

买入（首次）

硬顶帐篷高增，出口驱动成长

泰鹏智能（920132）2026 年半年报点评：

2026 年 8 月 26 日

投资要点：

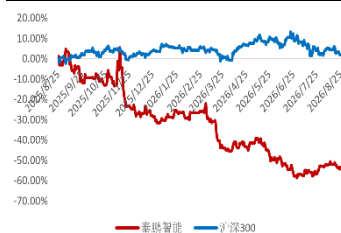
分析师：魏红梅
SAC 执业证书编号：
S0340513040002
电话：0769-22119462
邮箱：whm2@dgzq.com.cn

研究助理：陈姿倩
SAC 执业证书编号：
S0340125070028
电话：0769-22119430
邮箱：
chenziqian@dgzq.com.cn

主要数据 2026 年 8 月 25 日

收盘价(元)	8.44
总市值(亿元)	9.09
总股本(百万股)	107.67
流通股本(百万股)	36.56
ROE(TTM)	7.97%
12 月最高价(元)	20.18
12 月最低价(元)	7.05

股价走势



资料来源：东莞证券研究所，iFind

事件：公司发布2026年半年度报告。2026H1实现营业收入2.212亿元，同比增长65.93%；实现归母净利润0.1475亿元，同比增长23.57%；实现扣非归母净利润0.1467亿元，同比增长23.82%，整体延续恢复性增长态势。

点评：

■ **核心品类向好，硬顶/软顶帐篷高增。**2026H1 公司产品结构中，硬顶帐篷实现收入 0.96 亿元，同比增长 84.74%，毛利率 26.39%、同比提升 1.91 个百分点；软顶帐篷实现收入 0.29 亿元，同比增长 111.63%，毛利率 14.72%、同比提升 10.28 个百分点；PC 帐篷实现收入 0.12 亿元，同比下降 23.19%，毛利率 16.93%、同比下降 3.80 个百分点；其他产品实现收入 0.83 亿元，同比增长 62.48%，毛利率 20.20%、同比下降 6.94 个百分点。从结构看，庭院帐篷三大品类合计收入约 1.378 亿元，占总营收约 62.3%，其中硬顶帐篷为第一大品类，收入占比约 43.5%，是本轮增长的核心支撑。

■ **毛利率小幅回落，净利率仍有波动。**2026H1，公司销售毛利率同比下降 0.98 个百分点至 21.99%；销售净利率同比下降 2.28 个百分点至 6.67%，盈利端有所承压。究其原因，报告期内营业成本同比增长 68.05%，快于营业收入 65.93%的增速，公司披露主要受镀锌管、铝管等主要原材料采购价格上升，以及泰国子公司产能尚未释放、固定成本相对较高等因素综合影响所致。

■ **出口驱动增长，ODM深耕欧美渠道。**2026H1公司出口收入2.169亿元，同比增长72.47%，毛利率22.05%；内销收入仅0.043亿元，同比下降43.22%，毛利率18.62%。由此计算，出口收入占比约98%，公司增长几乎完全由外销驱动，境外市场尤其欧美需求仍是核心基本盘。商业模式上，公司以ODM模式为主，已与劳氏、家得宝等全球知名零售商建立合作关系，并积极布局跨境电商渠道。这一模式的优势在于能够依托海外大客户渠道实现稳定放量，但其约束同样明显：需求、关税、汇率及客户采购策略的任何波动，都会较快传导至订单和利润端。

■ **投资建议：**公司凭借庭院帐篷ODM业务建立稳固的核心竞争力，深耕欧美市场并与劳氏、家得宝等全球知名零售商保持良好合作，同时泰国子公司产能逐步释放带来的成本摊薄与弹性，成长可持续性可期。预计公司2026—2027年的每股收益分别为0.28元、0.36元，当前股价对应PE分别为29.8倍、23.5倍，首次给予公司“买入”评级。

■ **风险提示：**境外需求波动、政策变动、原材料价格波动、汇率波动、泰国子公司产能爬坡不及预期、客户集中度较高以及行业竞争加剧等。

本报告的风险等级为中高风险。

本报告的信息均来自已公开信息，关于信息的准确性与完整性，建议投资者谨慎判断，据此入市，风险自担。

请务必阅读末页声明。

表 1：公司盈利预测简表（截至 2026 年 8 月 25 日）

科目（百万元）	2025A	2026E	2027E	2028E
营业总收入	297	365	436	514
营业总成本	272	336	402	475
营业成本	230	283	336	396
营业税金及附加	3	4	5	6
销售费用	12	17	23	30
管理费用	16	19	22	26
财务费用	1	2	2	2
研发费用	10	12	14	15
公允价值变动净收益	0	0	0	0
资产减值损失	-4	-4	-3	-3
营业利润	21	34	44	54
加：营业外收入	0	0	0	0
减：营业外支出	0	0	0	0
利润总额	20	34	44	54
减：所得税	2	4	5	6
净利润	18	30	39	48
减：少数股东损益	0	0	0	0
归母公司所有者的净利润	18	30	39	48
摊薄每股收益(元)	0.17	0.28	0.36	0.44
PE（倍）	49.5	29.8	23.5	19.0

