

2026年上半年

中国人工智能

投 / 融 / 资 / 报 / 告

上半年AI行业“燃”起来了，这30家公司就融了超1700亿元！



IT桔子
ITJUZI.COM

新经济创投数据服务商

2026 年上半年，中国 AI 创业公司经历了一场狂热的融资热潮，总融资额突破三千亿元，仅 6 个月的融资体量已超过 2025 年全年。

AI 融资金额占全赛道约 48.6%，接近一半，事件数占比约 22.5%。

换句话说——2026 上半年一级市场每融出 2 块钱，就有近 1 块钱流向 AI。事件数只占两成多，但金额占了近半，说明 AI 赛道的单笔融资额远高于其他赛道。

比融资总量更具信号意义的是资本流向的结构性转变，我们的核心发现包括：

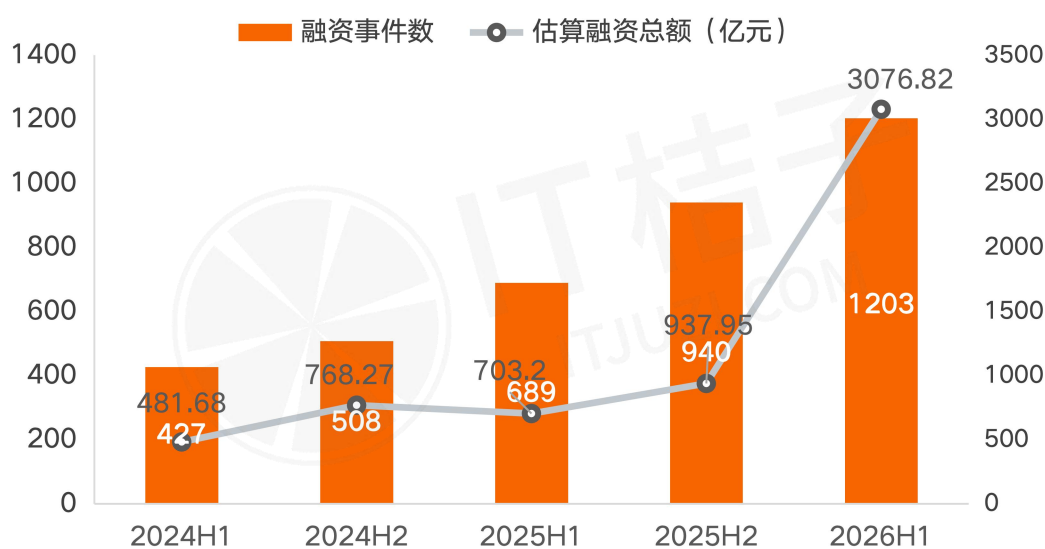
- 大模型赛道最吸金，且资金高度集中与头部，DeepSeek、阶跃星辰、月之暗面 Kimi 三家合计融资换算约 930 亿元，占全市场融资总额的 30%，资本以“赢家通吃”逻辑重仓头部。
- 世界模型成为早期投资最大共识，6 家聚焦世界模型的早期初创合计融资约 97 亿元，资本在具身智能的“操作系统层”抢先卡位。
- AIGC 应用赛道是 AI 技术商业化落地最成熟的赛道，以图片&视频生成为代表。

一、上半年 AI 赛道狂奔，融资额暴涨

2026 年 1-6 月，国内 AI 赛道股权融资呈现“总量高增、融资额大幅爆发”的核心特征，资本对 AI 的投入力度持续加大，仅 6 个月的融资规模已远超 2025 年全年水平。



2024-2026上半年中国人工智能行业融资额



截止日期：2026年6月30日 数据来源：IT桔子 © itjuzi.com

数据声明：

1. 数据筛选标准为 IT 桔子数据库“事件库”中标签为“人工智能”的条目，非人工智能行业
2. 统计范围仅限于一级市场的股权融资事件，不包含公司上市（IPO）及上市后的再融资、并购交易等

