



AI-POWERED EVOLUTION

“零阻力” 进化

——AI驱动的制造业三效跃升

金蝶软件（中国）有限公司 XXX

 XX制造业专场

 2026年X月X号



生成式AI兴起



ChatGPT

发布

2022.11.30

交互式对话体验开启生成式AI爆发浪潮

大模型普及



deepseek

发布

2025.1.20

开源及极高能效比驱动大模型全面普及

产业化真正开启

Claude Cowork

发布

2026.1.12

插件生态融合企业流程，开启产业化落地

OpenClaw

发布

2026.1.25

原生智能体精准执行，驱动全场景办公闭环

企业AI进入可规模化落地阶段

13000+

OpenClaw发布一个月后Skills数量

100M Token

上下文长度

8小时

2026年底智能体最长任务时长

100%

每7个月任务时长增长



更可靠

本体: 理解业务, 减少幻觉

Skills: 专属技能, 结果精确

记忆: 持久记忆, 前后一致



更智能

推理能力: 自适应思考模式

复杂任务: 超长上下文、支持长流程

Plugins: 易于扩展, 融入业务



更经济

动态加载: 按需加载, 灵活分配

模型路由: 智能调度, 成本最优

运维维护: 更成熟的AI Ops

过去：传统数字化应用

固定界面和表单
规则驱动、关注流程效率
数据、信息
小模型



未来：AI原生智能体

自适应、动态界面
智能体协同，关注业务结果
显性知识+隐性知识
小模型+大模型+垂域模型

FORRESTER®

◆ Forrester: 到 2026 年，企业应用将不再只是为员工提供数字工具，而是要适配由 AI 智能体组成的“数字劳动力”。

Gartner®

◆ Gartner: 40%企业应用将嵌入专属AI Agent (2026)

AI正在影响企业管理的方方面面



AI+研发

需求智能洞察



AI+营销

超个性化内容工厂



AI+供应链

供应链舆情风控



AI+客服

智能客服



AI+财务

结账驾驶舱



AI+HR

人才精准匹配

LEADERS

每一家企业，

都正站在用AI重塑竞争力的分水岭上

LAGGARDS

1

AI来了，企业的数字化，计划中的SaaS何去何从？

客户的困惑

“ AI来了，我们还需要继续升级我们的SaaS? ”

- × 担心投资打水漂
- × 纠结于奇点临近的焦虑
- × 不知如何选择方向

问题的本质

“ 模型都是智能的，你和你的对手的差距是什么？客户为什么选择你? ”

- ✓ 高质量的数据资产是核心壁垒
- ✓ 业务Know-how转化为skill
- ✓ 上下文环境，理解企业

“ AI不是SaaS的终结者，而是SaaS的进化加速器

当模型能力趋于同质化，但**智能不是同质的**，**数据质量、业务理解、客户信任**将成为真正的竞争壁垒。

一场由国家战略与产业共识共同定义的“新基建”革命

所以我们今天需要重新认识2026年的AI

国家战略行动

八部门“人工智能+制造”专项行动实施意见

3-5个通用大模型, 1000个高水平工业智能体, 100个工业领域高质量数据集, 500个典型场景, 1000家标杆企业

关于加快推荐“人工智能+财务”应用的指导意见(拟)

包括自动化核算、智能风控、预测与决策等各方面财务管理。

八部门“关于加快招投标领域人工智能推广应用的实施意见”

2026年底招标文件检测、智能辅助评标、围串标识别等重点场景在部分省市实现全覆盖应用

龙岗“龙虾”计划

深圳龙岗发布AI大模型产业扶持计划, 打造“龙虾”(OpenClaw) 开源生态, 培育本土AI创新力量

政府权威性背书: 从中央到地方, AI已成为国家战略核心

权威机构观点

Gartner

"到2026年底, **70%的企业将部署AI Agent**, 从'试点'转向'规模化'。"
— Gartner FutureScape 2026

IDC

"企业级AI市场复合增长率(CAGR)超40%, **2026年是'分水岭'**, 领先者与落后者的效率差距将拉大到**10倍**。"
— IDC FutureScape 2026

麦肯锡

"AI不再仅仅是'辅助工具', 而是'**数字员工**'。未能将AI融入核心业务流程的企业, 将在**3年内失去市场竞争力**。"
— McKinsey Global Institute

山姆·奥特曼

"2025年代理爆发, **2026年自主发现新知**, 2027年进入物理世界。到2027年底, 智能成本将降低**100倍**。"
— OpenAI CEO, 红杉AI峰会

📌 **核心判断:** 2026年是AI从“概念验证”到“规模落地”的关键转折点。国家战略+产业共识+技术成熟, 三重叠加推动AI成为企业新基建。**这不是选择题, 而是生存题。**

2026年开始，AI技术跨越了一个“小时代”

2025 框中窥智：聊天框+人类操作

对话式交互

用户通过聊天框与AI对话，获取建议后**人工执行**操作

人工中转

AI生成内容→人工复制粘贴→在ERP/CRM中手动操作

效率瓶颈

人机协作断层，上下文频繁丢失，重复劳动占比高

⚠️ AI是“顾问”，不是“执行者”

2026 直接上手：采集-理解-执行

端到端自动化

AI Agent直接操作ERP/CRM/代码库，**无需人工中转**

上下文保持

多步骤任务自动串联，记忆跨系统操作状态

零阻力执行

自然语言指令→AI理解意图→自动完成全流程

✅ AI是“数字员工”，7×24小时待命

💡 **OpenAI Operator & Claude Coworker场景**：Operator可直接在浏览器中填写表单、处理购买、预订服务；Claude Coworker嵌入Excel/PowerPoint/Slack，成为工作流程的一部分。**这不是工具升级，而是生产力范式的根本变革。**

AI物种的生存环境已具备，一个成熟的生产力机制的大时代开启

1 业务常识·本体

Ontology - 企业知识的结构化表达



金蝶



SAP



Oracle



其他

本体是企业业务知识的结构化表达，是“业务意义”的阐述。

知识图谱本体产生协同作用。

2 USB-C·MCP协议

Model Context Protocol - 数据通用接口

支持厂商

金蝶

SAP

Salesforce

纷享销客

Oracle SCM

Workday

MCP协议让不同AI系统和工具能像乐高积木一样组合，**标准化接入主流业务系统**，实现数据双向交互。

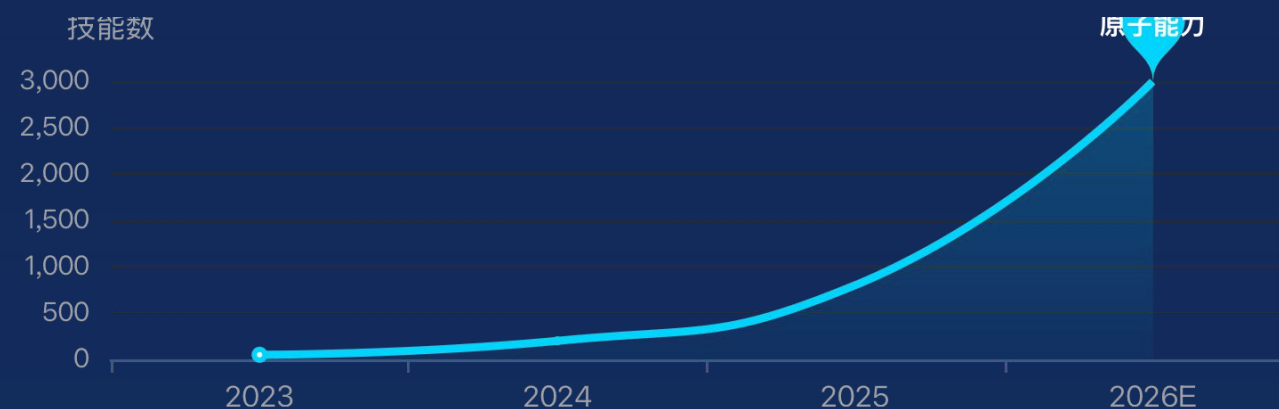
3 Context·The Brain

全知视角 - Token上下文长度演进



4 Skills·The Hands

原子能力 - AI Agent技能数量增长



核心逻辑：“本体”将业务通过MCP提供给更长上下文的模型，模型理解并调用Skill能力执行业务。**世界模型的发展对模型本身的智能提供了坚实支撑。**

这里有从创新型中小企业到国家单项冠军的完整培育体系，如何倍速成长

XXXXXXX (用一句话描述当地的产业环境)

甘肃省制造实力

3380+

规上工业企业企业，其中专精特新1000+

34

国家级专精特新"小巨人"
甘肃的尖兵力量

5

国家级制造业单项冠军
产品在全球市场占据领先地位

30月

规上工业2026年目标“增速8%”
增速居全国前十，西北前茅

成本与创新

原材料价格波动
大宗商品价格不稳定

人力成本上升
招工难、留人难

能源成本增加
双碳目标下持续攀升

竞争与合作

国内市场饱和
同行竞争日趋激烈

东南亚崛起
部分产业合规分流

技术迭代加速
产品生命周期缩短

全球与本地

法规要求不同
合规性要求复杂多变

文化习惯差异
本地化运营难度大

供应链重构
全链条协同挑战

数字化转型赋能制造业

▲ **核心洞察：**XX制造业正处于从"规模领先"向"价值引领"转型的关键期。成本、竞争、全球化三重压力叠加，传统发展模式难以为继，AI驱动的数字转型成为破局关键。

“外来的和尚”如何转变成“现场的老师傅”

🔑 创新加速

- ✔️ **快速定义需求：** AI分析市场趋势，精准捕捉客户需求
- ✔️ **快速生产：** 智能排产、柔性制造，缩短交付周期
- ✔️ **快速迭代：** 数据驱动产品优化，持续进化

📉 降本增效

- ✔️ **内部效率：** AI Agent替代重复性工作，释放人力
- ✔️ **平台协作：** 供应链智能协同，降低库存成本
- ✔️ **风险降低：** 预测性维护，减少非计划停机

