



具身智能六大趋势研判

——2026世界机器人大会（WRC）洞察报告

亿欧智库 <https://www.iyiou.com/research>

Copyright reserved to EO Intelligence Sep. 2026



用第三方视角和专业服务
助力产业科技升级和价值创造

- 研究领域：覆盖人工智能、未来产业、汽车出行、大健康、消费生活、智能制造、电商零售、数字农业、智慧城市、金融科技、物流供应链、企业服务、双碳等多行业领域
- 服务对象：包含国家部委、地方政府、央国企、互联网科技型企业以及外资500强和民营500强
- 独创模型：亿欧智库团队在10余年产业研究和咨询经验的基础上联合科研单位，研发了诊断企业数字化和创新力水平的TOIPO模型。模型从5大维度，30个细分维度对企业的战略、产品、技术、供应链、经营等方面进行全面诊断。

亿欧智库历史服务项目

累计发布自研型研究报告 600+

定制型研究与白皮书项目 300+

战略规划型项目 100+

亿欧智库服务项目类型



预售报告：《具身智能细分赛道投资价值分析报告（2026专业版）》

页数：150-200 | 定价：10000元 | 预计发布时间：2026年11月 | 目标受众：央国企战略决策者、产业资本/财务投资机构、产业政策制定者、高校研究人员、可控核聚变企业战略、市场相关部门

- 本报告系统梳理可控核聚变的技术原理、技术路线、重点项目、产业链与投融资格局，研判可控核聚变成为未来重要先进能源的潜力及关键制约。
- 创新运用TRL、MRL、CRL三维评价体系，测评不同技术路线的商业化进程，识别关键技术方向、产业链投资机会。
- 深入分析全球核聚变投融资模式与逻辑，洞察产业发展机遇。

亿欧智库：《中国具身智能细分赛道投资价值分析报告（2026专业版）》大纲

第一章 具身智能规模化应用的关键瓶颈

- 1.1 真实采购主要集中在哪些用途
- 1.2 试点项目为何能够或未能形成复购
- 1.3 持续作业面临哪些技术短板
- 1.4 批量部署面临哪些交付障碍

第二章 具身智能重点赛道投资价值评价

- 2.1 细分赛道投资价值分析
- 2.2 关键核心零部件进入机会
- 2.3 机器人本体产品类型选择
- 2.4 模型及软件工具商业模式
- 2.5 数据服务商业模式

第三章 央国企进入具身智能领域的路径选择

- 3.1 央国企已有布局项目的实施进展
- 3.2 主业资源支撑产业切入的条件
- 3.3 股权投资路径的适用条件
- 3.4 联合研发路径的适用条件
- 3.5 自主孵化路径的适用条件

第四章 主要城市具身智能产业的布局重点

- 4.1 主要城市具身智能产业布局概况
- 4.2 重点城市的优势产业环节
- 4.3 重点城市的应用场景布局
- 4.4 重点城市的公共平台建设进展
- 4.5 主要城市产业支持政策的着力点

第五章 具身智能科创企业投资价值评估

- 5.1 不同类型企业的投资价值评估框架
- 5.2 技术壁垒的可持续性评估
- 5.3 产品竞争力评估
- 5.4 商业化能力评估
- 5.5 团队执行能力评估
- 5.6 财务可持续性评估

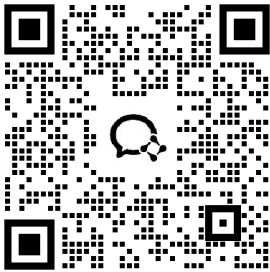
第六章 具身智能产业生态的商业化合作模式

- 6.1 典型生态合作模式的角色分工
- 6.2 场景方牵引的联合开发模式
- 6.3 本体企业主导的产品生态模式
- 6.4 专业服务商主导的集成交付模式
- 6.5 公共平台提供的产业服务模式
- 6.6 典型合作模式的商业可持续性比较

附录（Excel、Word、JPG）

- 附录一 可控核聚变50个核心概念中英文解释
- 附录二 全球重点核聚变项目数据库
- 附录三 全球商业聚变企业融资数据库
- 附录四 中国核聚变产业链企业图谱
- 附录五 核聚变关键材料与核心设备清单
- 附录六 TRL、MRL、CRL测评指标及评分表
- 附录七 全球核聚变政策、路线图与权威研

2026年11月8日前，扫码订阅享8折优惠！



预售报告：《可控核聚变商业化进程与投资机遇研究报告（2027专业版）》

页数：150-200 | 定价：10000元 | 预计发布时间：2026年12月 | 目标受众：央国企战略决策者、产业资本/财务投资机构、产业政策制定者、高校研究人员、可控核聚变企业战略、市场相关部门

- 本报告系统梳理中国具身智能规模化应用的关键瓶颈、重点赛道竞争格局及主要城市产业布局，研判商业化进程中的投资机遇。
- 构建重点赛道及科创企业投资价值评价框架，从市场需求、技术壁垒、交付能力和经营可持续性维度，识别优先布局方向及高价值企业特征。
- 深入分析央国企进入路径和产业生态商业化合作模式，为产业投资、城市产业培育及企业战略决策提供参考。

亿欧智库：《可控核聚变商业化进程与投资机遇研究报告（2027专业版）》大纲

第一章 认识可控核聚变：从科学原理到未来能源

- 1.1 可控核聚变的技术原理与核心概念
- 1.2 为什么核聚变可能成为未来重要先进能源
- 1.3 核聚变产业链及关键核心零部件
- 1.4 国内外重点项目与代表性企业