IT 桔子数据显示，2026 年上半年 AI 赛道融资事件达 1203 起，融资总金额已突破 3000 亿元，远超 2025 年全年，反映出资本对 AI 赛道的投资信心持续增强，AI 产业已从技术验证阶段全面进入规模化落地的爆发期。

2026 年上半年 AI 赛道融资节奏从 3 月起融资规模持续维持高位；3 月、4 月、5 月国内 AI 融资规模持续维持在 400 亿元以上；6 月迎来爆发式增长，单月融资总金额突破 1000 亿元，主因 DeepSeek 的 510 亿元首轮融资落地，持续推高赛道整体融资规模。

2026 年上半年 AI 赛道融资地域格局呈现“北京、杭州、上海、深圳四城绝对领跑，长三角区域集聚效应显著，新一线城市加速跟进”的格局，产业集群化发展特征突出。

2026 上半年中国人工智能赛道融资活跃地区					
排名	城市	融资事件数	事件占比	估算融资总金额(亿元)	金额占比
1	北京	321	26.77%	955.17	31.04%
2	杭州	139	11.59%	741.38	24.10%
3	上海	211	17.60%	595.7	19.36%
4	深圳	215	17.93%	359.43	11.68%
5	苏州	74	6.17%	190.22	6.18%
6	合肥	20	1.67%	56.17	1.83%
7	成都	21	1.75%	40.7	1.32%
8	广州	18	1.50%	24.43	0.79%
9	无锡	17	1.42%	16.73	0.54%
10	南京	22	1.83%	13.01	0.42%
截止日期：2026 年 6 月 30 日 数据来源：IT 桔子 © itjuzi.com					

在上半年的 AI 行业融资格局中，北上杭深四城绝对领跑，贡献了 73.89% 的总融资交易额，并垄断 86% 的融资规模，成为中国 AI 融资的绝对核心。

其中，北京凭借以 321 起融资事件、955.17 亿元融资总额位居全国第一，是国内 AI 赛道融资的绝对核心。杭州得益于 Deepseek 的爆火和首轮超 500 亿元认购，融资额一举超越上海、深圳位居全国第二，成为新一线城市中的绝对领跑者。

上海上半年 AI 行业有 211 起融资事件、595.70 亿元融资总额，深圳有 215 起融资事件、359.43 亿元融资总额；两者虽融资体量相当，但上海 AI 企业总体吸金能力更强，反映上海 AI 企业估值中枢更高、机构单笔下注更重。

苏州以 190.22 亿元，全国排名第 5，成为长三角的第三极，其中 Momenta 的基石轮 29 亿港元+Pre-IPO 轮 10 亿美元融资贡献了约 97 亿元总额，占苏州上半年 AI 融资额的一半以上。

除杭州、上海、苏州、无锡、南京等长三角城市外，合肥、成都、广州、西安、武汉等新一线城市均有 AI 项目完成融资，部分城市实现了融资事件零的突破，反映出 AI 产业的辐射范围持续扩大，二线城市正通过政策扶持与产业外溢承接，加速布局 AI 赛道。

二、AI 各细分赛道的融资规模

由于人工智能行业覆盖范围广泛，仅依靠一个概念词汇无法窥见其全貌，因此，我们进行了更大范围的细分领域的统计分析。

2026 上半年人工智能行业核心细分赛道融资情况			
核心细分赛道	融资事件数	估算融资总金额（亿元）	单笔平均融资金额（亿元）
AI 大模型	227	1598.53	7.04
AI+具身智能	312	906.44	2.91
AI 基础层(算力/芯片/基座框架)	146	725.68	4.97
AIGC 应用	84	596.05	7.10
AI 技术层(算法/仿真/世界模型)	112	342.15	3.05
注：同一家公司可能归属于多个细分赛道，以上赛道计数有重叠 截止日期：2026 年 6 月 30 日 数据来源：IT 桔子 © itjuzi.com			