数据来源：iFind，东莞证券研究所

东莞证券研究报告评级体系：

公司投资评级	
买入	预计未来 6 个月内，股价表现强于市场指数 15%以上
增持	预计未来 6 个月内，股价表现强于市场指数 5%-15%之间
持有	预计未来 6 个月内，股价表现介于市场指数±5%之间
减持	预计未来 6 个月内，股价表现弱于市场指数 5%以上
无评级	因无法获取必要的资料，或者公司面临无法预见结果的重大不确定性事件，或者其他原因，导致无法给出明确的投资评级；股票不在常规研究覆盖范围之内
行业投资评级	
超配	预计未来 6 个月内，行业指数表现强于市场指数 10%以上
标配	预计未来 6 个月内，行业指数表现介于市场指数±10%之间
低配	预计未来 6 个月内，行业指数表现弱于市场指数 10%以上

说明：本评级体系的“市场指数”，A 股参照标的为沪深 300 指数；新三板参照标的为三板成指。

证券研究报告风险等级及适当性匹配关系	
低风险	宏观经济及政策、财经资讯、国债等方面的研究报告
中低风险	债券、货币市场基金、债券基金等方面的研究报告
中风险	主板股票及基金、可转债等方面的研究报告，市场策略研究报告
中高风险	创业板、科创板、北京证券交易所、新三板（含退市整理期）等板块的股票、基金、可转债等方面的研究报告，港股股票、基金研究报告以及非上市公司的研究报告
高风险	期货、期权等衍生品方面的研究报告

投资者与证券研究报告的适当性匹配关系：“保守型”投资者仅适合使用“低风险”级别的研报，“谨慎型”投资者仅适合使用风险级别不高于“中低风险”的研报，“稳健型”投资者仅适合使用风险级别不高于“中风险”的研报，“积极型”投资者仅适合使用风险级别不高于“中高风险”的研报，“激进型”投资者适合使用我司各类风险级别的研报。

证券分析师承诺：

本人具有中国证券业协会授予的证券投资咨询执业资格或相当的专业胜任能力，以勤勉的职业态度，独立、客观地在所知情的范围内出具本报告。本报告清晰地反映了本人的研究观点，不受本公司相关业务部门、证券发行人、上市公司、基金管理公司、资产管理公司等利益相关者的干涉和影响。本人保证与本报告所指的证券或投资标的无任何利害关系，没有利用发布本报告为自身及其利益相关者谋取不当利益，或者在发布证券研究报告前泄露证券研究报告的内容和观点。

声明：

东莞证券股份有限公司为全国综合类证券公司，具备证券投资咨询业务资格。

本报告仅供东莞证券股份有限公司（以下简称“本公司”）的客户使用。本公司不会因接收人收到本报告而视其为客户。本报告所载资料及观点均为合规合法来源且被本公司认为可靠，但本公司对这些信息的准确性及完整性不作任何保证。本报告所载的资料、意见及推测仅反映本公司于发布本报告当日的判断，可随时更改。本报告所指的证券或投资标的的价格、价值及投资收入可跌可升。本公司可发出其它与本报告所载资料不一致及有不同结论的报告，亦可因使用不同假设和标准、采用不同观点和分析方法而与本公司其他业务部门或单位所给出的意见不同或者相反。在任何情况下，本报告所载的资料、工具、意见及推测只提供给客户作参考之用，并不构成对任何人的投资建议。投资者需自主作出投资决策并自行承担投资风险，据此报告做出的任何投资决策与本公司和作者无关。在任何情况下，本公司不对任何人因使用本报告中的任何内容所引致的任何损失负任何责任，任何形式的分享证券投资收益或者分担证券投资损失的书面或口头承诺均为无效。本公司及其所属关联机构在法律许可的情况下可能会持有本报告中提及公司所发行的证券头寸并进行交易，还可能为这些公司提供或争取提供投资银行、经纪、资产管理等服务。本报告版权归东莞证券股份有限公司及相关内容提供方所有，未经本公司事先书面许可，任何人不得以任何形式翻版、复制、刊登。如引用、刊发，需注明本报告的机构来源、作者和发布日期，并提示使用本报告的风险，不得对本报告进行有悖原意的引用、删节和修改。未经授权刊载或者转发本证券研究报告的，应当承担相应的法律责任。

东莞证券股份有限公司研究所

广东省东莞市可园南路 1 号金源中心 24 楼

邮政编码：523000

电话：（0769）22115843

网址：www.dgzq.com.cn