93 亿元 、同比增长38.68%,扣非归母净利润0.86亿元、同比增长62.68%。 O3 收入和利润超预期,收入增长主要是呼吸机、助听器、背背 佳、居家检测试纸、血糖尿酸综合检测及体温计等核心单品表现 亮眼,以及今年1月并表上海华舟、7月并表香港喜曼拿贡献业 绩增量;利润增长受益于毛利率同比提升1.82个百分点,主要是 公司提升核心品类销售规模,推动产品迭代升级,同时对盈利能 力较弱、发展潜力有限的低效品类及型号进行战略性调整,不断 优化产品结构。

# 可孚医疗(301087.SZ)

维持

买入

#### 贺菊颖

hejuying@csc.com.cn

010-56135323

SAC 编号:S1440517050001

SFC 编号:ASZ591

#### 王在存

wangzaicun@csc.com.cn

010-56135310

SAC 编号:S1440521070003

SFC 编号:BVA292

#### 华冉

huaran@csc.com.cn

010-56135321

SAC 编号:S1440525100002

发布日期: 2025年11月23日

当前股价: 40.88 元

#### 主要数据

#### 股票价格绝对/相对市场表现(%)

1 个月	3 个月	12 个月
-3.70/-2.95	-2.67/-4.49	4.74/-9.12
12 月最高/最低	价(元)	45.70/30.48
总股本 (万股)		20,889.70
流通A股(万)	投)	19,424.70
总市值(亿元)		85.40
流通市值(亿元	元)	79.41
近3月日均成3	を量(万)	261.23
主要股东:长沙	械字号医疗投	40.720/
资有限公司		40.73%

#### 股价表现





#### "产品聚焦"战略成效显著,核心大单品矩阵成型

公司"产品聚焦"战略效果显现,核心大单品持续放量:呼吸支持板块,公司自研呼吸机销量自 6 月下旬起实现快速增长,近期公司推出首款呼吸机面罩,并计划于明年陆续上市多款面罩及新一代呼吸机产品,新一代呼吸机采用无消音棉设计,噪音控制媲美进口机型,预计未来该业务仍将保持较快增长态势;康复辅具板块,前三季度健耳听力业务稳步增长,运营效率持续提升,整体经营实现大幅减亏,11月6日公司与腾讯云联合研发的新一代骨传导助听器于上海进博会正式发布,健耳听力通过骨传导助听器和线上渠道精准触达目标用户,并引导至线下近700家直营验配中心进行专业验配,形成"线上引流、线下服务"的闭环。

#### 深化全球化战略布局,海外并购拓展市场

前三季度,公司海外业务保持较高速增长。一方面,海外 B2B 业务依托前期客户积累,客户黏性增强,订单金额稳步提升,内生增长动力充足;另一方面,华舟、喜曼拿等并购项目整合顺利,公司向喜曼拿导入优质供应链资源,助力其提升运营效率与产品竞争力;同时,借助喜曼拿在香港的渠道优势,公司可孚品牌产品已成功进入香港市场。未来公司还将聚焦产品技术或渠道品牌的优质项目,持续进行海外并购。

#### 脑机接口+AI布局,赋能原有业务

脑机接口方面,公司于2024年5月投资纽聆氪医疗,后者主要基于植入式脑机接口技术,研发仿生眼和仿生耳,此次投资与公司现有听力业务形成战略协同,应对部分先天性听力损失无法通过助听器有效解决的问题;近期公司投资力之智能,后者致力于脑机智能与机器人具身智能技术的研发,未来有望与公司康复辅具类产品实现战略协同,拓展智能化康复解决方案。AI方面,目前呼吸、血压、血糖、制氧等智能化项目正在稳步推进,公司正在研发的可孚健康 APP,将充分发挥多设备数据联动的优势,打造覆盖"监测-预警-干预-消费"的全链条健康生态,为用户提供一站式、个性化的健康管理解决方案。

