

本文由投资/产品专员而非分析师撰写的文章汇编。它不构成研究报告，也不应被解释为研究报告，也不旨在提供专业、投资或任何其他类型的建议或推荐。



CSIWM 个股点评

2026年5月7日

京东

JD US

中国互联网行业

本文内容由 Ryan Lee (李昊谦) 提供

中信证券财富管理(香港)

产品及投资方案部

电话: (852) 2237 9250 / 电邮: wminvestmentsolutions@citics.com.hk

26年上半年面临高基数压力

摘要

中信证券财富管理与中信里昂研究观点一致。根据中信里昂研究在 2026 年 5 月 6 日发布的题为《Tough comps in 1H26》的报告，分析预计京东将面临以旧换新补贴缩减与新业务投资带来的挑战，预计 2026 年一季度总营收将同比增长，经调整净利润同比下滑。京东零售营收与利润或同比持平，其中电子产品销售额可能同比下滑，但超市商品及时尚品类双位数增长所抵消。新业务亏损可能仍然较高，但在食品配送亏损减少的情况下环比缩窄。

电子产品销售同比下滑 日用百货持续增长形成对冲

分析指出京东 2026 年一季度自营收入（1P 业务）或同比下降，其中电子产品销售将同比下滑，而日用百货同比增长。电子产品与家电销售面临去年同期高基数压力。尽管政府延续以旧换新补贴政策，但补贴金额从 2025 年的 3,000 亿元缩减至 2026 年的 2,500 亿元且更倾向线下渠道。为促进销售，京东于 2026 年 4 月联合海尔、美的等超 100 个品牌推出百亿元家电家居补贴。智能手机保持双位数同比增长，京东在 2026 年 3-4 月与 OPPO/荣耀达成战略合作，目标未来数年在京东渠道各实现千亿元销售额。同时，超市商品及时尚品类继续维持双位数稳健增长，京东时尚聚焦优质面料选品与高性价比供给。

平台与广告业务依托流量商家保持强劲增长

2026 年京东一季度平台与广告收入或同比加速增长，主要受益于 GMV 健康增长与广告效率提升。京东于 2026 年 3 月升级“春晓计划”，追加 350 亿元投资。该计划为商家提供店铺保证金减免、免费 AI 工具及超百亿元广告补贴等优惠，依托京东在供应链、流量、技术与金融领域的优势吸引商家入驻。

食品外卖亏损收窄推动利润环比改善

研究预计京东 2026 年一季度经调整净利润将同比下滑，因为京东零售利润可能下降且新业务亏损仍然较高。外卖业务亏损因补贴效率提升或收窄。管理层预计未来季度外卖业务订单量将持续增长，随着佣金与广告收入逐步提升，单位经济将持续改善。京喜与 Joybuy 亏损可能环比企稳。

催化因素

第三方生态持续构建、利润率扩张、业务调整影响正常化及新零售业务调整。

投资风险

风险包括中国经济增速放缓及中国电商行业竞争加剧。现有及潜在反垄断、数据安全、电商与员工福利法规可能挑战现有业务安排并影响财务表现。

公司概况

京东是中国最大的自营电商平台，拥有超 5.9 亿活跃用户。其电子产品销售规模最大并持续扩展日用百货品类。第三方平台快速增长助力长尾商品供给拓展。公司将继续通过移动端销售、下沉市场及品类扩张驱动增长，同时探索消费金融、供应链金融、O2O 及闪购等新服务。

收入按产品分类

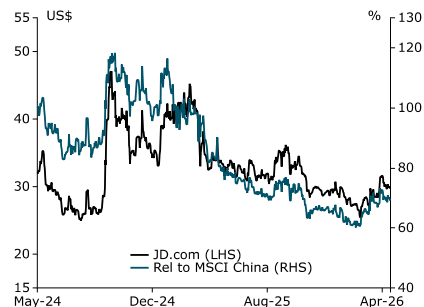
京东零售	83.4%
京东物流	15.0%
新业务	1.6%

收入按地区分类

亚洲	100.0%
美洲	0.0%
欧洲	0.0%
中东及非洲	0.0%

资料来源: 中信里昂

股票信息



资料来源: 彭博, 路孚特

股价(@ 2026 年 5 月 5 日): 29.68 美元

市场共识目标价 (路孚特): 39.63 美元

12 个月最高/最低价: 37.25 美元/25.4 美元

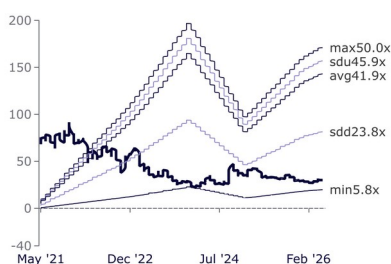
主要股东:

刘强东 11.80%

市值: 405.40 亿美元

3 个月日均成交额: 278.11 百万美元

市盈率区间



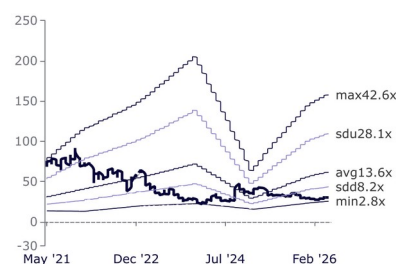
资料来源: 彭博

市净率区间



资料来源: 彭博

企业价值/息税折旧摊销前利润区间



资料来源: 彭博

同业比较

公司	代码	市值 (亿美元)	股价 (lcc)	市盈率 (倍)			市净率 (倍)			股息收益率 (%)			股本回报率 (%)		
				FY26F	FY27F	FY28F	FY26F	FY27F	FY28F	FY26F	FY27F	FY28F	FY26F	FY27F	FY28F
Zozo	3092 JP	57.9	1025.00	18.9	17.5	16.2	8.5	8.1	7.3	3.8	3.9	3.9	46.6	47.4	47.2