从细分赛道的分布特征来看：总融资额分布上，大模型一家独大，拿走全赛道超半数资金。

大模型赛道以 1598.53 亿元融资总额成为 AI 赛道的绝对核心技术底座，头部项目单笔百亿级融资频现，资金马太效应最强，是一级市场第一重仓赛道。

此外，2026 年上半年 AI 基础层融资总额 725.68 亿元，算力、AI 芯片、训练框架属于重资产赛道，大额融资频发；AI 技术层偏向仿真、空间算法，融资事件数量与资金均低于基础层，多配套大模型、具身智能企业同步融资。

这两大赛道合计事件 258 起，融资合计 1067.83 亿元，占汇总资金总量 18.00%，是除大模型以外，AI 产业技术底座核心投资方向。

AI+具身智能赛道是第二增长极，融资总额达到 906.44 亿元，是 AI 技术落地的核心硬件载体赛道，融资事件数达 312 起，是全赛道融资事件最多的赛道，项目活跃度最高。

AIGC 应用赛道半年融资总额 596.05 亿元，是 AI 技术商业化落地最成熟的赛道，资本对其商业价值认可度最高。

在融资事件分布来看，AI+具身智能赛道融资事件数达 312 起，占全赛道 26.02%，是全赛道项目最密集的赛道，覆盖从早期初创到成长期头部的全阶段项目，行业创新活力最强。

从单项目融资能力看，大模型、AIGC 最突出。单起平均融资金额最高的三大赛道依次为：AIGC（7.10 亿元）、大模型（7.04 亿元）、AI 基础层（4.97 亿元）均远超全赛道均值，反映出资本对这三大赛道的头部项目愿意给出极高的估值溢价和大额资金支持，是资本重仓的核心标的。

三、资本的核心押注节奏&不同 AI 企业融资发展阶段的匹配深度分析

2026 年上半年 AI 赛道的资本布局呈现“成长期重仓、成熟期压舱、早期孵化”的清晰节奏，三个投资阶段的融资规模、事件数量、资本偏好差异显著。

2026 上半年 AI 行业不同融资阶段分布

投资阶段	融资事件数	融资总金额（亿元）	平均单笔融资金额（亿元）	事件数占比	金额占比
极早期	626	452.40	0.73	52.02%	14.70%
成长期	400	1519.85	3.80	33.16%	49.40%
成熟期	177	1104.58	6.24	14.82%	35.93%
截止日期：2026 年 6 月 30 日 数据来源：IT 桔子 © itjuzi.com					

从核心数据可以清晰看到资本的核心押注逻辑：

处于极早期（种子、天使、Pre-A 轮）阶段的这些企业是 AI 赛道技术创新的核心源泉，贡献了 626 笔的事件数，占比超一半，但单笔平均融资金额仅 0.73 亿元，早期投资的核心逻辑是“广撒网、早布局、押注未来”，通过小额高频的投资，提前锁定具备创新潜力的早期项目。

成长期（A 轮、A+轮、B 轮、B+轮）阶段 AI 企业是 2026 年上半年 AI 赛道资本布局的核心战场，这个阶段的企业已经完成了技术验证，具备了初步的产品落地能力和商业化潜力；合计贡献了 49.40%的总融资额，单起平均融资金额达 3.80 亿元。

处于成熟期 AI 企业是赛道的压舱石，虽然仅有 177 笔事件数，却贡献了超千亿元的总融资额，单笔平均融资金额最高达 6.24 亿元，这些形成行业龙头地位、具备稳定盈利能力的成熟期企业，往往能得到更大的资金支持。

为了穿透“融资额度”的表层信息，我们将拆分为两个阶段——早期与中后期，对融资额最高的企业进行深入拆解，回答一个核心问题：资本的每一分钱，到底赌的是什么？

1.早期阶段：赛道的创新源泉与孵化池

据 IT 桔子统计，早期 TOP10 企业合计拿下了 165.89 亿元，占极早期总融资 36.7%。那些能在早期阶段就能获得大额、甚至超 10 亿元融资的公司都有谁？