#### 毛利率显著提升,费用投放聚焦核心品类销售

2025Q3 公司毛利率 54.79%,同比提升 1.82 个百分点,主要是公司提升核心品类销售规模,推动产品迭代升级,同时对盈利能力较弱、发展潜力有限的低效品类及型号进行战略性调整,不断优化产品结构。销售费用率 37.21%,同比提升 1.71 个百分点,主要是公司加大核心品类的市场投入以及渠道结构调整,未来随着核心品类市场地位进一步稳固和提升,销售费用率有望逐步回落;管理费用率 4.75%,同比降低 0.25 个百分点;研发费用率 2.33%,同比降低 1.09 个百分点;财务费用率-0.07%,同比提升 0.44 个百分点。经营活动现金流量净额 5.90 亿元,同比增加 35.36%,主要系本期销售商品收到款项增加,购买原材料、商品支付的款项减少所致;公允价值变动收益约 1389 万元,同比增加 457.76%,主要系本期结构性存款损益变动增加所致。

#### 展望 Q4 和明年,核心单品驱动增长,海外市场打开空间

展望 Q4 和明年,公司核心大单品将成为内生增长的主要引擎,自研呼吸机在新品上市驱动下有望持续放量;健耳听力业务经营质量持续提升,亏损大幅收窄,盈利拐点可期;公司将继续推进"产品聚焦"战略,高毛利产品占比提升及自产比例增加有望驱动盈利能力持续改善。公司积极布局海外市场,前三季度海外业务保持较高速增长,收购上海华舟和香港喜曼拿将有效赋能欧美及香港市场渠道拓展,叠加港股上市募资计划,未来海外市场有望打开公司成长天花板。

#### 盈利预测与估值

短期来看,自研呼吸机、背背佳、助听器、血糖尿酸一体机等核心品类增长势头强劲,有望推动公司业绩持续增长,高毛利产品占比提升叠加健耳听力经营质量改善,公司盈利能力有望持续提升。中长期来看,海外业务在华舟与喜曼拿渠道协同下加速突破,港股上市计划将进一步提升公司海外拓展与跨境并购效率,打开长期成长空间; AI 及脑机接口等前瞻性布局有望赋能公司核心业务,构筑长期竞争壁垒。我们预测 2025-2027 年,公司营业收入分别为 33.13、37.60 和 42.74 亿元,分别同比增长 11.06%、13.50%和 13.67%;归母净利润分别为 3.66、4.40 和 5.22 亿元,分别同比增长 17.24%、20.34%和 18.60%。根据 2025 年 11 月 21 日收盘价计算,对应 2025-2027 年 PE 分别为 23.36、19.42 和 16.37 倍,维持"买入"评级。

表 1: 财务摘要(百万元)

会计年度	2023	2024	2025E	2026E	2027E
营业收入	2,853.69	2,982.93	3,312.79	3,760.10	4,274.21
增长率(%)	-4.14	4.53	11.06	13.50	13.67
归属母公司股东净利润	254.28	311.75	365.50	439.84	521.67
增长率(%)	-15.71	22.60	17.24	20.34	18.60
每股收益 EPS(元)	1.22	1.49	1.75	2.11	2.50
市盈率(P/E)	33.58	27.39	23.36	19.42	16.37

