

印度科技行业

本文内容由 Alex Wu (吴俊豪) 提供

中信证券财富管理(香港)

产品及投资方案部

电话: (852) 2237 9250 / 电邮: wminvestmentsolutions@citics.com.hk

手机制造计划

摘要

中信证券财富管理与中信里昂研究观点一致。根据中信里昂研究在 2026 年 8 月 24 日发布的题为《Mobile manufacturing scheme》的报告，印度政府已公布手机制造计划（MPMS）的细则，概述了资格标准和激励结构。中信里昂认为该政策校准良好，明确强调增量制造、出口增长和更高的国内价值增加。中信里昂分析表明，销量和 ASP 较高的品牌相比其他品牌更具备获得资格的优势。中信里昂认为，Dixon 的一些客户可能会发现其相对较难符合激励体系的资格要求，除非出口显著提升。

手机制造计划细则

- **资格：**2026 财年营业额超过 1,000 亿卢比的手机制造商和 EMS。现有品牌必须满足年度增量销售门槛。增量销售要求从 2027 财年的 500 亿卢比上升至 2031 财年的 2,500 亿卢比。新品牌在实现年度销售额 1,000 亿卢比后获得资格。
- **激励：**针对基准销售和合资格销售的两层结构，费率在 2027 财年至 2031 财年期间从 2.75%-2.25% 和 5%-4% 逐步下降。基准销售为前一年的国内销售总额加上 15% 的增量。合资格销售通过从该品牌该财年总销售中减去基准销售来计算。计划期限：2027 财年至 2031 财年，2027 财年为首个考核年度。合资格销售、基准销售和门槛销售的计算均按品牌口径进行。
- **本地化激励：**对于关键零部件（显示屏、摄像头、外壳、电池和 USB 线缆）的国内采购，可额外获得最高 1.5% 的激励，但须满足已售单元 25% 的本地化比例。

该计划以出口为导向

- 资格对已形成规模的品牌相对更有利。鉴于内存成本上升导致价格大幅上涨，中信里昂认为，几乎所有合资格品牌在 2027 财年实现 500 亿卢比增量销售的标准很可能可以达到。然而，此后对于销量和 ASP 较低的品牌而言将相对困难，但对于 Apple、Samsung、Oppo、Vivo 等品牌则更容易。
- 激励以出口为导向。国内销售的激励（高于基准的销售）相对较低，为 2.5%-2.75%，而合资格销售（高于基准）则较高，为 4%-5%。

国内品牌激励计划

- **资格：**在印度注册且 2025-2026 财年营业额至少为 100 亿卢比的手机制造商和 EMS 公司符合该计划资格。

- **印度品牌标准：**合格的印度品牌必须在印度注册成立，在国内持有知识产权和商标，拥有印度管理控制权，超过 51% 的印度所有权，并在印度维持内部研发和设计能力。
- **激励：**合格销售将获得 5% 的基础激励，另可就国内零部件采购以及由印度主导的设计与研发获得额外激励（3%），并辅以建议中的政府支持非财政措施。

Dixon

- 研究表示 Dixon 的一些客户（约占其销售额的 75%）可能会发现其相对较难符合激励体系的资格要求，除非出口显著提升。此外，激励比例低于 PLI 1.0，因此利润率压力不太可能被完全解决。
- 由于出口和其他产品类别的可触达机会相对较低，分析指出盈利增速将放缓。

免责声明

本文由中信证券财富管理（香港）（“**中信证券财富管理（香港）**”）撰写。中信证券财富管理（香港）是中信证券经纪（香港）有限公司（“**中信证券经纪（香港）**”）的财富管理品牌。本文为一般性资讯，仅供参考之用。本文具有教学性质，但不被视为对任何司法管辖区的任何特定投资产品、策略、计划特征或其他目的的建议或推荐，中信证券财富管理（香港）或其任何子公司也不承诺会参与任何此处提及的交易。任何示例都是通用的、假设的并且仅用于说明目的。本文尚未经香港证券及期货事务监察委员会审核。