第二章 全球核聚变发展格局：政策、科研与产业竞争

- 2.1 全球核聚变发展进入“大科学+大工程+大产业”阶段
- 2.2 美国：私营企业驱动与政府里程碑计划相结合
- 2.3 欧洲：ITER、DEMO与商业聚变企业协同推进
- 2.4 英国：以独立监管和STEP项目构建聚变产业体系
- 2.5 中国：重大科研装置牵引产业链加速形成
- 2.6 日本、韩国及其他国家的技术路线与产业布局
- 2.7 全球聚变竞争力评价

第三章 主流核聚变技术路线比较分析

- 3.1 技术路线多维评价
- 3.2 托卡马克：工程基础最强，但系统复杂度较高
- 3.3 球形托卡马克：紧凑化潜力与空间约束并存
- 3.4 仿星器：稳态运行优势与制造复杂性挑战
- 3.5 激光惯性约束：点火突破之后的重复频率和系统效率难题
- 3.6 FRC、磁惯性与脉冲聚变：差异化商业路径探索

第四章 聚变工程化关键瓶颈与核心技术攻关

- 4.1 高温超导材料与强磁场磁体工程化
- 4.2 等离子体稳态运行与失稳控制
- 4.3 14.1 MeV中子辐照与低活化材料
- 4.4 氚增殖、提取、储运与燃料闭环
- 4.5 锂-6及关键同位素供应安全

第五章 可控核聚变商业化进程测评

- 5.1 商业化阶段划分与测评方法
- 5.2 技术成熟度TRL测评
- 5.3 制造成熟度MRL测评
- 5.4 商业成熟度CRL测评
- 5.5 TRL—MRL—CRL三维成熟度矩阵
- 5.6 主要技术路线成熟度测评
大型托卡马克、紧凑型托卡马克、球形托卡马克、仿星器、激光惯性约束、FRC等。
- 5.7 全球商业化进程展望

第六章 全球核聚变投融资格局与资本逻辑

- 6.1 全球聚变融资规模、轮次与地域分布
- 6.2 主要企业估值、融资历程与资本结构
- 6.3 政府财政投入与重大科研设施投资
- 6.4 聚变企业的主要融资模式
- 6.5 从技术融资转向项目融资的关键跨越
- 6.6 聚变投资的阶段性价值发现逻辑
- 6.7 聚变企业投资价值评价模型
- 6.8 聚变投资风险矩阵

第七章 产业链发展、供应安全与企业机会

- 7.1 全球聚变供应链空间分布
- 7.2 科研级单件制造向工业化供应链转型
- 7.3 聚变主机厂的自研、外购与联合研发模式
- 7.4 关键设备供应商认证与进入壁垒
- 7.5 中国核聚变产业链完整度与国产化水平
- 7.6 国内外差距及潜在“卡脖子”环节

附录（Excel、Word、JPG）

- 附录一：具身智能重点企业数据库
- 附录二：具身智能投融资事件数据库
- 附录三：主要城市具身智能产业政策汇编
- 附录四：具身智能典型应用及生态合作案例集
- 附录五：具身智能重点赛道投资价值分析图表集
- 附录六：主要城市具身智能产业布局图谱

2026年12月8日前，扫码订阅享8折优惠！



2026世界机器人大会（WRC 2026）概览

■ 8月19—23日 | 主办：中国电子学会、世界机器人合作组织 | 30家国际机构 · 40家境外企业

亿欧智库：2026世界机器人大会WRC概览

大会定位

大会主题
人机共生
产需共融

上届主题
让机器人更智慧
让具身更智能

规模数据 · 核心数字

373家
↑ 36%
参展企业

3000+件
展品
前沿成果

311款
↑ 近2倍
首发新品

55.7万
↑ 106%
现场观众

规模定位
全球规模最大
规格最高之一

参会嘉宾
1000+位
国内外专家

1.1亿
↑ 94%
直播观看

7.3亿
↑ 62%
短视频播放

17802名
26国
参赛选手

1712家
20万+条
媒体报道

首次设置 · 四大主题日

8.19 发布日 央企组团揭牌 · 宇树上市

8.20 采购日 11年首设 国网8500台，68亿 · 电建5000台

8.21 开发者日 开源数据集 · 京东云千万小时

8.22—8.23 公众开放日 售出14万件 · 机器人消费街

核心成果 · 重大事件

央企首次组团参展
48家央企、263件展品；国资委成立"中央企业机器人创新联合体"

首次"采购日"
国家电网68亿/8500台、中国电建5000台，公共采购转向"规模替换"

人形机器人产业发展报告
上半年出货超4万台、全球占比97%

发改委喊话"因地制宜"
防止盲目跟风、一哄而上，政策转"防过热"