2026 上半年国内早期人工智能公司融资额 TOP10

序号	公司名称	半年融资额 (亿元) *	聚焦方向	最新融资轮次
1	它石智航	31.99	世界模型	Pre-A 轮
2	昆仑行机器人	30.02	通用人形机器人	Pre-A 轮
3	卜拉格科技	21.09	世界模型	种子轮
4	灵初智能	20.20	VLA 大模型、轮式机器人	Pre-A 轮
5	无界动力	19.06	具身通用大脑	天使轮
6	章鱼动力	10.03	物理 AGI	Pre-A 轮
7	昉擎科技	10.00	AI 计算	Pre-A 轮
8	逆矩阵科技	9.14	世界模型	种子轮
9	大晓机器人	7.33	世界模型	天使轮
10	正行创新	7.03	世界动作模型	天使轮

注*：包含了部分模糊金额/未透露金额的估算、美元币种的换算，多个轮次合计
截止日期：2026 年 6 月 30 日 数据来源：IT 桔子 © itjuzi.com

早期 TOP10 的四大关键洞察

洞察一：世界模型成为早期投资的“第一共识”。

世界模型方向有 6 家企业合计融资 97 亿元（占 58%），世界模型被视为具身智能的“操作系统”——谁掌握了世界模型，谁就掌握了机器人理解物理世界的能力。早期 VC 的逻辑是在操作系统层面卡位，比在应用层面内卷更具战略价值。

洞察二：天使轮融资额“通货膨胀”显著。

TOP10 中有 4 家企业在种子轮或天使轮即完成超 7 亿元的融资（卜拉格 21 亿、无界动力 19 亿、逆矩阵 9 亿、大晓 7 亿），这在 2024 年之前是不可想象的。这一现象说明 AI 赛道创始团队的学术/产业背景溢价极高；头部 VC 在向更早期迁移，以争夺稀缺的顶级团队。

洞察三：大厂系人才生态溢出效应显现。

成立于 2025 年的大晓机器人是商汤科技孵化的具身智能公司，推出首个国内开源且实现商业应用的“开悟”世界模型 3.0。而大晓机器人的上榜代表了一种趋势——大厂的 AI 人才和技术正在通过孵化/创业的方式向外扩散，形成“大厂系”创业生态。

洞察四：早期 TOP10 中没有一家纯大模型公司。

这是一个极为重要的信号——大模型赛道的早期窗口已经基本关闭。资本判断基础大模型的竞争格局已初步形成，新的早期大模型项目很难获得顶级 VC 的支持。资本转向了“大模型的下游”——世界模型、具身大脑、物理 AGI。

2.成长期/成熟期阶段：资本重仓的核心标的

成长期阶段和成熟期阶段大额融资高发，因此放在一起来看，据 IT 桔子统计，TOP20 企业合计融资达 1565 亿元，占全赛道总融资过半。那么，谁才能获得资本的密集押注？

2026 上半年国内中后期人工智能公司融资额 TOP20

序号	公司名称	半年融资额（亿元）*	聚焦方向	最新融资轮次
1	DeepSeek	510.00	AI 大模型	A 轮
2	阶跃星辰	230.25	AI 大模型	Pre-IPO
3	月之暗面 Kimi	189.81	AI 大模型	C+轮
4	Momenta	70.30	自动驾驶	Pre-IPO
5	自变量机器人	63.00	具身智能机器人	C 轮
6	智平方	60.20	人形机器人	C 轮
7	华深智药	55.33	AI+制药应用	B 轮
8	千寻智能	45.00	人形机器人	A+轮
9	酷哇科技	42.18	环卫清洁机器人	Pre-IPO
10	曦望 Sunrise	40.00	AI 算力芯片	战略投资
11	极佳视界	35.00	机器人/世界模型	B+轮
12	星海图	30.00	具身智能机器人	B+轮