⚠️ 但AI效果并非一视同仁

数据范围决定上下文

不同企业的数据孤岛程度不同，AI能获取的上下文范围差异巨大。**数据越完整，AI理解越准确**

异常标注影响识别

缺乏历史异常数据的标注，AI难以识别真正的业务风险。**标注质量决定AI的洞察力**

Skill缺失导致落地难

有洞察但无执行能力，AI只能“看得见”却“动不了”。**Skill是连接洞察与行动的桥梁**

📌 **本体 vs 上下文：** 本体是企业业务知识的结构化表达，上下文是AI能获取的实时数据范围。**本体决定AI理解业务的深度，上下文决定AI感知业务的广度**

💡 **关键结论：** AI能解决压力，但效果取决于企业的数据基础、业务本体建设、Skill生态完善度。**AI是放大器，放大的是企业原有的数字化能力**

从ERP到AI EBC：不是所有的SaaS都会走向AI



ERP
企业资源计划

记录业务流程

标准化操作

被动响应需求

按步骤交付



AI EBC
企业业务能力

智能驱动决策

自适应流程

主动创造价值

零阻力进化，三效跃升

突破思维阻力、流程阻力、产业链与合规阻力、交互阻力、技术阻力

“小龙虾 (OpenClaw) 的胜利：更多的上下文，更多的链接，更多的能力，执行更多的任务”



从C端到B端，同一原理的迁移。AI EBC不是简单的功能叠加，而是从“记录系统”到“智能系统”的质变。金蝶最早提出AI EBC理念



链接客户



链接伙伴



链接万物



链接员工



数据驱动

思维阻力突破01：代差正在形成，用AI与不用AI的企业差距

麦肯锡研究：2030年AI价值分化

领先者 (Front-runners)

+122%

经济价值增加122%，年均额外增长约6%。率先采用AI技术，形成数据飞轮和竞争优势

跟随者 (Followers)

温和增长

20-30%的企业谨慎加入AI采用行列，经历较为温和的现金流变化

落后者 (Laggards)

-23%

60-70%的企业不认真投资AI，现金流减少23%，面临重大能力问题

波士顿咨询：数字化利润差距

+16%

数字化领先企业比跟随者平均多获得的利润增长百分点

↑ 领先企业IT投入比落后企业高26%

↑ AI专项投入占IT预算比重达64%

↻ 形成"高产出-高投入-更高产出"闭环

1.7倍

领先企业营收增长倍数

1.6倍

EBIT利润率倍数

3.6倍

股东总回报倍数

▲ **马太效应**：领先者逐渐集中行业利润池，形成"赢者通吃"现象。技术扩散速度减缓阻止落后者追赶，代差持续扩大。**这不是技术竞赛，而是生存竞赛。**

思维阻力突破02：AI 优先，模型的智能是未来最大的"生产力可能"

企业适配模型智能的土壤是当下的第一要务

土壤建设：从比较优势到一体化

传统模式：比较优势集成

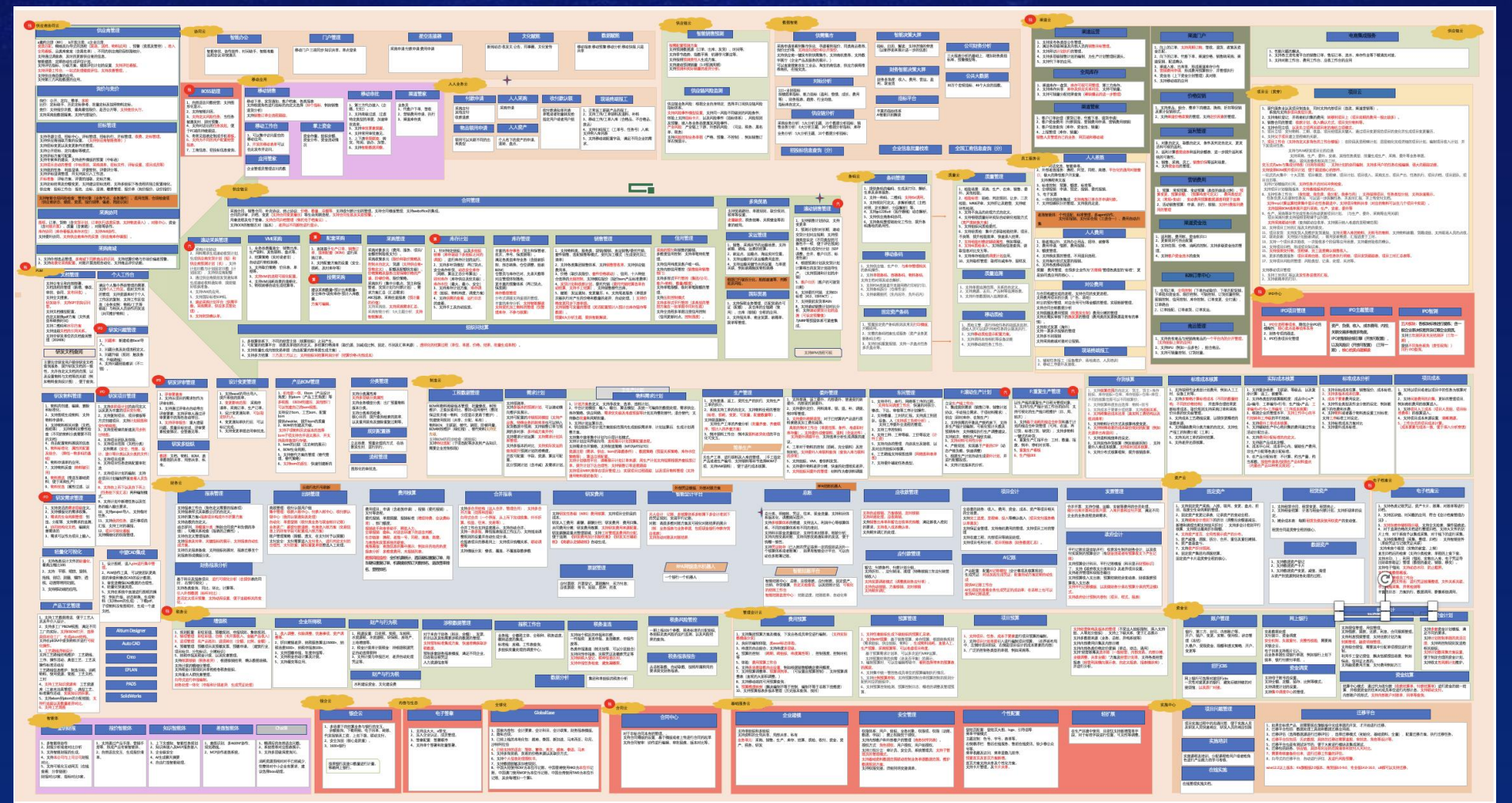
各领域系统独立建设，通过接口集成。能得到领域能力，但上下文割裂

AI时代：全场景一体化

本体、图谱生长在一片土壤上，上下文持续集中建设，模型深入理解业务

核心洞察

传统基于比较优势的建设在过去是合适的，但今天在理解上下文后，模型会有更深入的计算能力



本体与上下文需要全场景、细颗粒度

“本质：集中服务上下文的持续建设，让模型能够深入理解企业业务全貌。本体是土壤，上下文是养分，模型是种子，三者共同决定AI能长多高。”

