



# 快手

1024 HK

中国互联网行业

本文内容由 Kylie Kwok (郭凯欣) 提供

中信证券财富管理(香港)

产品及投资方案部

电话: (852) 2237 9250 / 电邮: wminvestmentsolutions@citics.com.hk

## Kling AI 持续快速迭代

### 摘要

中信证券财富管理与中信里昂研究观点一致。根据中信里昂研究在 2026 年 2 月 3 日发布的题为《Kling AI continues rapid iterations》的报告，分析预计快手在 2025 年四季度总营收及调整后净利润将分别实现增长，Kling AI 收入可能继续超预期增长。Kling APP 通过新型社交玩法 Control Motion 获得用户青睐，并升级了 Kling 2.6 Turbo 的视频与音频整合生成功能。Kling 在成本效率方面的显著优势，其作为前三强生成式视频平台的行业地位，用户与收入增长势头有望持续。

### Kling 通过能力升级拓展收入

快手于 2025 年 12 月推出 Kling 2.6 Turbo 版本，该版本专注于生成带整合音效的视频内容，包括自然旁白、环境氛围音（如风雨声）以及与画面匹配的声效。新版本发布后，Kling APP 在新加坡、越南、韩国等多个市场的 iOS 下载榜登顶。根据 Artificial Analysis 数据，Kling 2.5 的图生视频功能位列全球第一，其 API 定价为每分钟 4.20 美元，仅为 Sora 2 Pro 定价 30 美元的 14%。此外，Kling 的典型视频生成时间约 86.4 秒，快于 Sora 2 Pro 的 449.6 秒。具有竞争力的定价与生成效率将助力 Kling 持续吸引用户。

### 电商业务增速受竞争加剧影响放缓

研究指出，快手的在线营销收入预计同比增长，主要受电商 GMV 同比增长及外部广告同比增长驱动。外部广告增长可能受益于短剧、小游戏、小说等内容消费垂直领域的强劲扩张，但部分被巴西市场下滑所抵消——当地在线支付新规对广告行业造成负面影响。内部广告增速可能低于 GMV 增速，因平台持续为商家提供流量支持以推动货架电商生态发展。在市场竞争加剧与消费疲软背景下，电商广告货币化率可能同比/环比下降。不过 KOL 分佣可能推高电商佣金抽佣率。

### 直播业务受内容治理影响承压

直播收入可能同比下降，主要受高基数效应与持续加强的内容治理影响。

### 催化因素

月活跃用户增长超预期、单用户广告收入提升、通过有效成本控制（尤其是销售与市场费用）实现利润率改善。

## 投资风险

快手核心增长支柱面临传统电商平台、直接竞争对手抖音以及微信视频号快速发展的激烈竞争。若无法保持竞争力叠加宏观经济与监管环境潜在恶化可能构成下行风险。

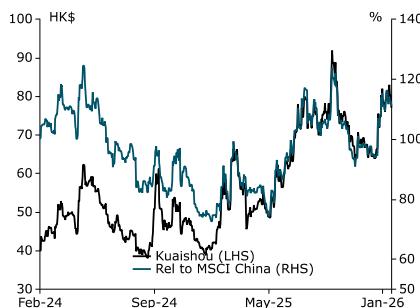
## 公司概况

快手是中国第二大短视频平台，业务涵盖直播、电商、游戏及本地生活服务等多个领域。

收入按产品分类		收入按地区分类	
在线营销	53.1%	欧洲	0.6%
直播	34.4%	中东及非洲	0.2%
其他	12.5%	美洲	0.8%
		亚洲	98.4%

资料来源: 中信里昂

## 股票信息



股价(@ 2026年2月2日): 77.0 港元

12个月最高/最低价: 91.85 港元/41.65 港元

市值: 416.90 亿美元

3个月日均成交额: 312.31 百万美元

市场共识目标价 (路孚特) : 89.38 港元

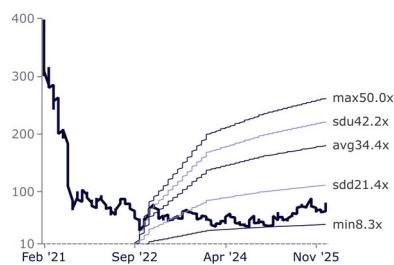
主要股东:

腾讯 17.25%

宿华 11.15%

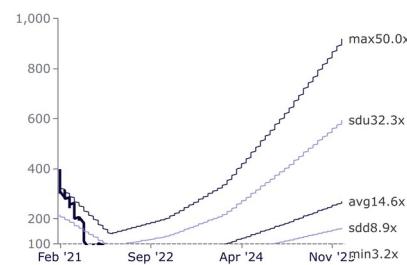
资料来源: 彭博, 路孚特

## 市盈率区间



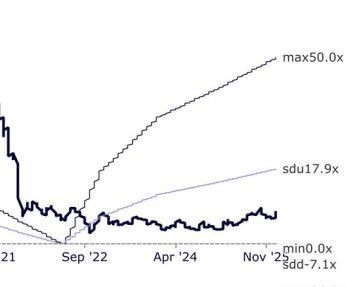
资料来源: 彭博

## 市净率区间



资料来源: 彭博

## 企业价值/息税折旧摊销前利润区间



资料来源: 彭博

## 同业比较

公司	代码	市值 (亿美元)	股价 (Icc)	市盈率 (倍)			市净率 (倍)			股息收益率 (%)			股本回报率 (%)		
				FY24F	FY25F	FY26F	FY24F	FY25F	FY26F	FY24F	FY25F	FY26F	FY24F	FY25F	FY26F
美图公司	1357 HK	46.6	7.36	38.3	36.0	27.7	6.1	5.1	4.1	0.0	0.0	0.0	17.6	15.5	16.4
微博	WB US	26.2	10.47	8.3	4.8	6.2	0.8	0.7	0.7	7.8	7.4	7.5	8.7	14.2	10.1