13	九识智能	28.12	无人驾驶	C 轮
14	生数科技	26.00	多模态大模型	B 轮
15	银河通用机器人	25.00	具身智能机器人	B+轮
16	Sand.ai	24.60	AIGC 视频生成	战略投资
17	星动纪元	24.06	人形机器人	战略投资
18	光轮智能	23.00	具身智能数据采集	战略投资
19	爱诗科技	22.09	AIGC 视频生成	C 轮
20	LiblibAI	21.09	AIGC 应用文生图/视频	B+轮
注*：包含了部分模糊金额/未透露金额的估算、美元币种的换算，多个轮次合计 截止日期：2026 年 6 月 30 日 数据来源：IT 桔子 © itjuzi.com				

根据聚焦方向，我们将处于中后期阶段的 TOP20 AI 企业分为五大阵营进行拆解：

阵营一：大模型三巨头（合计 930.06 亿元，占 TOP20 的 59.4%）

Deepseek、阶跃星辰、Kimi 一举包揽了前三席位，均拿下了超百亿元的融资；其中 DeepSeek 仅凭 1 轮 A 轮融资就获得 510 亿元，是 2026 年上半年 AI 赛道最大的融资事件。

但三巨头的融资逻辑存在显著差异，DeepSeek 单笔 510 亿元在 A 轮完成，估值弹性和资本信任度极高。阶跃星辰的密集融资（半年完成 4 轮）则反映 Pre-IPO 冲刺阶段的资金需求，其 230 亿元的融资中有相当部分可能在为上市做最后的资源储备。Kimi 的 189 亿元分两轮完成，节奏相对均衡。

阵营二：人形机器人“七武士”（合计 282.26 亿元，占 TOP20 的 18.0%）

人形机器人是第二极，产业正处于规模化落地的前夜，像自变量机器人、智平方、千寻智能、极佳视界、星海图、银河通用机器人、星动纪元这七家具身智能企业均拿下了超 20 亿元的大额融资。

且他们的融资阶段集体进入 B 轮至战略投资，代表资本不再是赌技术路线，而是赌谁能

率先量产。另外，自变量机器人半年完成 4 轮 63 亿元融资，融资节奏之密集在金机器人赛道罕见，说明资金在向其快速集中。

阵营三：AIGC 应用“三剑客”（合计 67.78 亿元，占 TOP20 的 4.3%）

在 AIGC 应用赛道方面，生数科技、Sand.ai 和 LiblibAI、爱诗科技则聚焦多模态视频/图像生成这个核心场景，并已经初步实现了规模化的 AIGC 技术的商业化落地。

与 2024 年 AIGC 企业多处于天使/A 轮相比，2026 年 H1 的 AIGC 赛道已明显进入商业化验证期。值得注意的是，三家企业融资额高度接近，并未出现明显的“一家独大”格局——这反映出 AIGC 应用层尚处于“分蛋糕”而非“定胜负”的阶段。

阵营四：自动驾驶&其他（合计 258.93 亿元，占 TOP20 的 16.6%）

Momenta 和酷哇科技均处于 Pre-IPO 阶段，反映了自动驾驶赛道正在进入退出窗口期。

华深智药以 55.33 亿元成为 AI 制药赛道最大单笔融资，说明 AI 在医药研发领域的商业化前景已获资本重仓验证。曦望 Sunrise 的 40 亿元战略投资则代表了 AI 芯片在国产替代逻辑下的融资能力。