思维阻力突破03：价值的唯一起点和终点都是客户，所以要端到端

✦ 背景一：交易成本趋零

AI极大降低了订单沟通成本和交易成本

结果：企业边界趋于更细分

🔍 背景二：显微镜级监管

政府、金融、海关、券商都在用AI

结果：监管能力空前提升，合规要求更加严格

🌐 背景三：网状协作新常态

产业链各环节实时互联、动态对齐

结果：个性化的需求，千品万网成常态

🔗 网状下的动态对齐：端到端效率的保障



✔ 需求-研发对齐

✔ 研发-生产对齐

✔ 生产-交付对齐

“核心结论：在三大背景下，“网状的动态对齐”是新常态。只有端到端的信息透明和实时协同，才能实现熵增最小、效率最大。

THREE ALIGNMENTS ONE SCHEDULE

思维阻力突破04：三段对齐一克制，企业AI成熟度判断模型

从Claude角度思考：看得清、想得清、做的清



看得清

实时感知业务异常与机会，它是AI的眼睛

合同智审

AI自动识别合同风险条款

数据洞察

实时感知业务异常与机会

市场监测

追踪竞品动态与客户需求



想得清

具备成熟的判断模型，从信息走向洞察，这是AI的大脑

智能报价

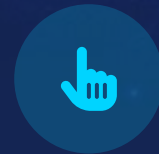
AI计算最优报价策略

决策支持

多方案对比与风险评估

预测分析

需求预测与资源规划



做的清

端到端自动化执行，这是AI的手脚

自动结账

AI自动完成财务结账

流程执行

端到端业务流程自动化

任务调度

多任务智能编排与执行

三者对齐，做的克制——效率的源头

⚠️ 看得多，想的少，做的多

容易武断判断，盲目行动，资源浪费

⚠️ 看得少，想的多，做的少

过度分析，错失机会，行动迟缓

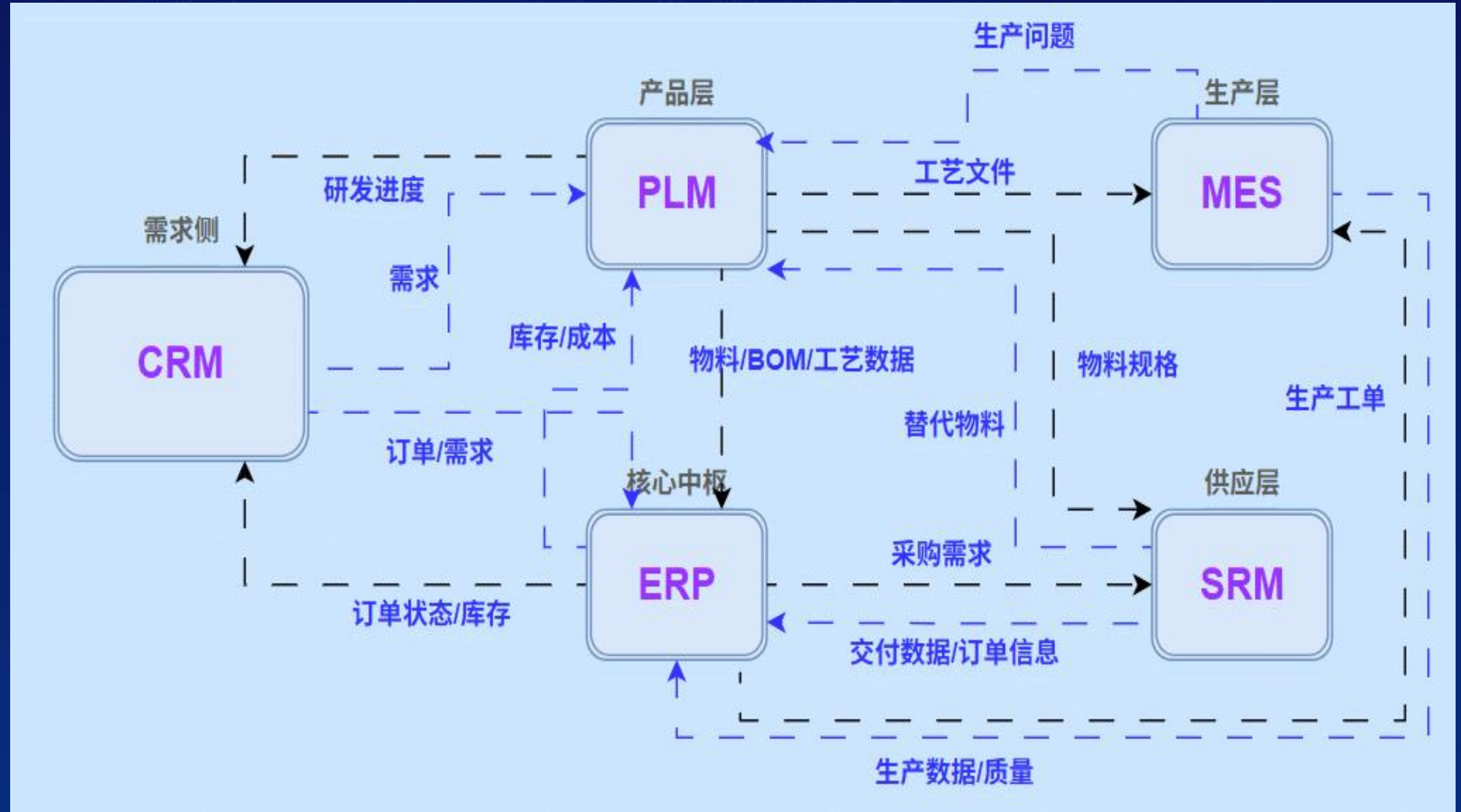
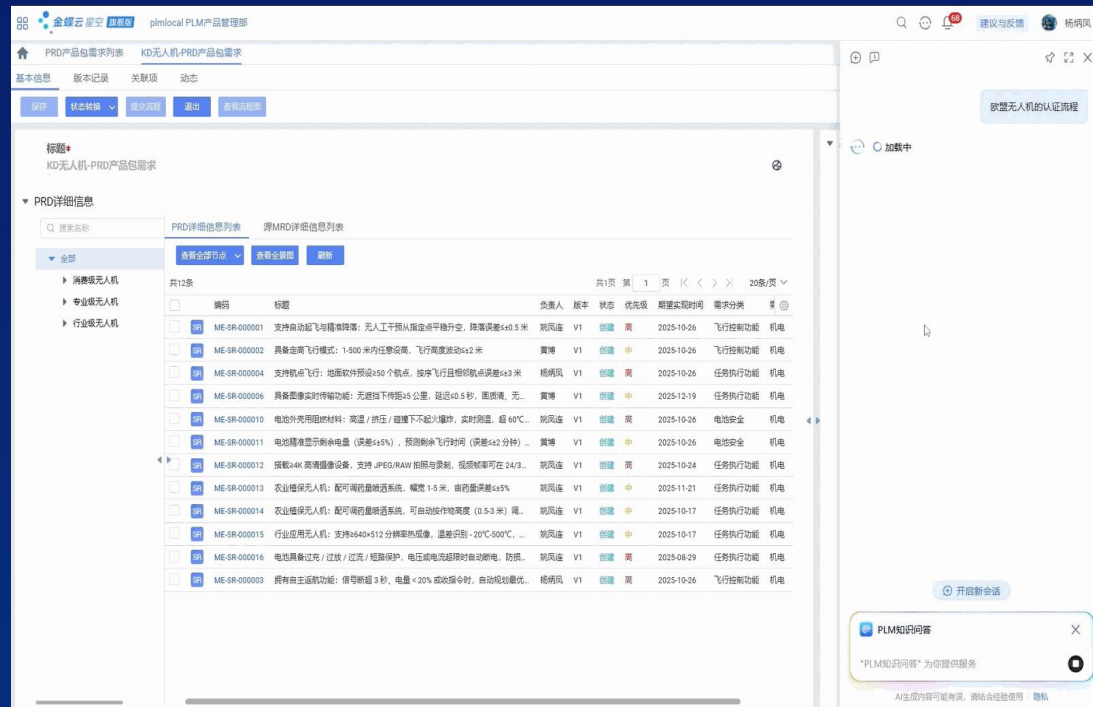
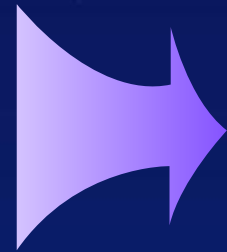
✅ 看得清，想得清，做的克制