宇树登陆科创板
A股"人形机器人第一股"，市值峰值4449亿，8日蒸发约2000亿

268家机构发起向上向善倡议
从产业推动走向"产业+治理"双轮驱动

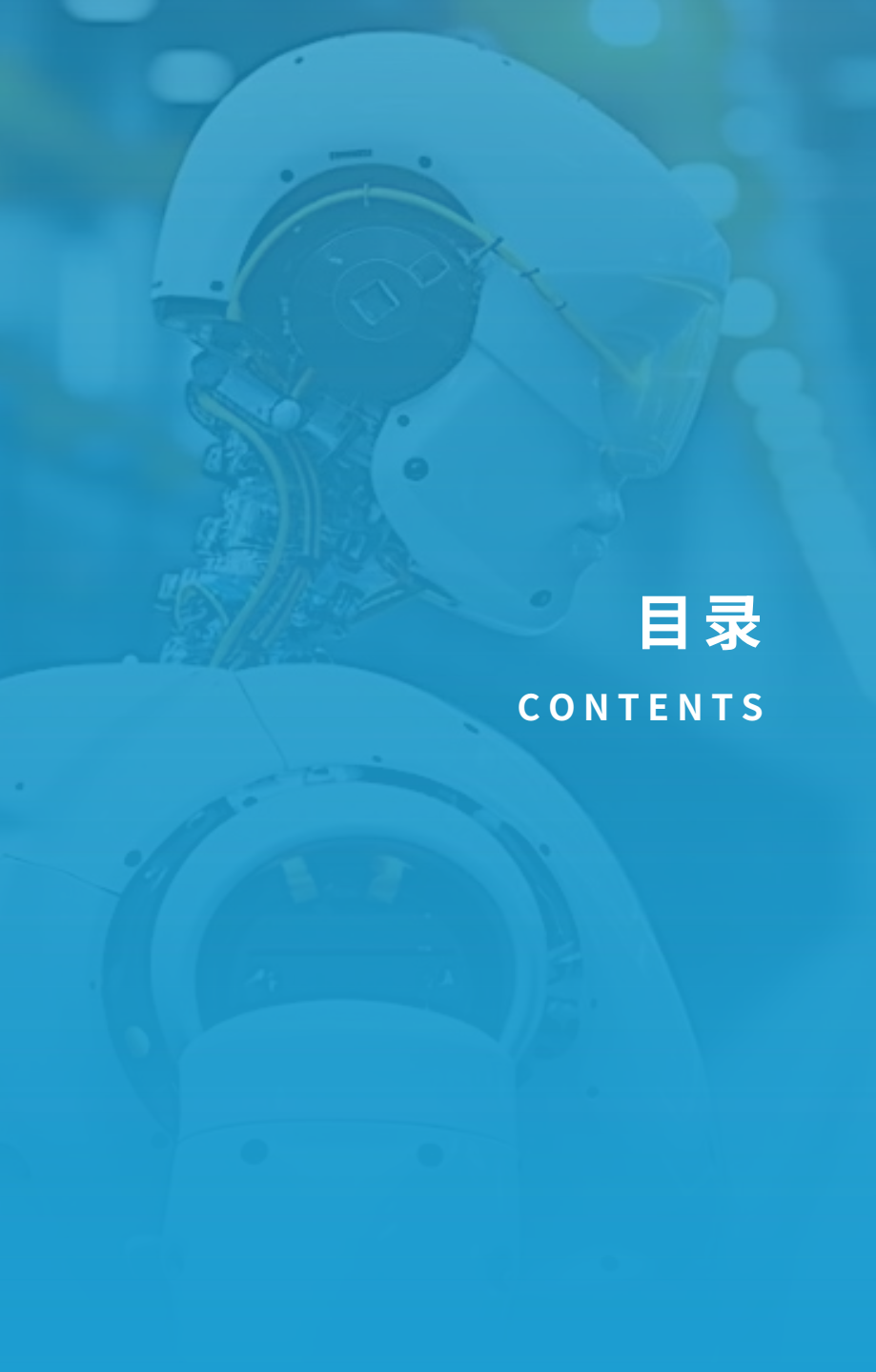
首钢数采中心停运
集中式数采1.0终结，转向真实场景/4D光场

44项新技术新方案
具身世界模型、绳驱灵巧手、大小脑融合芯片等

来源：亿欧智库根据2026世界机人大大会主论坛嘉宾演讲实录整理、统计。

亿欧 (www.iyiou.com)

获取更多维度报告数据，请访问亿欧网 (www.iyiou.com)



目录

CONTENTS

01 亿欧观点：具身智能六大趋势研判

- 1.1 商业化进入梯度渗透期
- 1.2 数据取代模型成为第一竞争要素
- 1.3 算力芯片成新竞争高地
- 1.4 触觉 / 力觉传感器成为继视觉之后的下一波硬件红利
- 1.5 开源生态成为产业共识，行业走向"少数平台 + 丰富应用生态"
- 1.6 安全治理从"事后监管"转向"全生命周期内嵌"，治理框架分阶段收紧

02 WRC主论坛深度分析

- 2.1 高频词统计分析
- 2.2 十大议题与共识
- 2.3 企业议题与观点
- 2.4 高校、科研院所议题与观点
- 2.5 政府、国际组织与协会议题与观点
- 2.6 部分嘉宾观点摘要

03 WRC场内外重要事件观察

- 3.1 48家央企以需求方首次组团参展
- 3.2 宇树科技登陆科创板
- 3.3 具身智能融资金额猛增
- 3.4 国家发改委喊话“因地制宜、防止一哄而上”
- 3.5 北京首钢具身智能数据采集中心停止运行