资料来源: iFind, 中信建投证券, 注: 市盈率以 2025/11/21 收盘价计算

# 风险分析

- 1) 市场竞争加剧风险:公司所在的家用医疗器械市场,尤其是康复辅具和医疗护理设备领域,竞争日益激烈。随着国内外竞争对手不断加大研发投入和市场拓展力度,公司可能面临市场份额被侵蚀的风险。此外,新兴企业的崛起也可能对公司现有产品线构成挑战,影响公司的盈利能力。
- 2)产品销售不及预期风险:尽管公司在产品创新和市场推广方面持续投入,但新产品和高毛利产品的市场接受度仍存在不确定性。市场需求的变化可能对公司业绩产生不利影响,如果公司不能及时调整产品策略,可能会导致销售收入不及预期。
- 3) 渠道依赖风险:线上渠道为公司带来了显著的收入增长,但也增加了公司对电商平台的依赖。如果电商平台政策发生变化,如流量分配、佣金费率调整等,可能会影响公司的线上销售业绩。此外,线下渠道的扩展速度也相对较慢,可能导致公司在某些区域市场的竞争力不足。
- 4)研发投入与回报不匹配风险:新产品的市场表现和回报周期存在不确定性。如果研发投入未能带来预期的市场回报,将影响公司的长期盈利能力和发展潜力。
- 5)以上部分风险具有不可预测性(如宏观消费环境波动、公司改变经营计划等),我们的盈利预测因此有一定不达预期的风险。



### 表 2:财务报表(百万元)

资产负债表					
会计年度	2023	2024	2025E	2026E	2027E
流动资产	3,830.74	3,925.49	3,662.30	4,091.83	4,534.13
现金	1,569.43	1,278.68	810.68	1,039.89	1,252.14
应收票据及应收账款合计	486.00	401.84	565.77	642.16	729.97
其他应收款	58.00	47.52	55.81	63.35	72.01
预付账款	131.08	139.15	194.91	221.23	251.47
存货	634.72	659.58	598.26	677.60	768.62
其他流动资产	951.52	1,398.72	1,436.87	1,447.60	1,459.93
非流动资产	2,413.46	2,497.18	2,183.72	1,868.67	1,573.29
长期投资	64.93	61.43	60.21	59.00	57.78
固定资产	1,646.48	1,587.34	1,345.70	1,102.75	858.50
无形资产	240.55	235.93	198.04	159.85	121.38
其他非流动资产	461.50	612.48	579.77	547.06	535.63
资产总计	6,244.19	6,422.67	5,846.01	5,960.49	6,107.43
流动负债	1,086.40	1,361.72	789.88	894.23	1,013.54
短期借款	402.43	548.61	0.00	0.00	0.00
应付票据及应付账款合计	482.97	467.65	510.10	577.75	655.35
其他流动负债	201.00	345.46	279.79	316.48	358.19
非流动负债	249.60	258.60	200.35	146.17	97.53
长期借款	171.34	186.65	128.40 74.23		25.59
其他非流动负债	78.26	71.95	71.95	71.95	71.95
负债合计	1,336.00	1,620.32	990.23	1,040.41	1,111.07
少数股东权益	9.00	5.75	5.44	5.07	4.62
股本	209.24	209.09	209.09	209.09	209.09
资本公积	3,933.49	3,930.96	3,930.96	3,930.96	3,930.96
留存收益	756.46	656.55	710.29	774.97	851.68
归属母公司股东权益	4,899.20	4,796.60	4,850.34	4,915.02	4,991.73
负债和股东权益	6,244.19	6,422.67	5,846.01	5,960.49	6,107.43
利润表					
会计年度	2023	2024	2025E	2026E	2027E
营业收入	2,853.69	2,982.93	3,312.79	3,760.10	4,274.2
营业成本	1,618.66	1,436.08	1,566.95	1,774.77	2,013.15
营业税金及附加	28.83	26.29	28.19	32.00	36.37
销售费用	740.70	973.31	1,076.66	1,222.03	1,384.84
管理费用	110.92	121.39	125.89	135.36	141.05
研发费用	114.33	96.41	106.01	112.80	119.68
财务费用	-19.06	-22.83	15.92	1.68	-1.59