精准决策，高效执行，资源最优

流程阻力突破：数据全链路贯通、构建数据协同底座

消除跨部门、跨系统的流程断点与数据孤岛

通过AI赋能，实现产品数据、工艺信息的实时精准共享，解决研发、生成在工程数据、ECN变更等方面的高效协同。



产业链与合规阻力突破01： AI+业务的新范式

补短板：内部三个对齐

👥 客户需求与研发对齐

正向研发：从客户需求出发，AI辅助需求分析、方案设计，确保产品方向正确

📅 客户需求与履约对齐

项目服务：AI驱动的项目全生命周期管理，实时跟踪进度、预警风险

🔄 需求变动与生产敏捷

三滚一重：滚动销售、滚动计划、滚动采购、重复生产，AI动态优化

建连接：外部的三个连接

📣 营销云

经销商及客户平台：AI驱动的精准确营销、客户洞察、销售预测

🤝 供应商云

供应链协同平台：AI辅助供应商评估、采购优化、风险预警

🚚 物流发运平台

智能物流调度：AI优化配送路径、库存布局、交付时效

🛡️ 由外到内的合规对应

研发费用
合规归集

票税合规
智能管理

AEO合规
贸易安全

🤖 AI在流程上进化

AI贯穿业务全流程，从需求洞察到交付履约，持续学习优化，实现**零阻力进化**

产业链与合规阻力突破02: AI+财务的新范式

多维成本管理

目标成本

产品研发阶段设定目标成本, AI辅助成本测算与优化

实际成本

实时归集生产实际成本, AI自动分析成本偏差

标准成本

建立标准成本体系, AI持续优化标准制定

报价成本

AI驱动的智能报价, 实时计算最优报价策略

经营会计

责任单元

阿米巴式责任中心核算, AI自动分摊与考核

预算模拟

AI模拟多场景预算, 预测不同决策的财务影响

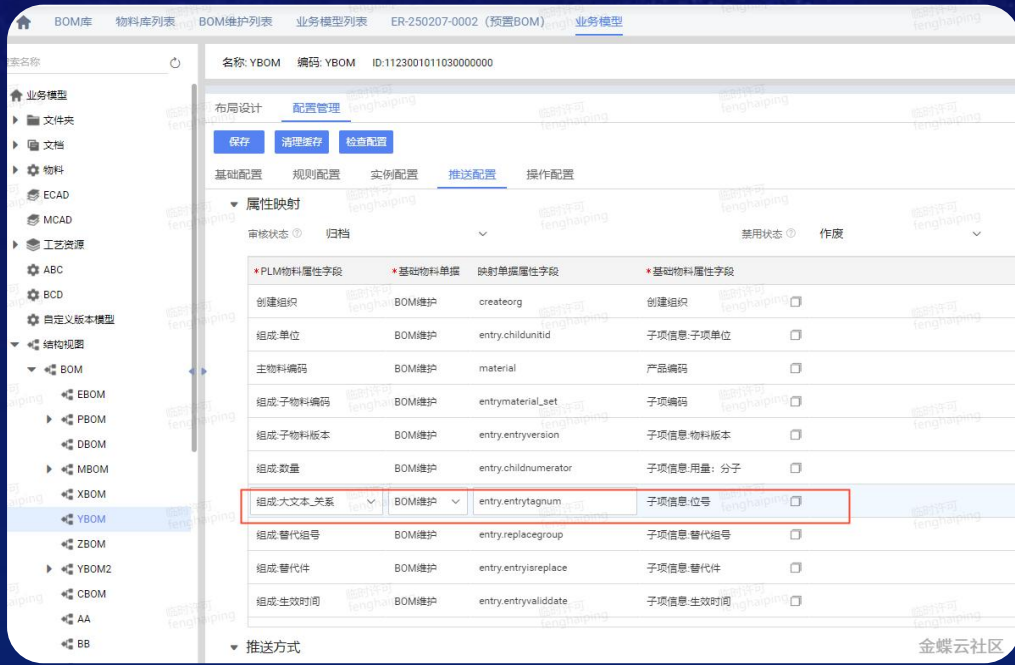
IPO管理

AI辅助IPO合规管理, 自动归集财务数据

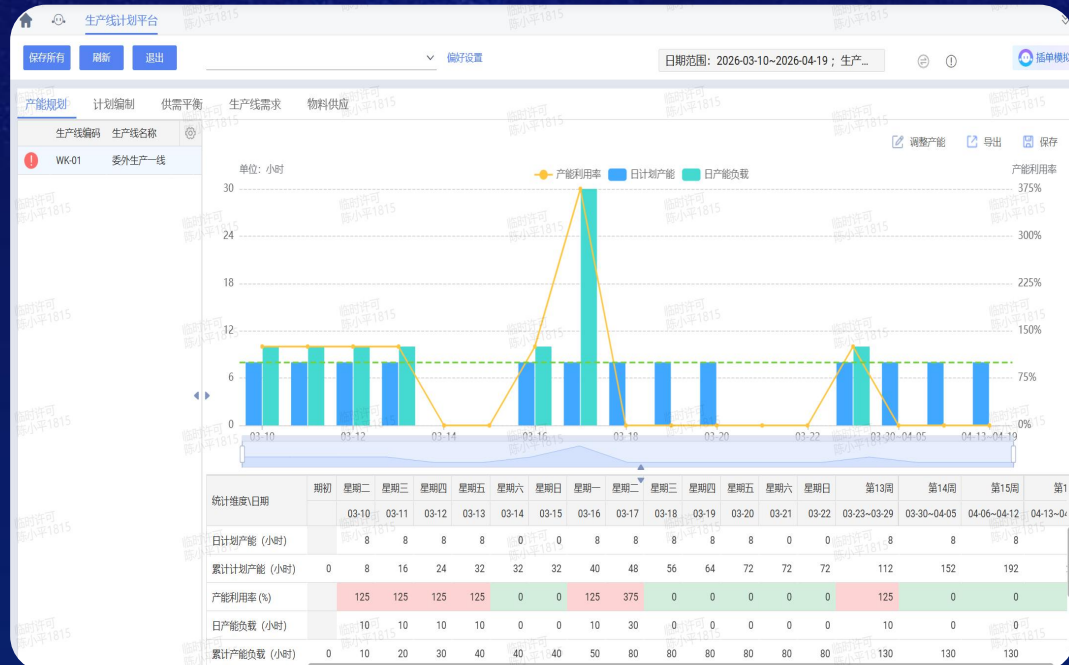
ESG报告

AI自动生成ESG报告, 满足合规披露要求

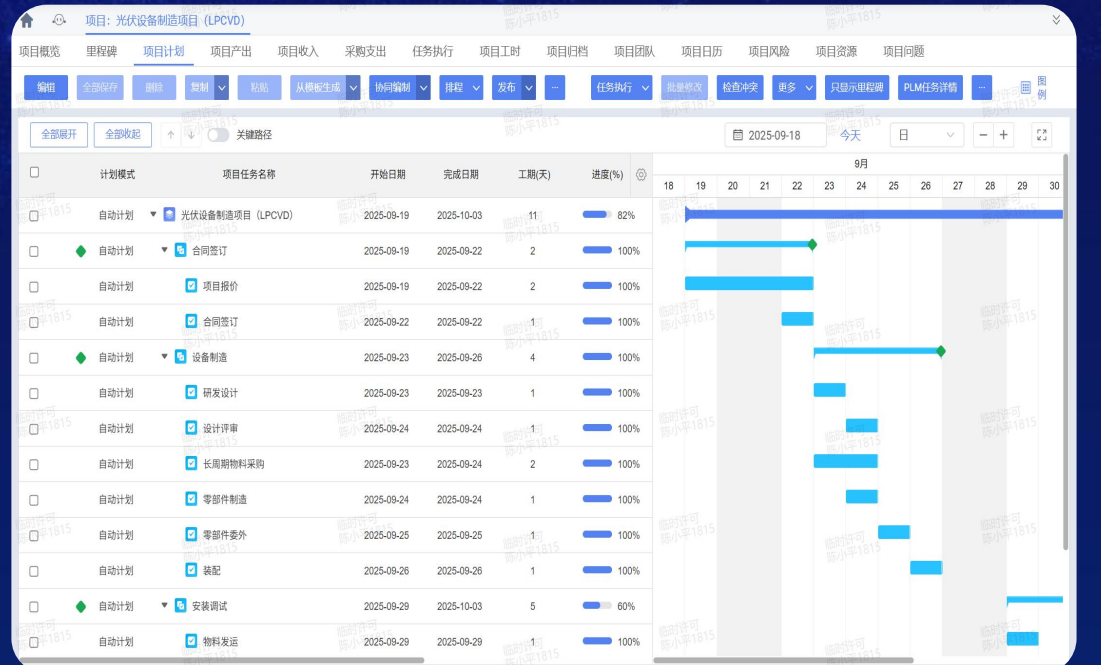
AI+业务的新范式，补短板、建连接



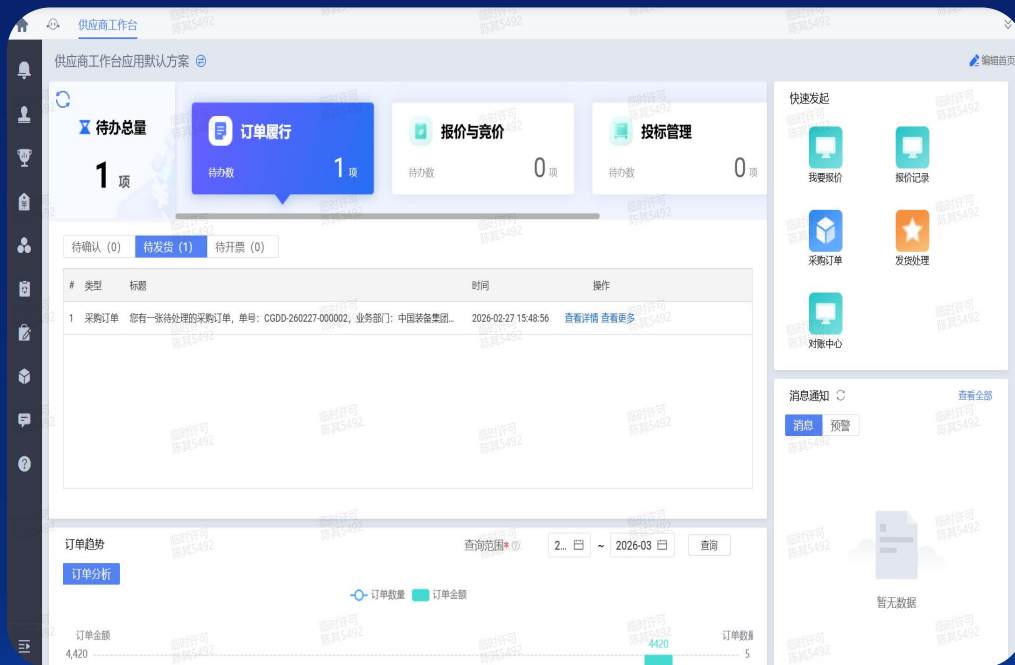
PLM云-配置BOM



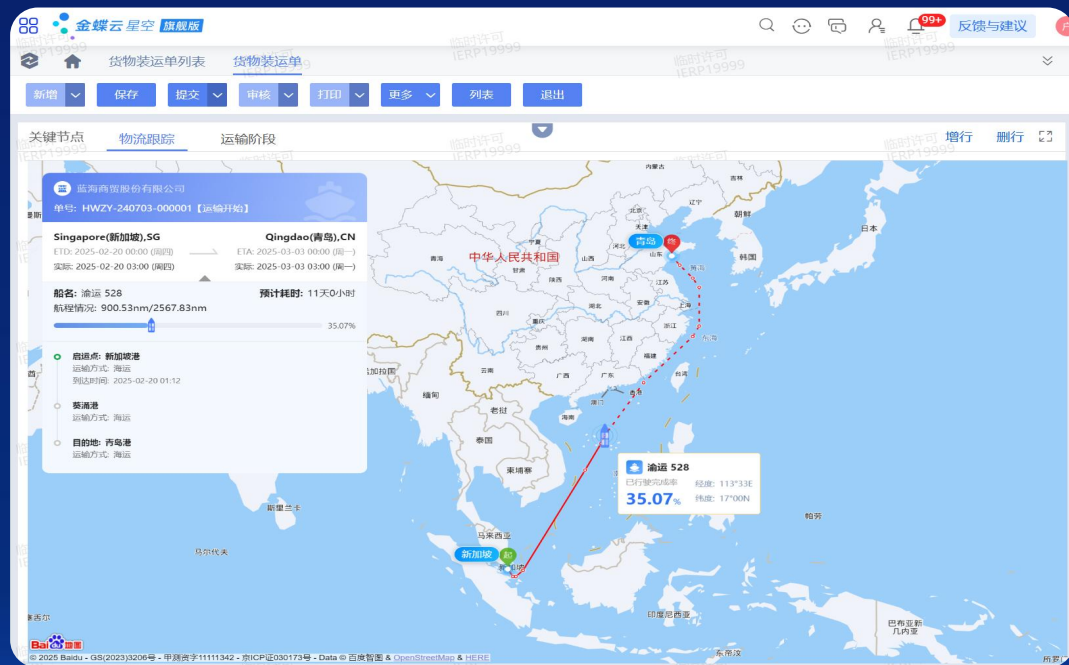
制造云-滚动计划



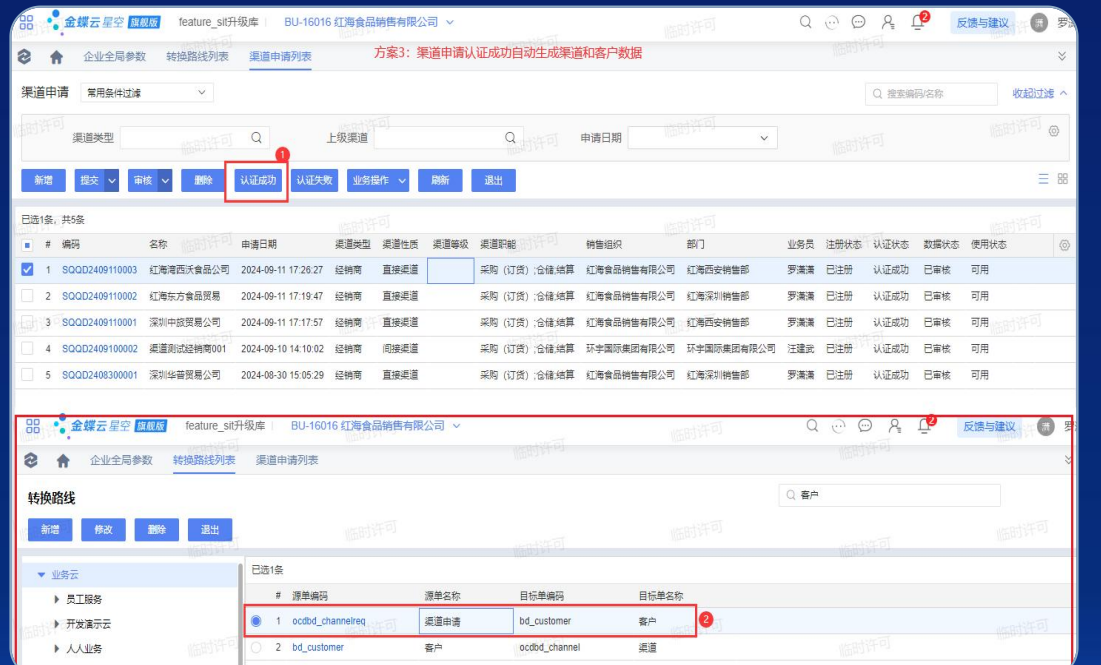
项目云-项目计划管理



SRM-供应商工作台



国际贸易管理-海运跟踪



全渠道云-渠道管理

Distribution Drives Creation

AI+财务的新范式：价值分配是价值创造的基础

标准成本核算工作台

标准成本流程可视化

标准成本核算概述

标准成本核算是在标准成本分析的基础上，将标准成本核算结果作为库存和物料移动的计价依据。实际成本与标准价格之间的差异会在各业务操作（暂估、应付、工单结算等）中归集，最终通过手动或自动方式将差异分配到库存和消耗中。

成本中心

标准成本方案

成本子要素

物料成本信息

成本子要素与费...

产品组

作业活动

费用分配标准

- 投入产出查询
- 材料耗用分配表
- 辅助生产分配表
- 成本中心分配表
- 成本核算对象分配表
- 实际费率报表
- 成本中心期间成本表
- 归集对数汇总表
- 完工结算差异单
- 未吸收费用差异单

标准成本+实际成本体系

金蝶云星空 旗舰版 数据中心名称 蓝海实业有限公司

经营会计分析工作台

经营概况 经营明细

经营单元 金蝶总公司 经营账簿 经营损益账簿 经营组织架构版本 组织 日期范围 2025-08-01 ~ 2025-08-31 经营数据时间 2025-08-22

经营月数据

1,809.68 万元 营业收入

542.90 万元 营业利润

1,000 元/小时 单位时间附加值

105 % 目标利润达成率

经营日数据

今日收入 90.71 万元 环比+5%

今日费用 62.50 万元 环比-1%

今日利润 28.21 万元 环比+7%

收入成本分析

单位: 万元

收入 1800万元

成本 1010万元

经营预警

华南销售部 营收目标未完成

华北销售部 预算使用比率异常

华东销售部 投资项目进度异常

华西销售部 经营任务进度异常

电器公司/采购部 经营任务进度异常

任务关键指标

任务总数 100

未开始 75

进行中 15

已完成 10

待完成任务负责人

1 李彤运 14条

2 周泽南 12条

3 孙卫东 10条

4 李新萍 9条

5 吴春莎 8条

目标利润达成率排行榜

华南销售部 86.4%