1.1 具身智能商业化进入“梯度渗透期”，标准化商业服务有望率先规模化

- 具身智能商业化将沿“标准化商业服务—半标准化工业场景—非标准化家庭场景”逐级渗透，优先从可复制、易验证的场景实现规模化。
- 随着能力提升与成本下降，应用将由试点导入、持续运营和规模采购，逐步延伸至类家庭场景训练并进入家庭。

亿欧智库：具身智能商业化进程时间表

场景 / 阶段		2026	2027	2028	2029	2030	2031	2032	2033	2034	2035
01	标准化商业服务场景 2027 — 2030										
	试点导入（零售 / 餐饮 / 酒店等）										
	持续运营（验证商业模式与付费主体）										
02	半标准化工业场景 2028 — 2031										
	小批量部署（电力巡检 / 物流分拣等）										
	规模采购（数据—模型—价值闭环）										
03	非标准化家庭场景 2031— 2035年后加速										
	类家庭场景训练（酒店 / 公寓试点）										
	逐步进入家庭（5—8 年后加速）										

01 标准化商业服务 | 试点导入 → 持续运营

零售、餐饮、酒店、安保与导览的可控性居中，商业模式从试点导入走向持续运营，但仍需稳定客流与明确付费主体。

02 半标准化工业场景 | 小批量部署 → 规模采购

任务重复、环境可控、ROI 可量化，率先形成“场景—数据—模型—价值”闭环。电力巡检、物流分拣、汽车装配与矿山冶金。

03 非标准化家庭场景 | 类家庭训练 → 进入家庭

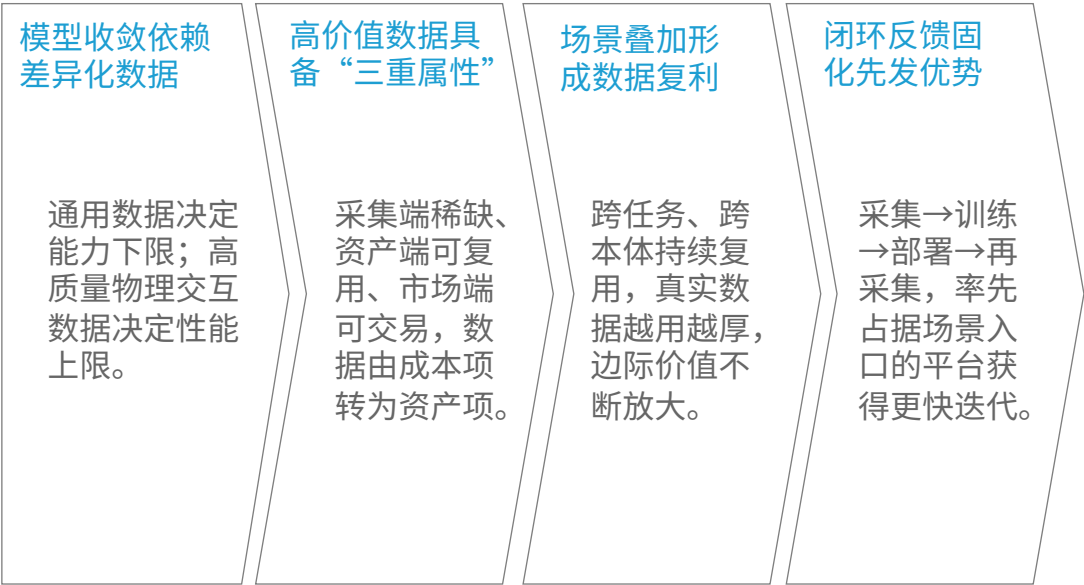
家庭环境难预测，叠加柔性操作、安全伦理、长尾任务和价格约束；在酒店、公寓等类家庭场景训练，再逐步进入家庭。

1.2 数据取代模型成为第一竞争要素

- 具身智能竞争将从“模型能力”转向“数据资产”，真实场景数据成为决定模型上限的关键要素；
- 头部平台通过持续采集、训练与部署形成数据闭环，推动模型迭代效率和商业化速度同步提升；
- 数据进一步被系统性“工业化、资产化、可交易化”，并沉淀为难以复制的长期竞争壁垒。