资料来源: 彭博、路孚特 注: 截至 2026 年 2 月 2 日的收盘价。Icc: 当地货币

# 免责声明

本文由中信证券财富管理（香港）（“**中信证券财富管理（香港）**”）撰写。中信证券财富管理（香港）是中信证券经纪（香港）有限公司（“**中信证券经纪（香港）**”）的财富管理品牌。本文为一般性资讯，仅供参考之用。本文具有教学性质，但不被视为对任何司法管辖区的任何特定投资产品、策略、计划特征或其他目的的建议或推荐，中信证券财富管理（香港）或其任何子公司也不承诺会参与任何此处提及的交易。任何示例都是通用的、假设的并且仅用于说明目的。本文尚未经香港证券及期货事务监察委员会审核。

本文是由投资／产品专员而非分析师撰写的文章汇编。它不构成研究报告，也不应被解释为研究报告，也不旨在提供专业、投资或任何其他类型的建议或推荐。本文件所载观点为投资／产品专员个人观点，或投资／产品专员对公司观点的理解，可能与中信证券财富管理（香港）的官方观点和利益（包括投资研究部门的观点）存在差异，也可能不存在差异。

## 适合性、风险及适当性

本文不含足够资讯以支持投资决策，并且不得依赖本文来评估投资任何证券或产品的优劣。本文仅提供一般资讯，未针对任何接收者量身定制，亦未考虑任何接收者的投资目标、投资组合持仓、策略、财务状况或需求。本文具有教育性质，并非中信证券经纪（香港）或其附属公司参与任何交易的建议、推荐或承诺。任何范例均为通用、假设及仅供参考之用。

读者应自行独立评估法律、监管、税务、信用及会计方面的影响，并与其财务专业人员共同决定本文提及的任何投资是否适合其个人目标。投资者应确保在进行任何投资前获取所有相关资讯。本文中所涉及的任何预测、数据、观点、技术或策略仅供参考，基于某些假设及当前市场状况，可能会在未通知的情况下发生变更。

信息来源被认为是可靠的，但不保证其准确性，也不对任何错误或遗漏承担责任。请注意，投资涉及风险，投资的价值和收益可能会根据市场情况和税收协议而波动，投资者可能无法收回投资的全部金额。过去的表现和收益率都不是当前和未来结果的可靠指标。

本文不应被解释为在任何司法管辖区向任何不合法接受此类邀请或招揽的人发出购买或出售任何证券的邀请或招揽。此处包含的信息均未在任何司法管辖区获得批准。

## 责任限制

中信证券财富管理（香港）对于您或任何第三方在使用此材料或其内容时遭受的任何损失或损害（包括但不限于直接损失、间接损失、或由此导致的间接损失、利润损失或机会损失）不承担任何责任。此材料是根据您的请求提供给您的，并适用于熟悉相关市场且愿意并能够承担投资相关风险的个人。在您充分了解所有涉及风险并独立确定该投资适合您之前，请勿进行任何交易。请注意，我们并非您指定的投资顾问。

## 法律主体声明

香港：本资料由中信证券经纪（香港）有限公司（中央编号 AAE879）在香港发布及分发，该公司受香港证券及期货事务监察委员会监管。

## 附属披露

本文可能包含先前发布的信息，包括由 CLSA Limited（中央编号 AAB893）发布的信息，该公司受香港证券及期货事务监察委员会监管。中信证券经纪（香港）与 CLSA Limited 是关联实体，均属于中信证券国际有限公司（“**CSI**”）的共同所有或控制之下。

中信证券经纪（香港）与 CSI 及其子公司（“**CSI 集团**”）内的其他实体之间可能存在潜在的利益冲突，这些冲突可能涉及多个领域，包括投资产品、企业咨询服务、证券交易以及提供给本文提及公司（们）的其他金融服务。此外，CSI 集团可能在本文讨论的公司（们）中持有利益或头寸。

中信证券经纪（香港）遵循一项整个集团的政策（可能会不时更新），该政策阐明了 CSI 集团实体如何管理或消除任何实际或潜在的利益冲突。此政策旨在确保 CSI 集团发布的任何研究报告或评论保持公正。

## 针对不同司法管辖区的声明

香港：根据任何时间下所适用的法律和法规，中信证券财富管理（香港）、其各自的关联公司或与中信证券财富管理（香港）有关联的公司或个人可能在发布本资料前使用了此处包含的信息，并且可能不时购买、出售或在所提及的任何证券或相关证券中拥有重大利益，或在目前或将来可能产生或曾经有业务或财务关系，或可能或已经向本文提及的实体、其顾问和／或任何其他关联方提供投资银行、资本市场和／或其他服务。因此，投资者应注意中信证券财富管理（香港）和／或其各自的关联公司或公司、或此等个人可能存在一项或多项利益冲突。

未经中信证券经纪（香港）有限公司事先书面授权，任何人不得以任何目的复制、分发或销售本文。

版权所有 2026。中信证券经纪（香港）有限公司。保留所有权利。