四、投资机构梯队深度分析，谁出手最活跃

2026 年上半年，AI 赛道全量融资总额达 3076.82 亿元，参与投资的机构超 1600 家。

接下来，从活跃度、投资策略和生态格局层面来进行分析。

1. 活跃度：投资机构的四大梯队

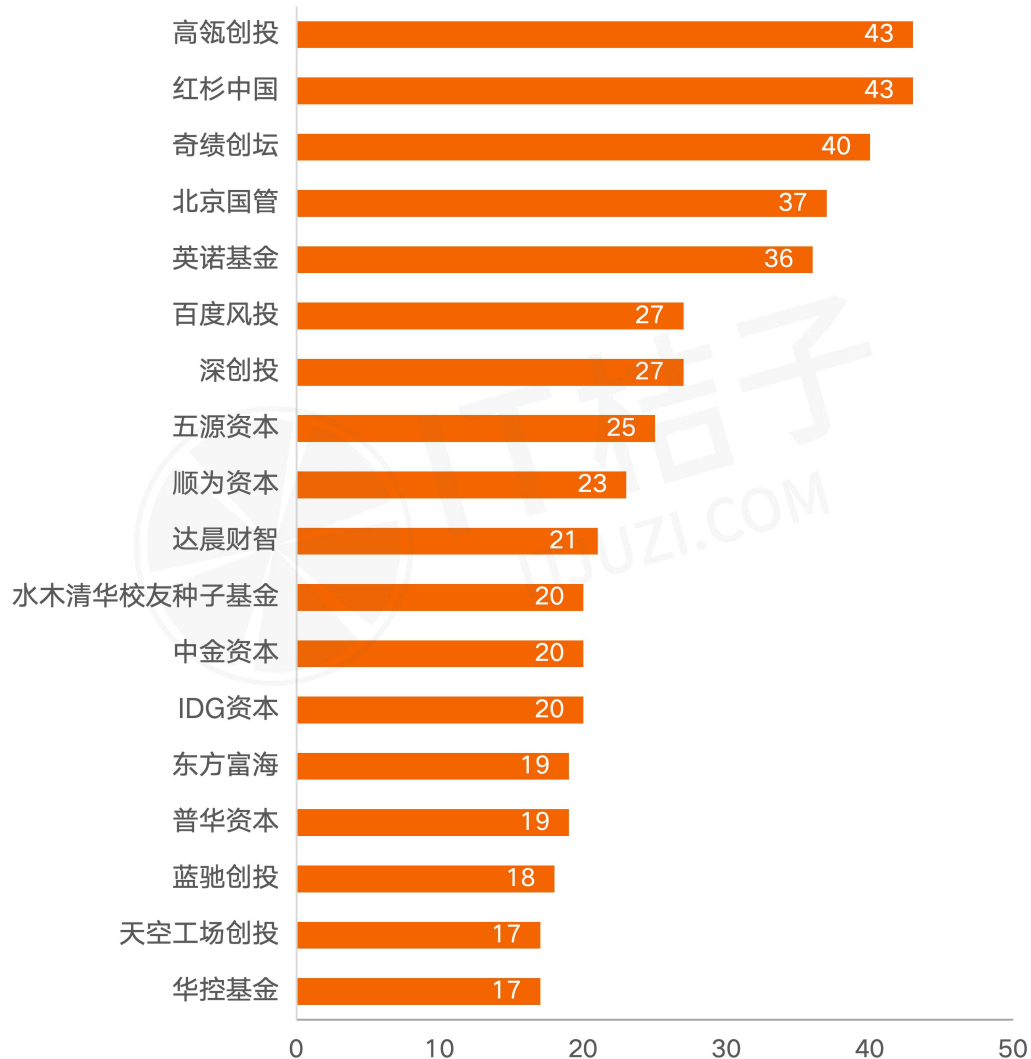
从出手次数来看，2026 年上半年 AI 赛道的投资机构形成了四级梯队。

第一梯队：≥10 次出手，AI 赛道全覆盖的核心玩家

60 家机构出手至少 10 次，它们是 2026 年上半年 AI 赛道最活跃的投资机构，合计出手 987 次，占全赛道总出手次数的 25.40%，是 AI 赛道全赛道覆盖的核心玩家。



2026上半年人工智能赛道最活跃的投资机构



截止日期：2026年6月30日 数据来源：IT桔子 © itjuzi.com

核心代表机构包括：红杉中国、高瓴创投（均 43 次出手）、奇绩创坛（40 次）、北京国管（37 起）、英诺基金（36 次）、深创投、百度风投（均 27 次）、五源资本（25 次）、顺为资本（23 次）、达晨财智（21 次）、IDG 资本、水木清华校友种子基金、中金资本（均 20 次）等。