本文是由投资／产品专员而非分析师撰写的文章汇编。它不构成研究报告，也不应被解释为研究报告，也不旨在提供专业、投资或任何其他类型的建议或推荐。本文件所载观点为投资／产品专员个人观点，或投资／产品专员对公司观点的理解，可能与中信证券财富管理（香港）的官方观点和利益（包括投资研究部门的观点）存在差异，也可能不存在差异。

适合性、风险及适当性

本文不含足够资讯以支持投资决策，并且不得依赖本文来评估投资任何证券或产品的优劣。本文仅提供一般资讯，未针对任何接收者量身定制，亦未考虑任何接收者的投资目标、投资组合持仓、策略、财务状况或需求。本文具有教育性质，并非中信证券经纪（香港）或其附属公司参与任何交易的建议、推荐或承诺。任何范例均为通用、假设及仅供参考之用。

读者应自行独立评估法律、监管、税务、信用及会计方面的影响，并与其财务专业人员共同决定本文提及的任何投资是否适合其个人目标。投资者应确保在进行任何投资前获取所有相关资讯。本文中所涉及的任何预测、数据、观点、技术或策略仅供参考，基于某些假设及当前市场状况，可能会在未通知的情况下发生变更。

信息来源被认为是可靠的，但不保证其准确性，也不对任何错误或遗漏承担责任。请注意，投资涉及风险，投资的价值和收益可能会根据市场情况和税收协议而波动，投资者可能无法收回投资的全部金额。过去的表现和收益率都不是当前和未来结果的可靠指标。

本文不应被解释为在任何司法管辖区向任何不合法接受此类邀请或招揽的人发出购买或出售任何证券的邀请或招揽。此处包含的信息均未在任何司法管辖区获得批准。

责任限制

中信证券财富管理（香港）对于您或任何第三方在使用此材料或其内容时遭受的任何损失或损害（包括但不限于直接损失、间接损失、或由此导致的间接损失、利润损失或机会损失）不承担任何责任。此材料是根据您的请求提供给您的，并适用于熟悉相关市场且愿意并能够承担投资相关风险的个人。在您充分了解所有涉及风险并独立确定该投资适合您之前，请勿进行任何交易。请注意，我们并非您指定的投资顾问。

法律主体声明

香港：本资料由中信证券经纪（香港）有限公司（中央编号 AAE879）在香港发布及分发，该公司受香港证券及期货事务监察委员会监管。

附属披露

本文可能包含先前发布的信息，包括由 CLSA Limited（中央编号 AAB893）发布的信息，该公司受香港证券及期货事务监察委员会监管。中信证券经纪（香港）与 CLSA Limited 是关联实体，均属于中信证券国际有限公司（“**CSI**”）的共同所有或控制之下。

中信证券经纪（香港）与 CSI 及其子公司（“**CSI 集团**”）内的其他实体之间可能存在潜在的利益冲突，这些冲突可能涉及多个领域，包括投资产品、企业咨询服务、证券交易以及提供给本文提及公司（们）的其他金融服务。此外，CSI 集团可能在本文讨论的公司（们）中持有利益或头寸。

中信证券经纪（香港）遵循一项整个集团的政策（可能会不时更新），该政策阐明了 CSI 集团实体如何管理或消除任何实际或潜在的利益冲突。此政策旨在确保 CSI 集团发布的任何研究报告或评论保持公正。

针对不同司法管辖区的声明

香港：根据任何时间下所适用的法律和法规，中信证券财富管理（香港）、其各自的关联公司或与中信证券财富管理（香港）有关联的公司或个人可能在发布本资料前使用了此处包含的信息，并且可能不时购买、出售或在所提及的任何证券或相关证券中拥有重大利益，或在目前或将来可能产生或曾经有业务或财务关系，或可能或已经向本文提及的实体、其顾问和／或任何其他关联方提供投资银行、资本市场和／或其他服务。因此，投资者应注意中信证券财富管理（香港）和／或其各自的关联公司或公司、或此等个人可能存在一项或多项利益冲突。

未经中信证券经纪（香港）有限公司事先书面授权，任何人不得以任何目的复制、分发或销售本文。

版权所有 2026。中信证券经纪（香港）有限公司。保留所有权利。