资料来源: 彭博、路孚特 注: 截至 2026 年 5 月 5 日的收盘价。lcc: 当地货币

免责声明

本文由中信证券财富管理（香港）（“**中信证券财富管理（香港）**”）撰写。中信证券财富管理（香港）是中信证券经纪（香港）有限公司（“**中信证券经纪（香港）**”）的财富管理品牌。本文为一般性资讯，仅供参考之用。本文具有教学性质，但不被视为对任何司法管辖区的任何特定投资产品、策略、计划特征或其他目的的建议或推荐，中信证券财富管理（香港）或其任何子公司也不承诺会参与任何此处提及的交易。任何示例都是通用的、假设的并且仅用于说明目的。本文尚未经香港证券及期货事务监察委员会审核。

本文是由投资/产品专员而非分析师撰写的文章汇编。它不构成研究报告，也不应被解释为研究报告，也不旨在提供专业、投资或任何其他类型的建议或推荐。本文件所载观点为投资/产品专员个人观点，或投资/产品专员对公司观点的理解，可能与中信证券财富管理（香港）的官方观点和利益（包括投资研究部门的观点）存在差异，也可能不存在差异。

适合性、风险及适当性

本文不含足够资讯以支持投资决策，并且不得依赖本文来评估投资任何证券或产品的优劣。本文仅提供一般资讯，未针对任何接收者量身定制，亦未考虑任何接收者的投资目标、投资组合持仓、策略、财务状况或需求。本文具有教育性质，并非中信证券经纪（香港）或其附属公司参与任何交易的建议、推荐或承诺。任何范例均为通用、假设及仅供参考之用。

读者应自行独立评估法律、监管、税务、信用及会计方面的影响，并与其财务专业人员共同决定本文提及的任何投资是否适合其个人目标。投资者应确保在进行任何投资前获取所有相关资讯。本文中所涉及的任何预测、数据、观点、技术或策略仅供参考，基于某些假设及当前市场状况，可能会在未通知的情况下发生变更。

信息来源被认为是可靠的，但不保证其准确性，也不对任何错误或遗漏承担责任。请注意，投资涉及风险，投资的价值和收益可能会根据市场情况和税收协议而波动，投资者可能无法收回投资的全部金额。过去的表现和收益率都不是当前和未来结果的可靠指标。

本文不应被解释为在任何司法管辖区向任何不合法接受此类邀请或招揽的人发出购买或出售任何证券的邀请或招揽。此处包含的信息均未在任何司法管辖区获得批准。

责任限制

中信证券财富管理（香港）对于您或任何第三方在使用此材料或其内容时遭受的任何损失或损害（包括但不限于直接损失、间接损失、或由此导致的间接损失、利润损失或机会损失）不承担任何责任。此材料是根据您的请求提供给您的，并适用于熟悉相关市场且愿意并能够承担投资相关风险的个人。在您充分了解所有涉及风险并独立确定该投资适合您之前，请勿进行任何交易。请注意，我们并非您指定的投资顾问。

法律主体声明

香港：本资料由中信证券经纪（香港）有限公司（中央编号 AAE879）在香港发布及分发，该公司受香港证券及期货事务监察委员会监管。

附属披露

本文可能包含先前发布的信息，包括由 CLSA Limited（中央编号 AAB893）发布的信息，该公司受香港证券及期货事务监察委员会监管。中信证券经纪（香港）与 CLSA Limited 是关联实体，均属于中信证券国际有限公司（“**CSI**”）的共同所有或控制之下。

中信证券经纪（香港）与 CSI 及其子公司（“**CSI 集团**”）内的其他实体之间可能存在潜在的利益冲突，这些冲突可能涉及多个领域，包括投资产品、企业咨询服务、证券交易以及提供给本文提及公司（们）的其他金融服务。此外，CSI 集团可能在本文讨论的公司（们）中持有利益或头寸。

中信证券经纪（香港）遵循一项整个集团的政策（可能会不时更新），该政策阐明了 CSI 集团实体如何管理或消除任何实际或潜在的利益冲突。此政策旨在确保 CSI 集团发布的任何研究报告或评论保持公正。

针对不同司法管辖区的声明

香港：根据任何时间下所适用的法律和法规，中信证券财富管理（香港）、其各自的关联公司或与中信证券财富管理（香港）有关联的公司或个人可能在发布本资料前使用了此处包含的信息，并且可能不时购买、出售或在所提及的任何证券或相关证券中拥有重大利益，或在目前或将来可能产生或曾经有业务或财务关系，或可能或已经向本文提及的实体、其顾问和/或任何其他关联方提供投资银行、资本市场和/或其他服务。因此，投资者应注意中信证券财富管理（香港）和/或其各自的关联公司或公司、或此等个人可能存在一项或多项利益冲突。

未经中信证券经纪（香港）有限公司事先书面授权，任何人不得以任何目的复制、分发或销售本文。

版权所有 2026。中信证券经纪（香港）有限公司。保留所有权利。