这类机构的核心投资逻辑是“全赛道卡位、广覆盖”，通过高频次出手，覆盖 AI 赛道的不同细分赛道项目，是 AI 赛道资本热度的核心引领者。

第二梯队：5-9 次出手，细分赛道深耕的中坚力量

有 130 家机构出手 5-9 次，是 2026 年上半年 AI 赛道的中坚力量，合计出手 816 次，占全赛道总出手次数的 21.00%，是 AI 赛道细分赛道深耕的中坚力量。

这类机构的核心投资逻辑是“细分赛道深耕、精准押注优质项目”，重点布局自身具备产业资源、研究能力的细分赛道，比如 AI 医疗、AI 工业、AI 机器人、AIGC 等领域，通过深耕细分赛道，挖掘优质项目，是 AI 赛道细分赛道发展的核心资本支撑。

第三梯队：3-4 次出手，差异化布局的补充力量

149 家机构出手 3-4 次，是 2026 年上半年 AI 赛道的补充力量，合计出手 496 次，占全赛道总出手次数的 12.76%。

这类机构的核心投资逻辑是“差异化布局、避开头部竞争”，重点布局 AI 赛道的小众细分赛道、早期初创项目，避开头部机构的激烈竞争，通过提前布局具备创新能力的初创企业，获取长期回报，是 AI 赛道创新生态的重要组成部分。

第四梯队：1-2 次出手，赛道的毛细血管

剩余 1340 家机构只出手 1 次，是 2026 年上半年 AI 赛道的毛细血管，合计出手 1587 次，占全赛道总出手次数的 40.84%，包括大量中小投资机构、资方，是 AI 赛道创业生态的基础支撑。

2.策略分层：三种截然不同的 AI 投资哲学

通过交叉分析机构的出手次数、阶段偏好、赛道集中度，我们识别出三种典型的 AI 投资策略，分别代表了三种对 AI 赛道的理解：

全能型 VC，以红杉中国、高瓴创投、IDG 资本为代表，把 AI 当作“下一个互联网”，需要用覆盖式打法捕获所有可能的赢家；

早期孵化型，奇绩创坛、英诺基金、水木清华校友种子基金为典型，重度押注早期天使轮，

把 AI 当作“技术创新源头”，核心能力是对顶级科学家创业团队的识别与孵化；

产业资本型，如腾讯投资、百度风投、京东、美团龙珠，偏好中后期投资，把 AI 当作“战略资源”，投资逻辑需要考虑能否赋能或防御自身核心业务。

另外，值得关注的是奇绩创坛的正在成为 AI 产业“超级孵化器”角色。

作为天使/孵化机构，奇绩创坛以 40 次出手排名第三，且几乎全部集中于种子到 Pre-A 阶段。在早期 TOP10 中，奇绩创坛至少出现在 3 家企业的投资方名单中。这说明陆奇及其团队正在成为 AI 早期创业的核心“守门人”。

五、下半年展望：四个确定性趋势与三个风险变量

站在 2026 年中的节点看 AI 行业，我们不仅要回答“下半年会怎样”，更要区分哪些是高确定性的趋势、哪些是需要警惕的风险。以下是基于上半年数据的推演与判断。

1. 四个高确定性趋势

趋势一：全年融资规模大概率突破 6000 亿元，但下半年节奏将“前高后低”

上半年 3076.82 亿元的融资总额已奠定高基数。按季节性规律，下半年通常融资更为活跃，全年突破 6000 亿元是大概率事件。

但需要关注：6 月的集中爆发（含 DeepSeek 510 亿）可能透支了部分下半年的大额融资。若剔除单笔超级事件的影响，下半年的月度融资均值预计在 400-500 亿元，全年大概率落在 5800-6500 亿元区间。