A	股	公	司	简	评	报	告
---	---	---	---	---	---	---	---

资产减值损失	-52.18	-33.80	-36.44	-41.36	-47.02
信用减值损失	-0.82	-4.95	-3.31	-1.88	-2.14
其他收益	37.68	32.16	33.67	33.67	33.67
公允价值变动收益	-1.56	9.40	0.00	0.00	0.00
投资净收益	47.72	12.34	38.94	38.94	38.94
资产处置收益	4.59	5.88	5.65	5.65	5.65
营业利润	294.73	373.30	431.68	516.47	609.81
营业外收入	0.38	6.28	2.37	2.37	2.37
营业外支出	9.40	7.58	17.15	17.15	17.15
利润总额	285.71	372.00	416.90	501.69	595.02
所得税	32.84	59.66	51.71	62.23	73.80
净利润	252.87	312.34	365.19	439.47	521.22
少数股东损益	-1.41	0.59	-0.31	-0.38	-0.45
归属母公司净利润	254.28	311.75	365.50	439.84	521.67
EBITDA	425.47	530.42	745.06	817.21	887.59
EPS (元)	1.22	1.49	1.75	2.11	2.50
现金流量表					
经营活动现金流	393.82	663.39	428.60	622.30	666.33
净利润	252.87	312.34	365.19	439.47	521.22
折旧摊销	158.82	181.25	312.24	313.84	294.15
财务费用	-19.06	-22.83	15.92	1.68	-1.59
投资损失	-47.72	-12.34	-38.94	-38.94	-38.94
营运资金变动	-24.04	141.15	-228.03	-95.97	-110.74
其他经营现金流	72.94	63.82	2.22	2.22	2.22
投资活动现金流	-45.67	-730.97	37.93	37.93	37.93
资本支出	370.75	126.81	0.00	0.00	0.00
长期投资	253.26	-627.70	0.00	0.00	0.00
其他投资现金流	-669.68	-230.08	37.93	37.93	37.93
筹资活动现金流	-277.66	-234.24	-934.53	-431.01	-492.01
短期借款	121.49	146.18	-548.61	0.00	0.00
长期借款	56.76	15.31	-58.25	-54.17	-48.64
其他筹资现金流	-455.91	-395.74	-327.67	-376.84	-443.37
现金净增加额	70.67	-301.23	-468.00	229.21	212.25
-					

资料来源: iFind, 中信建投证券



# 分析师介绍

#### 贺菊颖

中信建投证券医药行业首席分析师,复旦大学管理学硕士,10年以上医药卖方研究从业经验,善于前瞻性把握细分赛道机会,公司研究深入细致,负责整体投资方向判断。2020年度新浪财经金麒麟分析师医药行业第七名、新财富最佳分析师医药行业入围、万德最佳分析师医药行业第四名等荣誉。2019年 Wind "金牌分析师"医药行业第 1 名。2018年 Wind "金牌分析师"医药行业第 3 名,2018第一财经最佳分析师医药行业第 1 名。2013年新财富医药行业第 3 名,水晶球医药行业第 5 名。

#### 王在存

医疗器械及服务首席分析师,北京大学生物医学工程博士,《医疗器械行业蓝皮书》编委。团队负责研究医疗器械与医疗服务各细分赛道的发展趋势和投资机遇。

#### 华冉

医疗器械与服务团队分析师,清华大学公共管理博士,覆盖家用器械、低值耗材、医疗服务行业和脑机接口、AI 医疗板块。



#### 评级说明

投资评级标准		评级	说明
报告中投资建议涉及的评级标准为报告发布日后6		买入	相对涨幅 15%以上
个月内的相对市场表现,也即报告发布日后的6个		增持	相对涨幅 5%—15%
月内公司股价(或行业指数)相对同期相关证券市	股票评级	中性	相对涨幅-5%—5%之间
场代表性指数的涨跌幅作为基准。A 股市场以沪深		减持	相对跌幅 5%—15%
300指数作为基准;新三板市场以三板成指为基准;		卖出	相对跌幅 15%以上
香港市场以恒生指数作为基准;美国市场以标普		强于大市	相对涨幅 10%以上
500 指数为基准。	行业评级	中性	相对涨幅-10-10%之间
	1	弱于大市	相对跌幅 10%以上