亿欧智库：从真实场景数据到模型壁垒

真实场景数据越难复制，模型性能上限与商业化速度越依赖可持续沉淀的数据资产。



结论：竞争焦点由“参数/算力”转向“真实数据资产”；头部平台通过提前锁定场景与数据入口，形成难以复制的数据飞轮。

亿欧智库：高质量交互数据供给率仅5%

高质量物理交互数据供需（万小时）



分析框架：规模 × 供给 × 产能 × 成本

规模缺口
需求下限 1,000 vs 可用 50 万小时

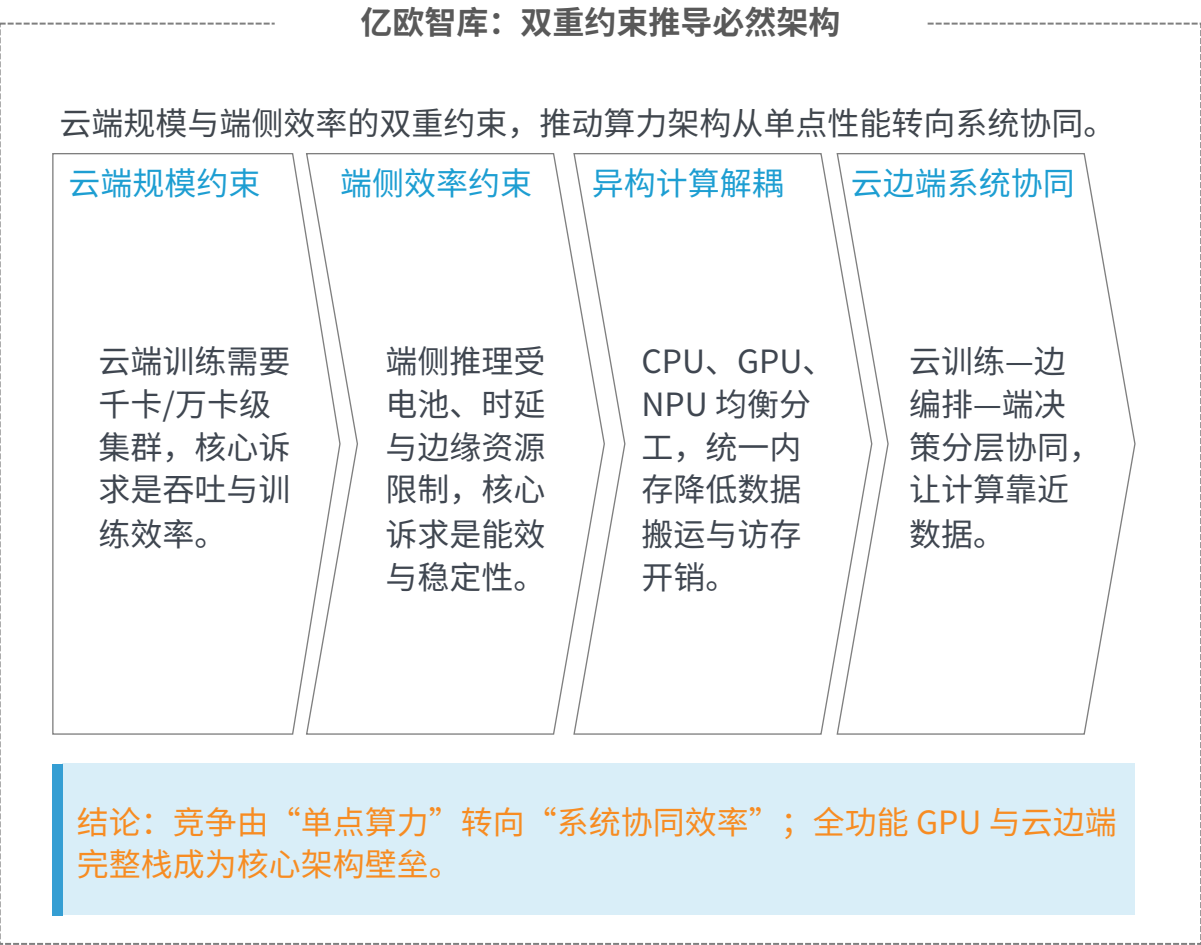
供给覆盖率
仅约 5%（缺口约 20 倍）

产能爬坡
头部企业两年目标 >1,000 万小时

真实交互采集成本
约 500-1,000 元/小时

1.3 算力芯片成新竞争高地，“全功能 GPU + 云边端协同”成标配

- 架构判断：异构计算与云—边—端一体化成为主流，算力决定机器人能力上限与成本下限。
- 企业动作：芯片企业以全功能 GPU、统一内存与完整工具链构建壁垒；整机厂商应尽早锁定芯片阵营与路线图。
- 产业启示：竞争由单点算力转向系统协同效率，上游高壁垒硬件与国产替代环节更具确定性。



1.4 触觉 / 力觉将接棒视觉，成为下一波硬件红利

- 能力缺口：柔性、易碎与未知物抓取仍高度依赖触觉 / 力觉，视觉难以替代。
- 数据壁垒：触觉数据稀缺，标准化采集与训练闭环尚未成熟。
- 商业机会：六维力传感器价值量集中、国产化率不足 30%，优先受益于国产替代。

亿欧智库：具身智能三条件叠加，触觉进入硬件红利期

能力缺口形成需求	柔性、易碎与未知物抓取必须依赖触觉 / 力觉，视觉难以稳定判断接触状态。
数据稀缺形成壁垒	触觉仍是最稀缺的数据模态，采集、标注与训练闭环尚未形成统一标准。
需求刚性支撑付费	视觉能力边际收益递减，而触觉能力缺口无法绕开，客户具备明确升级动机。
能力缺口 × 数据壁垒 × 需求刚性= 下一波硬件红利的完整条件	

亿欧智库：能力缺口与低国产化强化替代机遇

三项指标分别衡量能力、单机价值量与供给格局，不作横向比例比较

指标	当前信号	产业含义
灵巧手能力评分	≈ 5 / 100	触觉仍是能力短板
六维力传感器在执行机构价值占比	≈ 10%	单机价值量集中
高精度、高可靠六维力传感器国产化率	< 30%	国产替代空间较大
能力短板 + 价值集中 + 低国产化= 六维力传感器的确定性机会		

注：能力评分为行业百点评分体系中的灵巧手单项得分 信息来源：主论坛嘉宾演讲内容综合分析；行业公开 BOM 拆解数据。

1.5 开源生态成为产业共识，行业走向“少数平台 + 丰富应用生态”

