

迪克森科技

DIXON IN

印度科技行业

本文内容由 Ryan Lee (李昊谦) 提供

中信证券财富管理(香港)

产品及投资方案部

电话: (852) 2237 9250 / 电邮: wminvestmentsolutions@citics.com.hk

三线作战

摘要

中信证券财富管理与中信里昂研究观点一致。根据中信里昂研究在 2026 年 9 月 15 日发布的题为《Fighting on three fronts》的报告，Dixon 面临一场可能对其手机和 EMS 部门增长轨迹构成压力的三线作战：1) 需求放缓，从行业销量连续第三个季度下滑可见一斑，2) 加速转向超高端生态系统，以及 3) 随着品牌分散其制造合作伙伴，竞争强度上升。鉴于价格上涨（存储价格上升），其主要客户面临更大的销量压力，其中小米和传音失去份额。增量增长机会更难找到，而后向整合的好处似乎大体上已反映在股价中。

智能手机销量下滑

印度国内智能手机销量已连续三个季度下滑，且没有近期复苏的迹象。年初至今销量同比下降约 11%，行业指全年将下降 14-16%。更高的存储器成本现已传导至消费者，推动 ASP 上涨约 20%。这抑制了换机需求，主要是在构成 Dixon 核心市场的价值型和中高端细分市场。根据中信里昂韩国团队的报告，库存已降至两周，预计 2027 年不会缓解；且价格可能在更高基数上趋于平稳。

产品高端化可能对 Dixon 构成压力

在更容易获得的融资选项和有消费升级需求的中产阶级推动下，产品高端化正在迅速重塑智能手机市场。10 万卢比以上细分市场的销量在 2026 财年翻倍至 390 万（2025 财年为 198 万），使 Dixon 的行业销量份额达到约 2.6%。该细分市场由苹果和三星主导，二者分别占约 56%/43%，这意味着 Dixon 迄今尚未取得任何突破。

客户层面的风险

Dixon 的主要客户小米和传音已出现市场份额流失。此外，印度严重欺诈调查办公室（SFIO）建议对小米业务展开调查，为该品牌的增长轨迹增添了另一层不确定性。与此同时，通过龙旗（Longcheer）贡献业务的 Oppo 已与 Amber 在制造方面合作，凸显竞争强度正在上升。

催化因素

如果印度智能手机销量持续承压，持续的盈利下调可能推动跑输大市。进一步来看，中期增长缺乏可见性也可能推动估值下调。

投资风险

风险包括政府审批快于预期、新项目快速爬坡以及进入新细分市场。

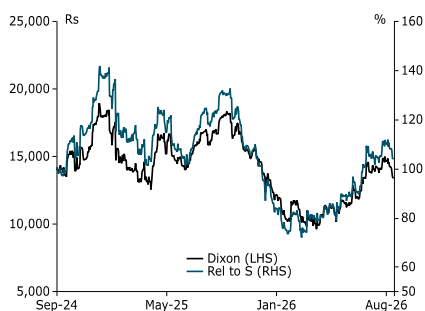
公司概况

Dixon 是印度最大的 EMS 企业之一，业务覆盖手机、家电、消费电子（电视）和照明等多个垂直领域。公司于 2017 年 9 月上市。多年来，公司通过扩展产品组合并提升消费者钱包份额实现增长。公司一直寻求通过提高后向整合程度并利用规模经济来扩大利润率。

收入按产品分类		收入按地区分类	
电子产品	99.0%	亚洲	96.9%
来料加工	0.2%	美洲	1.6%
服务	0.1%	欧洲	1.1%
出口收益	0.0%	MEA	0.4%

资料来源: 中信里昂

股票信息



股价(@ 2026 年 9 月 11 日): 13425.0 卢比

12 个月最高/最低价: 18331.0 卢比/
9619.0 卢比

市值: 86.40 亿美元

3 个月日均成交额: 78.46 百万美元

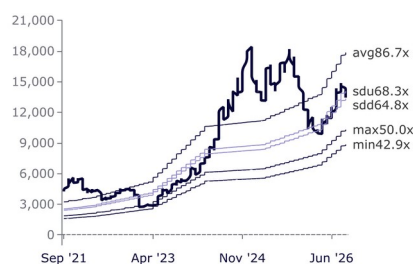
市场共识目标价 (路孚特): 14386.65 卢比

主要股东:

发起人 32.27%

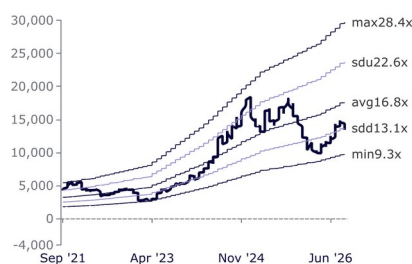
资料来源: 彭博, 路孚特

市盈率区间



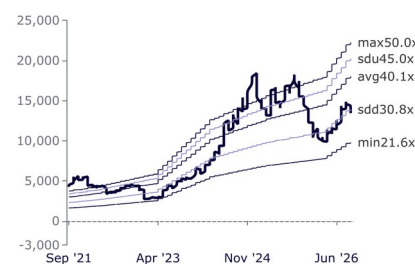
资料来源: 彭博

市净率区间



资料来源: 彭博

企业价值/息税折旧摊销前利润区间



资料来源: 彭博

免责声明

本文由中信证券财富管理（香港）（“**中信证券财富管理（香港）**”）撰写。中信证券财富管理（香港）是中信证券经纪（香港）有限公司（“**中信证券经纪（香港）**”）的财富管理品牌。本文为一般性资讯，仅供参考之用。本文具有教学性质，但不被视为对任何司法管辖区的任何特定投资产品、策略、计划特征或其他目的的建议或推荐，中信证券财富管理（香港）或其任何子公司也不承诺会参与任何此处提及的交易。任何示例都是通用的、假设的并且仅用于说明目的。本文尚未经香港证券及期货事务监察委员会审核。

本文是由投资／产品专员而非分析师撰写的文章汇编。它不构成研究报告，也不应被解释为研究报告，也不旨在提供专业、投资或任何其他类型的建议或推荐。本文件所载观点为投资／产品专员个人观点，或投资／产品专员对公司观点的理解，可能与中信证券财富管理（香港）的官方观点和利益（包括投资研究部门的观点）存在差异，也可能不存在差异。

适合性、风险及适当性

本文不含足够资讯以支持投资决策，并且不得依赖本文来评估投资任何证券或产品的优劣。本文仅提供一般资讯，未针对任何接收者量身定制，亦未考虑任何接收者的投资目标、投资组合持仓、策略、财务状况或需求。本文具有教育性质，并非中信证券经纪（香港）或其附属公司参与任何交易的建议、推荐或承诺。任何范例均为通用、假设及仅供参考之用。

读者应自行独立评估法律、监管、税务、信用及会计方面的影响，并与其财务专业人员共同决定本文提及的任何投资是否适合其个人目标。投资者应确保在进行任何投资前获取所有相关资讯。本文中所涉及的任何预测、数据、观点、技术或策略仅供参考，基于某些假设及当前市场状况，可能会在未通知的情况下发生变更。

信息来源被认为是可靠的，但不保证其准确性，也不对任何错误或遗漏承担责任。请注意，投资涉及风险，投资的价值和收益可能会根据市场情况和税收协议而波动，投资者可能无法收回投资的全部金额。过去的表现和收益率都不是当前和未来结果的可靠指标。

本文不应被解释为在任何司法管辖区向任何不合法接受此类邀请或招揽的人发出购买或出售任何证券的邀请或招揽。此处包含的信息均未在任何司法管辖区获得批准。

责任限制

中信证券财富管理（香港）对于您或任何第三方在使用此材料或其内容时遭受的任何损失或损害（包括但不限于直接损失、间接损失、或由此导致的间接损失、利润损失或机会损失）不承担任何责任。此材料是根据您的请求提供给您的，并适用于熟悉相关市场且愿意并能够承担投资相关风险的个人。在您充分了解所有涉及风险并独立确定该投资适合您之前，请勿进行任何交易。请注意，我们并非您指定的投资顾问。

法律主体声明

香港：本资料由中信证券经纪（香港）有限公司（中央编号 AAE879）在香港发布及分发，该公司受香港证券及期货事务监察委员会监管。

附属披露

本文可能包含先前发布的信息，包括由 CLSA Limited（中央编号 AAB893）发布的信息，该公司受香港证券及期货事务监察委员会监管。中信证券经纪（香港）与 CLSA Limited 是关联实体，均属于中信证券国际有限公司（“**CSI**”）的共同所有或控制之下。

中信证券经纪（香港）与 CSI 及其子公司（“**CSI 集团**”）内的其他实体之间可能存在潜在的利益冲突，这些冲突可能涉及多个领域，包括投资产品、企业咨询服务、证券交易以及提供给本文提及公司（们）的其他金融服务。此外，CSI 集团可能在本文讨论的公司（们）中持有利益或头寸。

中信证券经纪（香港）遵循一项整个集团的政策（可能会不时更新），该政策阐明了 CSI 集团实体如何管理或消除任何实际或潜在的利益冲突。此政策旨在确保 CSI 集团发布的任何研究报告或评论保持公正。

针对不同司法管辖区的声明

香港：根据任何时间下所适用的法律和法规，中信证券财富管理（香港）、其各自的关联公司或与中信证券财富管理（香港）有关联的公司或个人可能在发布本资料前使用了此处包含的信息，并且可能不时购买、出售或在所提及的任何证券或相关证券中拥有重大利益，或在目前或将来可能产生或曾经有业务或财务关系，或可能或已经向本文提及的实体、其顾问和／或任何其他关联方提供投资银行、资本市场和／或其他服务。因此，投资者应注意中信证券财富管理（香港）和／或其各自的关联公司或公司、或此等个人可能存在一项或多项利益冲突。

未经中信证券经纪（香港）有限公司事先书面授权，任何人不得以任何目的复制、分发或销售本文。

版权所有 2026。中信证券经纪（香港）有限公司。保留所有权利。