#### 分析师声明

本报告署名分析师在此声明: (i)以勤勉的职业态度、专业审慎的研究方法,使用合法合规的信息,独立、客观地出具本报告,结论不受任何第三方的授意或影响。(ii)本人不曾因,不因,也将不会因本报告中的具体推荐意见或观点而直接或间接收到任何形式的补偿。

#### 法律主体说明

本报告由中信建投证券股份有限公司及/或其附属机构(以下合称"中信建投")制作,由中信建投证券股份有限公司在中华人民共和国(仅为本报告目的,不包括香港、澳门、台湾)提供。中信建投证券股份有限公司具有中国证监会许可的投资咨询业务资格,本报告署名分析师所持中国证券业协会授予的证券投资咨询执业资格证书编号已披露在报告首页。

在遵守适用的法律法规情况下,本报告亦可能由中信建投(国际)证券有限公司在香港提供。本报告作者所持香港证监会牌照的中央编号已披露在报告首页。

#### 一般性声明

本报告由中信建投制作。发送本报告不构成任何合同或承诺的基础,不因接收者收到本报告而视其为中信建投客户。

本报告的信息均来源于中信建投认为可靠的公开资料,但中信建投对这些信息的准确性及完整性不作任何保证。本报告所载观点、评估和预测仅反映本报告出具日该分析师的判断,该等观点、评估和预测可能在不发出通知的情况下有所变更,亦有可能因使用不同假设和标准或者采用不同分析方法而与中信建投其他部门、人员口头或书面表达的意见不同或相反。本报告所引证券或其他金融工具的过往业绩不代表其未来表现。报告中所含任何具有预测性质的内容皆基于相应的假设条件,而任何假设条件都可能随时发生变化并影响实际投资收益。中信建投不承诺、不保证本报告所含具有预测性质的内容必然得以实现。

本报告内容的全部或部分均不构成投资建议。本报告所包含的观点、建议并未考虑报告接收人在财务状况、投资目的、风险偏好等方面的具体情况,报告接收者应当独立评估本报告所含信息,基于自身投资目标、需求、市场机会、风险及其他因素自主做出决策并自行承担投资风险。中信建投建议所有投资者应就任何潜在投资向其税务、会计或法律顾问咨询。不论报告接收者是否根据本报告做出投资决策,中信建投都不对该等投资决策提供任何形式的担保,亦不以任何形式分享投资收益或者分担投资损失。中信建投不对使用本报告所产生的任何直接或间接损失承担责任。

在法律法规及监管规定允许的范围内,中信建投可能持有并交易本报告中所提公司的股份或其他财产权益,也可能在过去 12 个月、目前或者将来为本报告中所提公司提供或者争取为其提供投资银行、做市交易、财务顾问或其他金融服务。本报告内容真实、准确、完整地反映了署名分析师的观点,分析师的薪酬无论过去、现在或未来都不会直接或间接与其所撰写报告中的具体观点相联系,分析师亦不会因撰写本报告而获取不当利益。

本报告为中信建投所有。未经中信建投事先书面许可,任何机构和/或个人不得以任何形式转发、翻版、复制、发布或引用本报告全部或部分内容,亦不得从未经中信建投书面授权的任何机构、个人或其运营的媒体平台接收、翻版、复制或引用本报告全部或部分内容。版权所有,违者必究。

#### 中信建投证券研究发展部

北京 朝阳区景辉街 16 号院 1 号楼 18 层

电话: (8610) 56135088 联系人: 李祉瑶

邮箱: lizhiyao@csc.com.cn

\_海 - 海港大新区港大市收点

上海浦东新区浦东南路 528 号南 塔 2103 室

电话: (8621) 6882-1600 联系人: 翁起帆

邮箱: wengqifan@csc.com.cn

深圳

福田区福中三路与鹏程一路交汇处广电金融中心 35 楼

电话: (86755) 8252-1369 联系人: 曹莹

邮箱: caoying@csc.com.cn

#### 中信建投(国际)

香港

中环交易广场 2 期 18 楼

电话: (852)3465-5600 联系人: 刘泓麟

邮箱: charleneliu@csci.hk