华北销售部 78.6%

华北销售部 75.8%

产品收入分析 单位: 万元

产品	占比	收入
产品1	36%	455.76
产品2	24%	303.84
产品3	22%	278.52
产品4	4%	50.64
产品5	4%	50.64

费用分析 单位: 万元

费用项目	预算使用金额	使用比例
制造费用	320.8	37%
销售费用	63.56	87%
管理费用	32.45	45%
财务费用	5.12	9%

经营会计-经营语言对齐

交互阻力突破：让人与系统、人与数据交互更简单、更高效

20+原生智能体，N+AI SaaS 增强应用，让一切变得更加智能,拥抱AI，拥抱未来



报价智能体

产品专家 精准报价

Hi! 我是金蝶AI报价
为您提供图文对话式报价单
和AI智能报价

质量8D智能体

完成高质量的8D业务

更深度 SaaS连接

更丰富的 模版与工具

更全面的 模型适配

知识智能体

精准专属知识服务

呆滞料智能体

告别沉睡库存

更安全 的企业级平台

更开放的 技术标准

打造企业专属 AI Agent

财务分析智能体

10分钟撰写财报

决策分析

BOSS 助理

100+指标
全面洞察业务

金钥财报

1分钟解读财报

毛利分析智能体

成本优化及定价决策

AI功能覆盖所有表单

- 经营日报
- 数据分析助手
- 产品使用助手
- 项目风险分析
- 制单助手
- 日排查助手
- 插单模拟助手
- 计划解读助手
- 权限检查助手

星空AI套件

产品使用
对话问数

AI+ 财务共享

差旅智能体

智能客服

智能审核

智能记账

智能结账

智能质检

智能运营分析

...

AI+ 司库

智能账户巡检

智能收款认领

资金计划智能编报

智能资金预测

投融资方案比选

智能投资收益评估

全域资金风险监测

...

AI+ EPM

智能合并流程

智能管报生成

预算预测&模拟

智能预算编制

智能分摊

智能管报分析

智能分析预警

...

AI+ 监管

过度负债监控

动态股权穿透

“影子公司”识别

高风险交易监控

虚假贸易筛查

资产闲置识别

大额跨境资金监控

...



智能资金预测



智能管报分析

AI+组织人事

- 智能团队组建
- 智能组织诊断
- 智能入转调离
- 智能劳动合同审核
- 智能人效与分析

AI+考勤薪酬

- 智能假勤
- 智能差旅
- 智能薪资核算
- 智能定调薪
- 智能奖金分配

AI+招聘

- 智能岗位画像
- 智能生成招聘需求
- 智能人才寻源
- 简历智选
- AI面试

AI+人才发展

- 智能人才标签
- 智能人岗匹配
- 智能IDP
- 智能课程推荐
- 智能任职资格评审

AI+目标绩效

- 智能目标分解
- 智能目标跟进
- 智能绩效评估
- 智能绩效校准
- 智能绩效分析



招聘智能体 让企业一句话招到人才



人岗匹配智能体
为业务抢时间, 为人才提精度



团队组建智能体
AI推进组织共治落地

AI+ 研发

- 智能市场洞察
- 智能设计
- 物料优选
- 工艺改进
- 产品知识库
-

AI+ 生产

- 智能排产
- 计划指引
- 插单模拟
- 齐套分析
- 车间智能报告
-

AI+ 质量

- 质量8D智能体
- 智能质检
- 质量风险洞察
- 智能追溯
- 缺陷知识库
-

AI+ 供应链

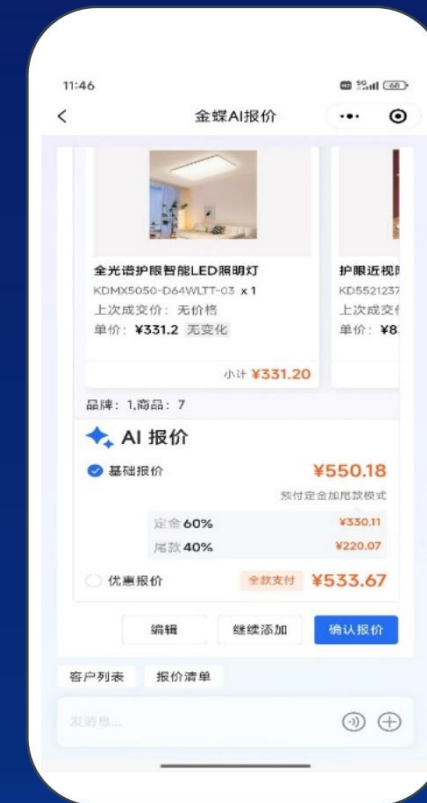
- 呆滞料分析
- 合同智审
- 产业链风险分析
- 库存优化
- 项目风险评估
-

AI+ 营销

- 报价智能体
- 销售预测
- 智能客服
- 智能录单
- 商品智能推荐
-



呆滞料智能体



报价智能体

呆滞料智能体：告别沉睡库存，让每一分成本都生利

聚焦于库存与供应链管理的核心痛点。通过整合库存数据、研发、生产进度与供应链信息，能够精准识别并预警潜在呆滞物料，帮助企业提前发现库存积压风险，优化库存结构，降低资金占用，实现精益化库存管理。

精准识别呆滞，时刻监控

自动计算&识别呆滞料状况，占用金额；
时刻监控呆滞，并智能预警，提升分析与监控效率！

提前90天识别呆滞

提前90天根据采购、计划状况计算和识别呆滞；
如哪些在途采购将变成新呆滞料；
提前做出管控，减少呆滞的发生！

深度分析，锁定问题根源，从源头预警

自动诊断呆滞料的成因；
如需求预测不准、产品设计或采购问题等；
从源头进行预警，从根本上防范未来风险；

35种呆滞料处置方案

内部调拨申请、发起供应商退货、一物多码治理、调整采购参数等；
实现从“发现问题”到“解决问题”的完整闭环；

AI数字员工：项目经理



基于金蝶AI星空项目云，打造项目管理全生命周期主动介入的“数字员工”