- 成本驱动：开源统一操作系统、控制协议与数据底座，减少重复开发并降低全行业创新成本。
- 平台收敛：数据、开发者与标准形成网络效应，推动“一脑多机”和全栈平台向少数头部集中。
- 生态繁荣：底座层趋于统一，应用层保持长尾扩张，价值重心由硬件销售迁移至智能与场景入口。

亿欧智库：具身智能开源生态成为共识



两股力量共同作用



开源主张 + 格局预判



生态证据

成本之力

“重复造轮子”抬高全行业成本，开源是唯一低成本破解之道。

网络效应之力

平台具备“数据—开发者—标准”网络效应，规模越大越有价值、趋向集中。
底座层收敛：OS/控制/协议/数据/基础模型
应用层长尾繁荣：行业方案/场景智能体

开源主张·底座

开源统一操作系统、控制、协议、数据底座

开源主张·土壤

开放本体+大小脑+数据+平台产业化土壤

格局预判·结构

少数平台本体 + 丰富应用生态

格局预判·集中度

“全栈平台头部集中”

1200+
开源社区汇聚开发者（名）

300万+
开源数据集下载量（次）

- 与 PC、智能手机产业“平台收敛、应用发散”的演化路径高度相似
- 开源不是终点，生态的护城河在数据、工具链与场景入口

商业模式随之从“卖硬件”升级为“卖智能”，价值重心从硬件迁移到智能

开源统一底座并培育应用土壤，行业将走向“少数平台 + 丰富应用”格局

生态指标已越过冷启动门槛，“少数平台 + 丰富应用”格局开始具备现实基础

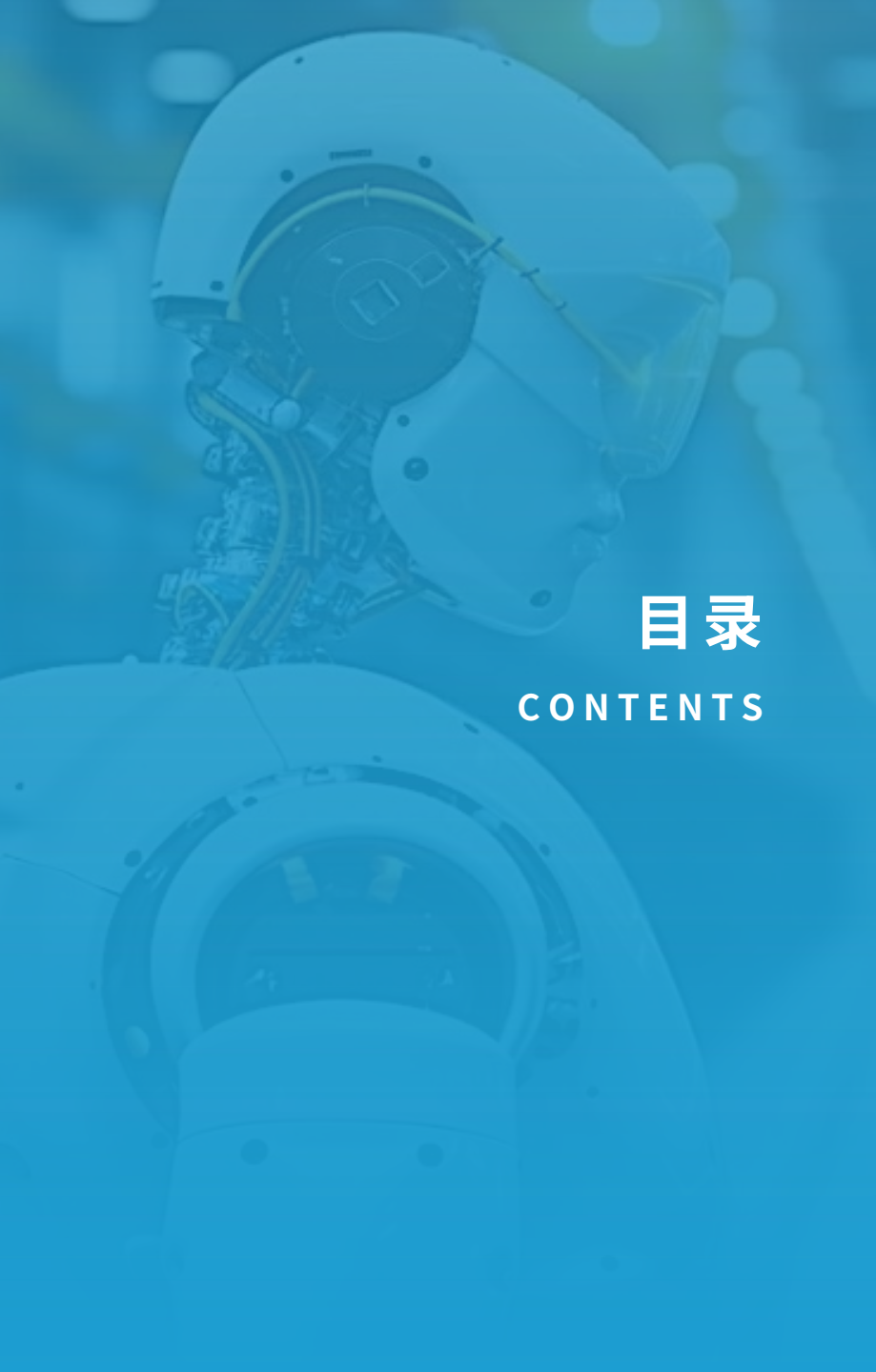
注：开发者与下载量数据来自公开开源社区披露。信息来源：主论坛嘉宾演讲内容综合分析；公开开源社区数据。