趋势二：大模型赛道将迎来第一轮“淘汰赛”

上半年大模型三巨头拿走了 930 亿元，还有智谱、Minimax 这两家站上了二级市场，留给其余 200+家模型企业的资金窗口正在快速收窄。我们预计下半年将出现首批大模型创业公司的裁员/转型/并购案例。

能够存活的企业要么找到了清晰的差异化场景（如 AI 制药、AI 编程等垂直模型），要么获得了产业巨头的战略投资。纯“通用大模型”的创业窗口已经关闭。

趋势三：人形机器人进入“量产验证”关键期

上半年 7 家人形机器人企业获得 282 亿元融资，普遍进入 B 轮至战略投资阶段。资本的耐心是有限的——下半年到 2027 年上半年将是量产验证的关键窗口。

能否实现万台级出货、能否将单台成本降至 10 万元以内、能否在工业/物流场景证明 ROI，将成为分水岭。预计下半年将有至少 1-2 家人形机器人公司启动 IPO 流程。

趋势四：AI 应用层将从“可用”走向“好用”，C 端付费拐点临近

AIGC 应用三剑客（Sand.ai、爱诗科技、LiblibAI）合计融资 68 亿元，均聚焦视频/图像生成。

这是一个信号：AI 应用正从“技术 demo”走向“用户愿意付费的产品”。下半年预计将出现首个 AI 原生应用的千万级 DAU+规模化营收案例，这将极大提振应用层融资信心。

2 三个需要警惕的风险变量

风险一：芯片供应的“灰犀牛”

上半年 AI 基础层（算力/芯片）融资 725.68 亿元，曦望 Sunrise 单笔战略投资 40 亿元，反映资本对 AI 芯片国产替代的乐观预期。

但美国出口管制的进一步收紧仍是最大的不确定性。若下半年出现新的芯片出口限制，可能导致算力成本阶段性上升，影响大模型训练和推理的经济模型。

风险二：估值泡沫的“消化压力”

早期 TOP10 中种子轮即破 20 亿元（卜拉格科技）、天使轮近 19 亿元（无界动力），中后期 DeepSeek A 轮即 510 亿元——这些估值水平在全球范围都属罕见。

下半年至 2027 年，这批高估值企业将面临“估值消化”压力：要么通过业务增长证明估

值合理，要么在下一轮融资中面临 down round。

风险三：AI 人才争夺战的反噬效应

AI 赛道融资规模越大，意味着企业可用资金越多，人才争夺越激烈。

上半年多个早期项目拿到数亿元融资后，首要动作就是高薪挖角，包括 Deepseek 发布招聘贴，开出百万年薪吸引顶尖算法工程师。这在短期内推高了行业人才成本，但也可能导致“高薪低效”——资金被过度消耗在人力成本而非技术突破上。

关于本报告

版权声明

本报告内所有图表、文字以及融资数据资料，版权均属于北京岁月桔子科技有限公司所有，任何媒体、网站或个人未经本单位协议授权不得转载、链接、转帖或以其他方式复制发布、发表。已经本单位协议授权的媒体、网站、在下载使用时必须注明“来源：IT桔子”，违者本单位将依法追究责任。

本报告不构成任何投资建议。

IT桔子是一家新经济创业投资数据库公司，致力于收集一级市场投融资交易事件，及相关企业、人物、新闻等商业信息，形成结构化数据平台。IT桔子成立于2013年，已经过4轮融资，并于2019年被华兴资本战略投资。

目前，IT桔子已经积累了58万+公司数据，25万+投融资事件，1万+投资机构数据.....IT桔子致力于通过信息和数据的生产、聚合、挖掘、加工、处理，帮助目标用户和客户节约时间和金钱、提高效率，以辅助其各类商业行为，包括风险投资、收购、竞争情报、数据定制、行业分析等。

出品方：IT 桔子

作者：吴梅梅

排版：李悦

数据来源：IT 桔子©itjuzi.com