进度管理 AGENT

技能：计划自动编制、变更管控、进度偏差分析

财务分析 AGENT

技能：动态跟踪监控、即时成本分析、收款预警

资源管理 AGENT

技能：资源需求估算、画像匹配、负荷分析

项目沟通 AGENT

技能：自动汇报生成、任务催办、日程月报生成

风险管理 AGENT

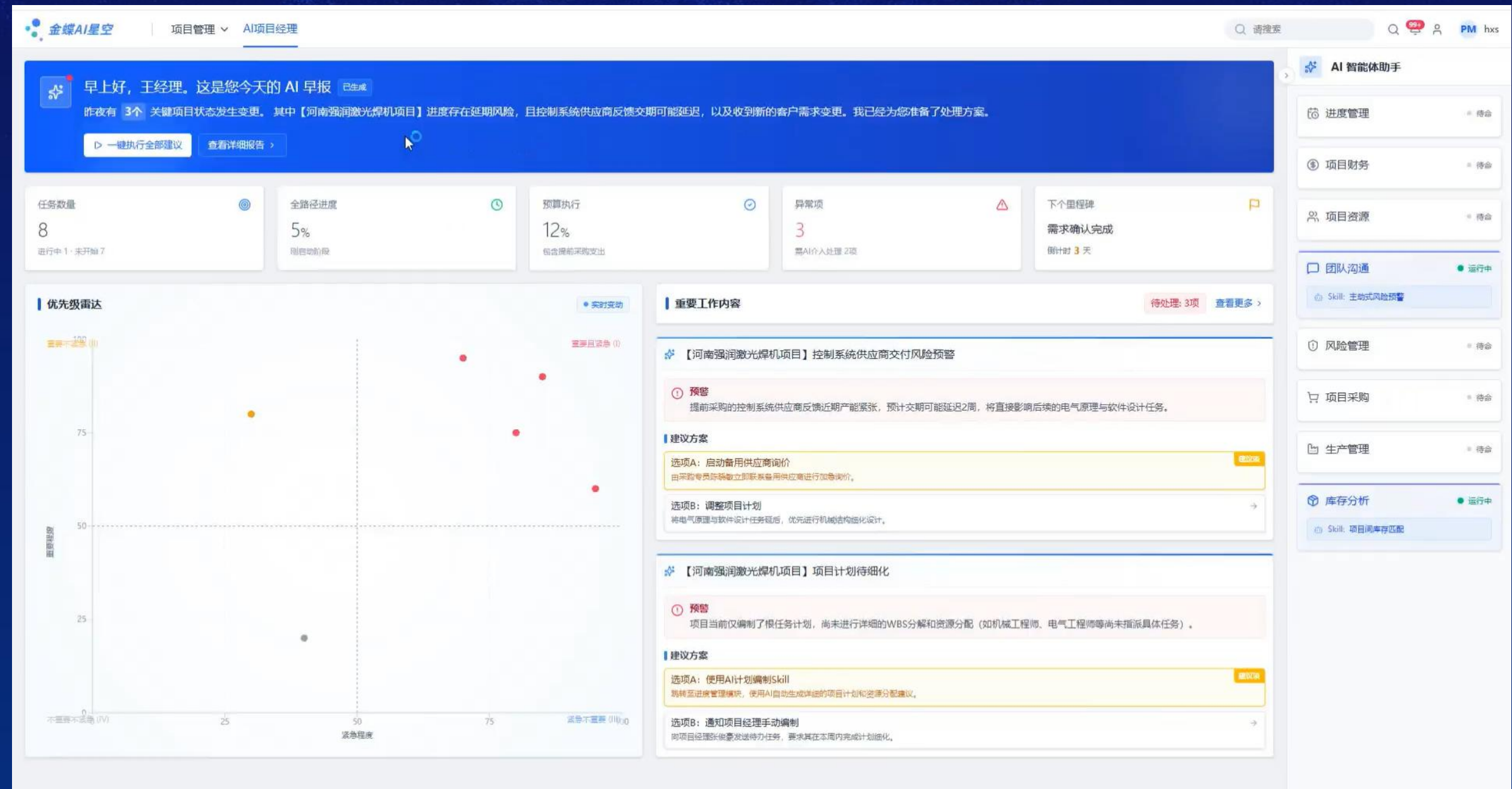
技能：隐性风险识别、风险监控、应对方案

项目采购、生产、库存 AGENT

技能：采购、生产、委外进度管理、库存监控

添加自定义Skill

自定义Skill，让智能体获得更多能力



AI数字员工：生产计划员

基于金蝶AI星空制造云，打造计划管理自主决策的“数字员工”

- 需求预测**
需求趋势 · 智能预测
- 订单评审**
订单评估 · 交期确认
- 齐套分析**
物料齐套 · 缺料追踪
- 计划排产**
甘特图排 · 一键排产
- 生产进度跟踪**
进度监控 · 延期预警
- 异常预警**
异常识别 · 风险监控
- 产能分析**
产能评估 · 瓶颈分析
- 追溯分析**
全链路追溯 · 异常处理

计划员智能体 Production Planner Agent

AI计划助手 PRO
实时分析 · 智能推荐 · 辅助决策

实时感知中 21:41:17

产线负载	齐套率	风险项
73%	91%	5

2026-03-08 09:00

主动感知

AI智能体已上线，正在实时感知生产环境...

已接入：10条产线 · 23个活跃订单 · 6家供应商

异常检测：5个风险项已标记

已自动启动全链路监控，异常将实时推送

2026-03-08 09:02

主动感知

感知到异常：P1订单 SO-2026-0312 当前排产方案预计延迟2天。

AI已自主分析影响：

- 毛利影响：-2.3% (约-1.8万元)
- 交期风险：客户约定交期03-14，将超期
- 联动影响：下游SO-0318特料将同步延迟

2026-03-08 09:02

请向顾问 分析各工厂产能利用率，给出平衡建议

输入指令或 @ 调用技能...

技能

- 计划排产
- 排产方案模拟比对
- 插单模拟
- 多工厂产能平衡
- 齐套分析
- 需求预测

AI 计划助手工作台

在左侧对话框输入指令，分析结果将在此处可视化展示支持需求预测、插单模拟、方案比对、多工厂产能平衡等多种技能

- 需求预测**
"近3个月A产品的需求预测"
- 产能分析**
"产能负荷分析"
- 齐套分析**
"物料齐套分析"
- 插单模拟**
"插入订单SO-0350"
- 方案比对**
"排产方案模拟比对"
- 多工厂产能平衡**
"多工厂产能平衡分析"

企业成长平台：助力企业向优秀“看齐”

金蝶将沉淀的30余年企业经营管理的客户服务经验，形成标准化智能诊断方案，帮助企业定期“体检”，发现管理短板，问题精准定位，赋能企业持续成长



PC&移动端
双端互通



最佳实践经验借鉴

行业对标

企业成长健康诊断

赋能决策

AI研判

管理建议提供

AI 数智驱动与社交协作

技术阻力突破：Live AI, 实时最新应用，降低企业架构复杂度



Live SaaS

Legacy Customization Era

业务流程变化

业务流程固化，各环节独立运作，缺乏灵活性与协同能力

产品及服务变化

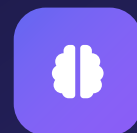
标准化产品为主，服务响应慢，难以满足个性化需求

地域变化

分子工厂、国际化布局、各地本土法规等。

组织变化

组织架构僵化，部门壁垒明显，协作效率低下



Live AI

AI-Native Era

业务变化 & 技术变化的乘数效应

双重叠加效应，驱动企业全面数字化转型



上下文
Context



推理
Reasoning



Skill进化
Evolution

传统定制系统的三大弊端

IT预算消耗

Gartner, 2025

47% IT预算用于定制系统

15% 用于创新投入

升级障碍

Accenture, 2025

68% 定制模块废弃率

在3年内因业务变化而废弃

开发效率

IDC, 2024

<15% 低代码采用率

4x 比标杆企业慢

Kingdee AI, 突破五大阻力, 助力企业“零阻力”进化, 三效跃升



新技术底座: 突破技术阻力、治理与安全阻力

依托商业本体、知识图谱与长期记忆构建语义化数据中枢; 同步建立MaaS安全可信机制, 覆盖隐私、合规、审计, 确保AI决策可解释、可追溯、可信赖——从根本上解决企业级AI落地中的可靠性难题。

新生产力引擎: 突破流程阻力与产业链阻力

构建财务、HR、供应链等垂直领域Agents + Skills体系, 嵌入现有SaaS应用(如SRM/PLM/项目), 打造端到端上下游协同体系, 消除跨部门、跨系统的流程断点与数据孤岛

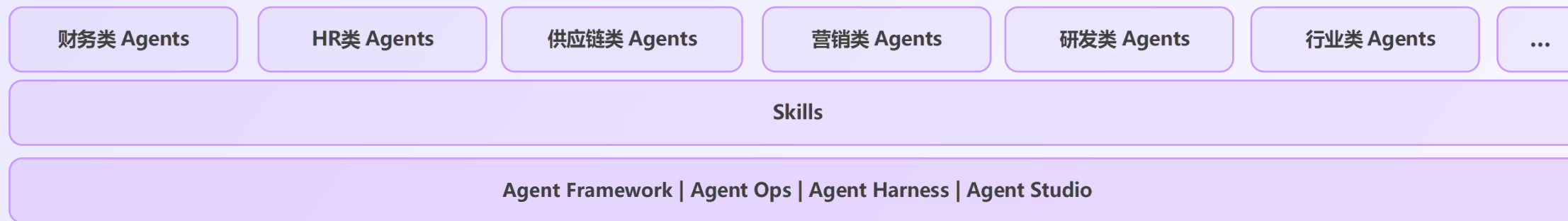
新体验: 突破交互阻力

以小K为核心, 融合对话式、多模态、协作空间, 打通PC/移动/XR/机器人全终端, 实现自然高效的人机协同

交互



智能体



Markets

Agents/Skills上架
Agents/Skills运营

SaaS



数据

商业本体 | 元数据管理与语义化 | 长期记忆 | 企业知识库 | 多模态数据 | 数据集成 | 数据质量 | 数据运营

信任

MaaS | 安全 | 可信 | 隐私 | 合规



AI时代，制造业从“线性响应”到“全要素进化”