1.6 治理框架分阶段收紧，关键决策权与紧急停止权始终保留给人

- 风险判断：机器人打通“决策—物理执行”，风险从数字空间延伸至不可回滚的物理世界。
- 治理原则：“工具变伙伴”重构隐私、责任与控制权，安全伦理必须由附加项转为系统内嵌。
- 实施路径：产业早期以沙箱验证鼓励创新，规模化后强化法治与标准，并始终保留人的关键决策权和紧急停止权。



启示：治理的“内嵌化 + 分阶段”既是风险控制，也是产业获得社会信任、长期健康发展的前提



目录 CONTENTS

01 亿欧观点：具身智能六大趋势研判

- 1.1 商业化进入梯度渗透期
- 1.2 数据取代模型成为第一竞争要素
- 1.3 算力芯片成新竞争高地
- 1.4 触觉 / 力觉传感器成为继视觉之后的下一波硬件红利
- 1.5 开源生态成为产业共识，行业走向"少数平台 + 丰富应用生态"
- 1.6 安全治理从"事后监管"转向"全生命周期内嵌"，治理框架分阶段收紧

02 WRC主论坛深度分析

- 2.1 高频词统计分析
- 2.2 十大议题与共识
- 2.3 企业议题与观点
- 2.4 高校、科研院所议题与观点
- 2.5 政府、国际组织与协会议题与观点
- 2.6 部分嘉宾观点摘要

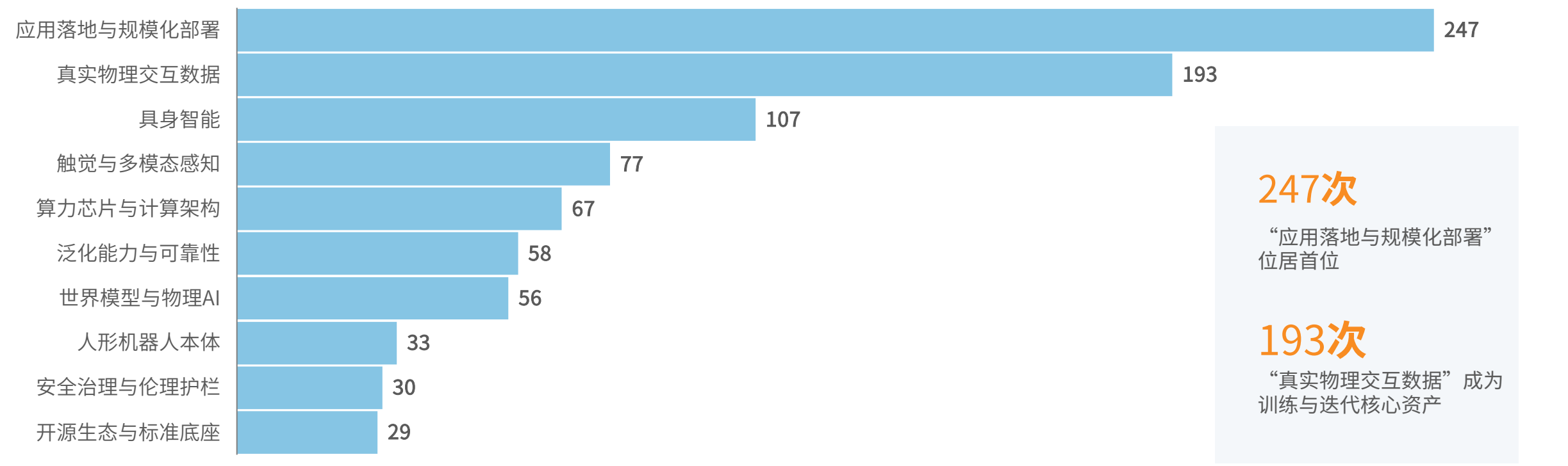
03 WRC场内外重要事件观察

- 3.1 48家央企以需求方首次组团参展
- 3.2 宇树科技登陆科创板
- 3.3 具身智能融资金额猛增
- 3.4 国家发改委喊话“因地制宜、防止一哄而上”
- 3.5 北京首钢具身智能数据采集中心停止运行

2.1 高频词显示：行业关注从“形态”转向“落地与商业化”

- 行业关注正从机器人“形态”转向“落地与商业化”，焦点进一步聚集于“怎么用、怎么卖”。
- “应用落地与规模化部署”以 247 次居首，场景复制、交付能力与商业闭环成为首要议题。“真实物理交互数据”以 193 次居次，成为模型训练、持续迭代与泛化能力提升的核心资产。

亿欧智库：2026世界机器人大会WRC主论坛词频统计



来源：亿欧智库根据2026世界机人大大会主论坛嘉宾演讲实录整理、统计。亿欧 (www.iyiou.com)

2.2 十大共识（上）：落地、数据与技术底座成为主线

- 产业主线：具身智能正跨越“展品—产品—规模部署”鸿沟，商业竞争从能力展示转向场景交付与复制效率。
- 技术瓶颈：高质量真实场景数据不足，泛化能力、“最后几厘米”精确对齐与 99%+ 可靠性共同制约落地。
- 底座演进：世界模型 / 物理 AI 与全功能 GPU、异构计算、云边端协同加速融合，成为下一阶段能力跃迁的基础设施。