本体赋能的每一次认知，都是企业进化加速度的指数级跃迁

L3 全息智能化 目标态 感知 预测 自进化

🏠 维度：全域认知网 ⚡ 智能：实时自适应

场景： 客户微调需求 → AI重算排产 → 锁定供应商 → 预测损耗 → 指派工人

L2 链条协同化 连接 流程 自动

🔄 维度：连接的业务线 ⚙️ 智能：流程自动化

提升： 系统根据订单自动计算原料需求，触发采购建议。响应速度以“天”计

L1 单点数字化 记录 孤岛 被动

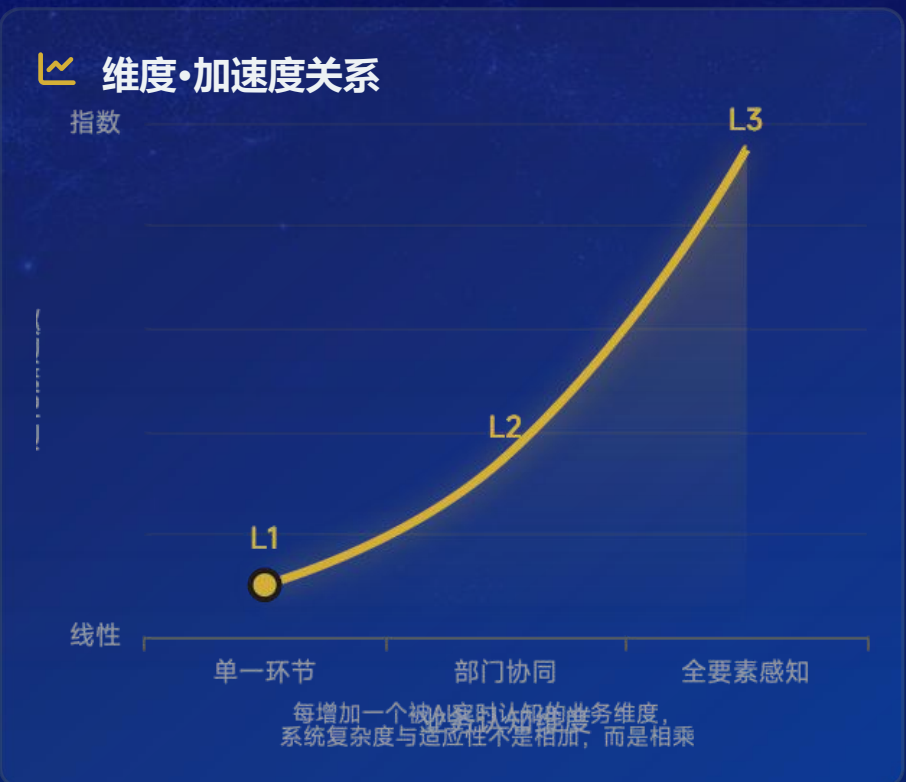
📄 维度：孤立的数据点 📊 智能：事后统计

痛点： 客户下单后人工查库存、人工排产。反应滞后，损耗不可控，决策靠经验

全维感知网络

- 🎯 客户需求波动 ↔ 🤖 AI动态排产
- 🏭 原料价格/库存 ↔ 🕒 最佳采购时点
- 👷 工人技能/状态 ↔ 🏢 最优生产指派
- 🔧 实时工艺参数 ↔ ♻️ 损耗即时修正

全维感知 = 零时差决策



家电、无人机、光伏、新能源，其实都是快速进化之路
没有一开始就有优势的企业

关于要素
传统企业看“结果”，智能企业看“全量变量”。当“生产损耗”不再是月底报表数字，而是实时可优化的动态变量时，新的要素就诞生了。

关于智能
智能的本质，是对更多业务细节的实时掌控权。每一个被AI实时认知并执行的业务维度，都在重构企业的决策边界。

关于进化
只有当“谁生产、买多少、何时买”全部成为可计算的实时数据流，企业才能像生物体一样，对环境变化做出本能般的极速反应。

AI 时代企业的转型之路

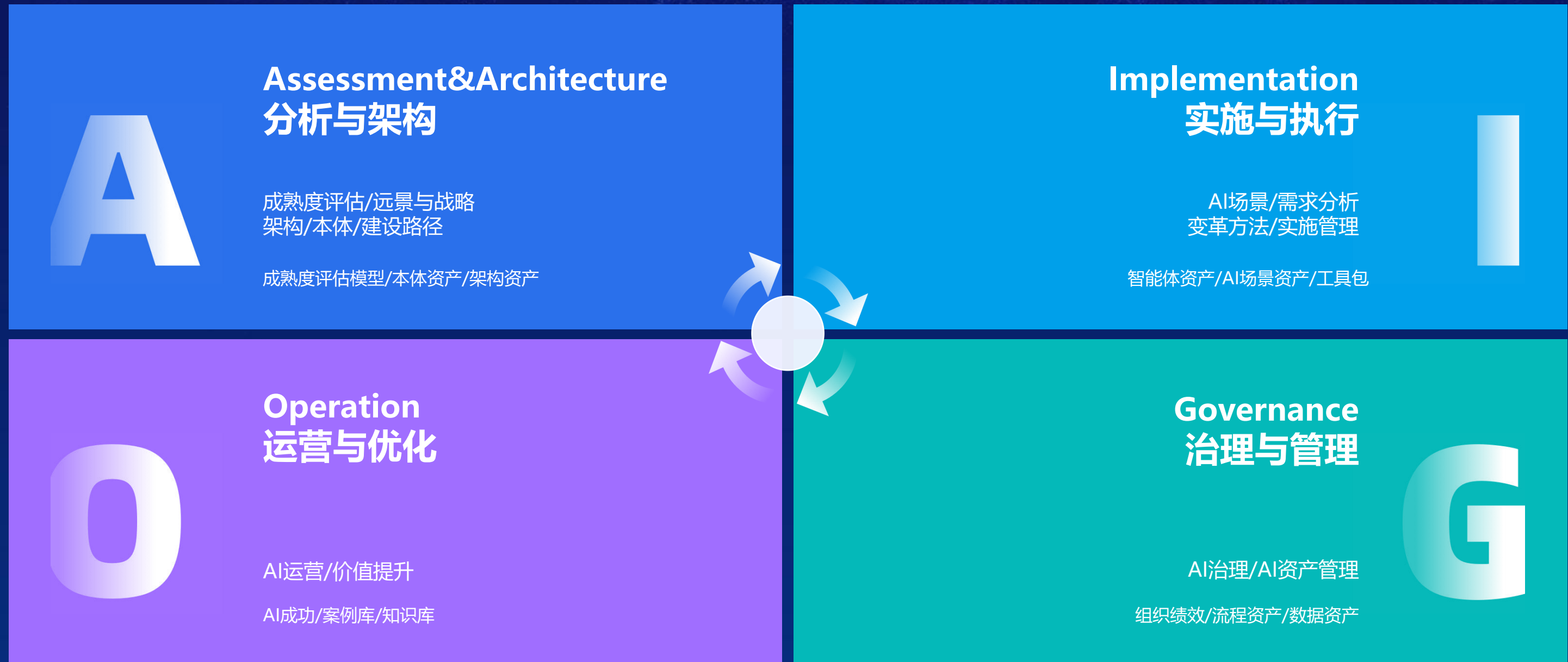
Capability = Mindsets × Technology × Practices

企业管理AI

All in AI 新思维

AI原生新技术

人机协同新实践



共商共建共享 企业管理AI

AI大模型生态

- 开源模型
- 商用模型

AI管理研究生态

- 智能财务、HR研究
- 智能运营研究

AI开发生态

- AI ISV及开发者联盟
- Agent、Skills市场

企业管理AI共创

- 联合行业龙头共建
- 建立灯塔标杆



企业管理AI之树



李建军 | 董事长

苹果与金蝶深度合作完成信息化平台升级，助力上市筹备，携手打造离散型装备制造行业信息化标杆。



Kinco 步科

顾江磊 | 首席信息官

步科和金蝶共创的KK解决方案，支撑了步科10年的发展，包括步科登陆科创板、成为专精特新小巨人。



民生医药控股
MINSHENG PHARMA HOLDINGS

韩贤级 | 数字技术总监


民生医药携手金蝶完成数智化建设，打造统一信息化平台，实现全流程合规管理与CSV验证，作为行业标杆，将深化AI应用，加速智能化转型。



嫩江盛烨热电

张云鹏 | 首席信息官

借助金蝶的服务与工具，我们在生产管理取得突破，系统运行更稳定，管理决策更精准高效，切实感受到数字化带来的实效。



桃李面包

宋其焯 | 阿米巴运营+精益管理经理

我们与金蝶合作12年，成功落地阿米巴经营系统，实现独立核算、自主经营，节省人力物力，助力企业经营持续改善、稳健发展。



贵州习酒
GUIZHOU XIJIU

胡峰 | 党委委员、副总经理、总工程师

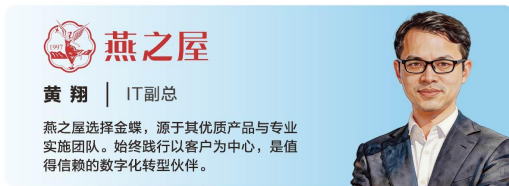
贵州习酒与金蝶长期战略合作，推进财务共享模式，引入数字员工，属白酒行业首创。



广西北部湾投资集团有限公司
GUANGXI BEIBU GULF INVESTMENT GROUP CO.,LTD.

关键 | 数智共享中心业务副经理

共建数智共享中心，推进主数据治理与AI智能报销，专属服务团队保障核心系统稳定高效。



燕之屋

黄翔 | IT副总

燕之屋选择金蝶，源于其优质产品与专业实施团队。始终践行以客户为中心，是值得信赖的数字化转型伙伴。



通威股份
TONGWEI CO., LTD.

孙南翔 | 人力资源数字化负责人

通威携手金蝶人力云，通威已基本完成了HR4.0的数字化革新，在运营成本、培训成本与人服比等关键指标上实现显著优化。



CUORI卓力

王捷 | 总裁办主任

依托金蝶系统，卓力实现CRM、ERP与AEO系统无缝切换，成品出货环节可全链路穿透追溯，仅需半天便完成了AEO认证。



北京圣伦食品

孙世东 | 项目总监

金蝶帮助我们实现产供销财税一体化运营，订单处理效率提升30%，结账周期缩短50%，服务响应更及时。



河北敬业集团
HEBEI JINGYE GROUP

姬生峰 | 数字智联部部长

在金蝶助力下，敬业实现业财、产供销、管控服务一体化，助力集团战略发展。



五矿有色金属股份有限公司
CHINA MINMETALS NONFERROUS METALS CO.,LTD.

杜白 | 信息管理部总经理

五矿有色选择苍穹搭建新一代ERP系统，全面替代原有老旧系统，实现全球多领域业务流程再造与数据实时共享，有效提升全球业务管理效率。



河钢集团
HBIS GROUP

黎荣华 | 河钢数字副总经理

河钢在金蝶支持下搭建三层管控平台，实现高效管控与业务协同，成为钢铁行业数智化转型范本。



航宇科技

兰宝山 | 首席信息官

整个企业的运营管理依托于金蝶系统，包含了从产、供、销、技术、质量，包括车间设备的物联。



SERES 赛力斯

雷相其 | IT与网络安全安全总部部长

赛力斯与金蝶携手，依托苍穹平台实现流程规范化、协同高效化、决策精准化，以科技赋能一切价值创造活动，推动管理数字化迈向智能化。



永卓控股
YONGZHUO HOLDINGS

钱毅群 | 副总裁、财务管理部部长

永卓控股聚焦资金管理，携手金蝶深耕AI+财务数智化探索，筑牢经营根基。



Fu-conme

钟宝生 | 经营管理处总监

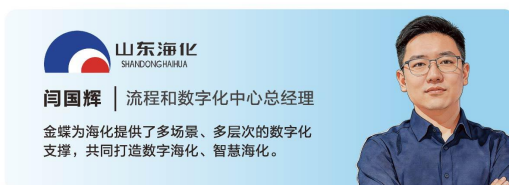
通过星空PLM+ERP一体化平台，富浩电子研发周期大幅缩短，提高效率也保障了质量，实现了研发管理能力的提升。



ZHUOYUE 卓越电子
ZHUOYUE ELECTRONICS

王坚 | 董事长

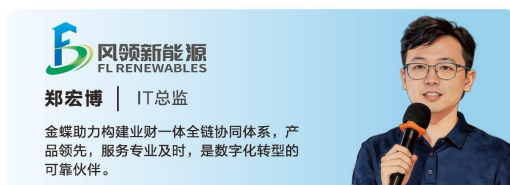
卓越电子携手金蝶，梳理基础、优化流程，实现数据集成共享，提升管控，为智能制造奠定基础，推动数字化转型。



山东海化
SHANDONGHAIHUA

闫国辉 | 流程和数字化中心总经理

金蝶为海化提供了多场景、多层次的数字化支撑，共同打造数字化、智慧海化。



风领新能源
FL RENEWABLES

郑宏博 | IT总监

金蝶助力构建业财一体全链协同体系，产品领先，服务专业及时，是数字化转型的可靠伙伴。



沙钢集团
SHAGANG GROUP

黄嘉辰 | 沙钢高科总经理

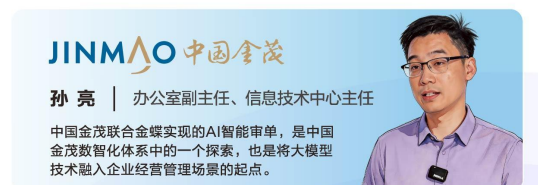
我们选择苍穹打造集团平台，中顺洁柔运营模式架构，实现了集团统一管控与成员企业百花齐放的统一。



中车唐山机车车辆有限公司
CRRC TANGSHAN CO., LTD.

吴洪文 | 河北中车数智总经理

我们依托苍穹落地多类智能场景，未来将深化AI与业务融合，助力轨道交通装备智能化、服务化发展。



JINMAO 中国金茂

孙亮 | 办公室副主任、信息技术中心主任

中国金茂联合金蝶实现的AI智能审单，是中国金茂数智化体系中的一个探索，也是将大模型技术融入企业经营场景的起点。



蒙娜丽莎
MONALISA

张旗康 | 董事会董事

数字化转型打通上下游，金蝶业财一体化有机融合数据，提升管理效率与成本核算，实时掌握经营赋能决策，实现降本增效。



九阳豆业
JOYOUNG SOYMILK&FOOD

张春锋 | 首席信息官

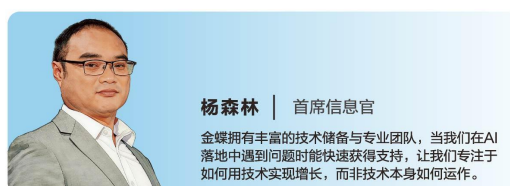
九阳豆业依托金蝶替换旧ERP，实现现产供销业财税银一体化，提效赋能经营决策与高速发展。



LIUGONG 柳工

雒晓亮 | 信息技术总监(财务管理)

柳工与金蝶共同打造国资委报表数智化报送体系，大幅提效增效，深挖数据资产价值。



杨森林 | 首席信息官

金蝶拥有丰富的技术储备与专业团队，当我们在AI落地中遇到问题时能快速获得支持，让我们专注于如何用技术实现增长，而非技术本身如何运作。



BEWG 北控水务

贾丕星 | 副总裁

北控水务与金蝶高效完成业财一体化项目，推进主数据治理与多系统建设，提升业务响应效率。



中国银河证券

王森森 | 财务资金总部总经理

银河证券携手金蝶，围绕集团化、自动化、无纸化、移动化、国际化和智能化搭建数智财务体系，实现了业财深度融合与境内外财务一体化管控。



亚太AI 中国第一

金蝶入选IDC亚太AI-Enabled ERP
Marketscape系评分最高的中国厂商



中国智能科学技术最高奖
吴文俊人工智能科学技术一等奖



进入中国GenAI模型
中国市场前十唯一企业管理软件厂商
Gartner



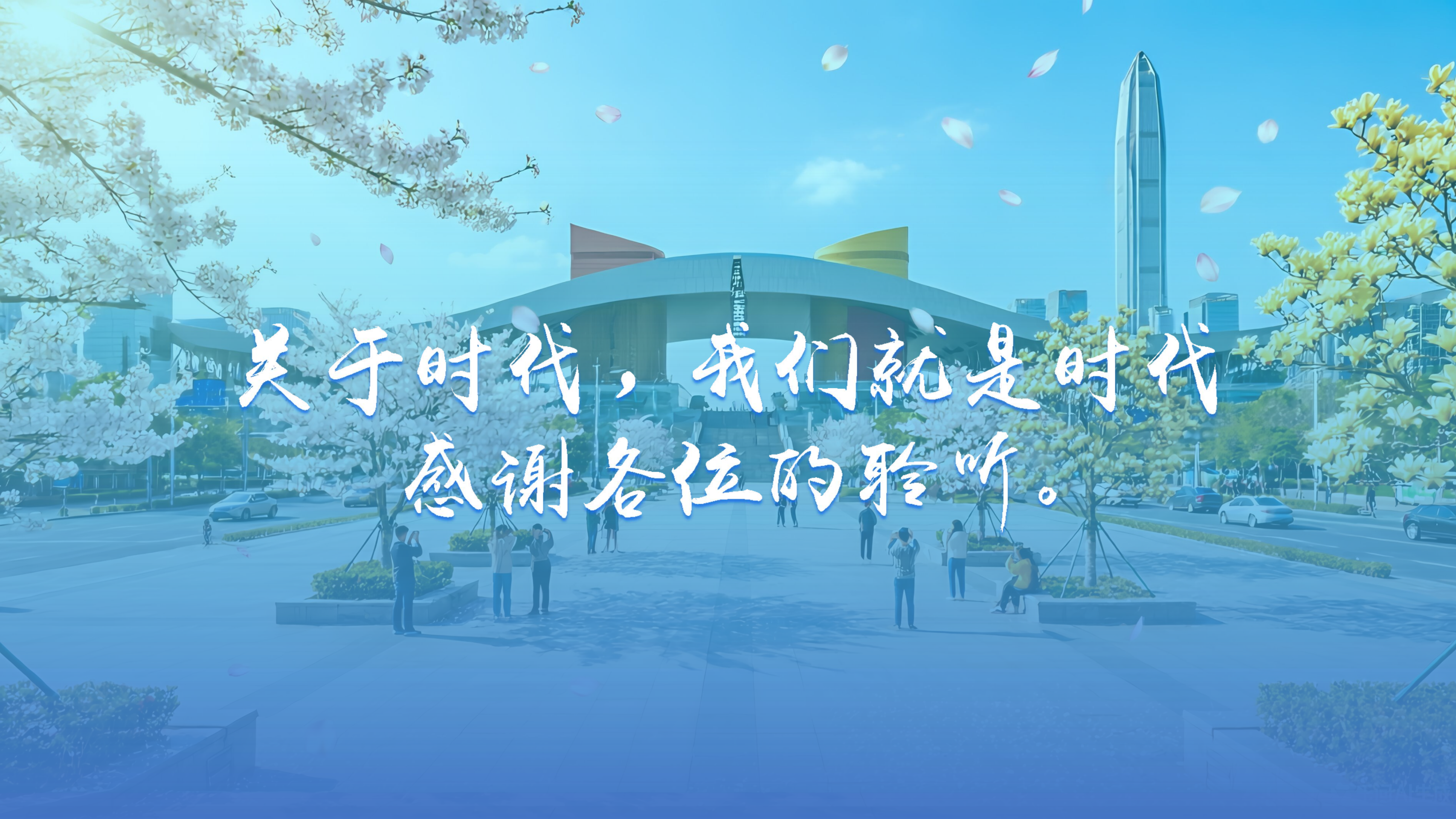
中欧「AI代码助手」市场指南的
唯一企业管理软件商
Gartner

*数据来源



IDC MarketScape: Asia/Pacific (Excluding Japan) AI-Enabled
Midmarket Segment ERP 2025 - 2026 Vendor Assessment





关于时代，我们就是时代
感谢各位的聆听。