亿欧智库：2026世界机器人大会WRC十大共识（上）



2.2 十大共识（下）：生态、载体与人机协同同步演进

- 开放生态与统一底座正在取代单点技术竞争，标准、数据和治理协同决定产业规模化效率。
- 载体形态将根据场景与投入产出比持续分化，触觉、力觉和深度感知共同补齐物理交互能力短板。
- 安全护栏与人的最终控制权贯穿全生命周期，机器人价值由替代劳动转向增强人的能力与长期共生。

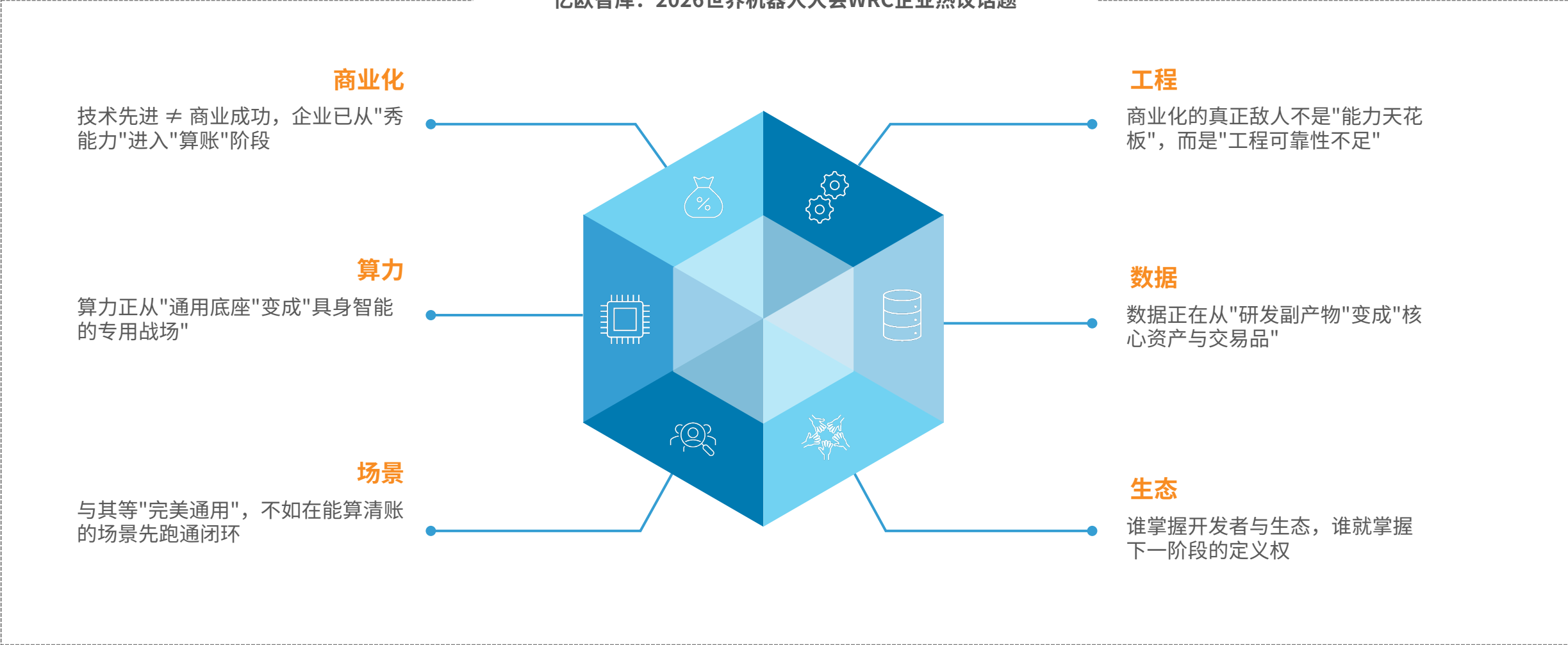
亿欧智库：2026世界机器人大会WRC十大共识（下）



2.3 企业热议：怎么落地、怎么赚钱、怎么建壁垒

- 企业落地逻辑已从单纯追求技术领先，转向围绕场景闭环、工程可靠性、数据资产、专用算力与开发者生态构建商业壁垒。
- 商业竞争的核心也从“能否展示能力”转向“能否稳定交付价值”，企业需以真实场景验证、持续数据回流和生态协同形成可复制的规模化路径。

亿欧智库：2026世界机器人大会WRC企业热议话题



2.3 企业观点1：技术先进 ≠ 商业成功，企业已从“秀能力”进入“算账”阶段

- 商业判断：技术先进不等于商业成功，价值实现需依次跨过产品化、场景价值、客户付费、盈利与规模化。
- 企业动作：评价体系应从参数与演示，转向客户付费、单位经济性和可复制增长。
- 产业启示：单点技术领先不足以形成壁垒，打通完整价值闭环的企业才能建立商业正循环。

亿欧智库：商业化评价从技术能力迁移至价值闭环

01 技术是必要条件，不是充分条件

技术能力只回答“能不能做”；产品是否可用、场景是否创造价值、客户是否愿意付费，决定技术能否真正进入市场。

02 商业化需要完整价值闭环

从技术到规模化必须依次跨过产品化、场景价值、客户付费与盈利环节；任何一环不成立，商业正循环都无法形成。

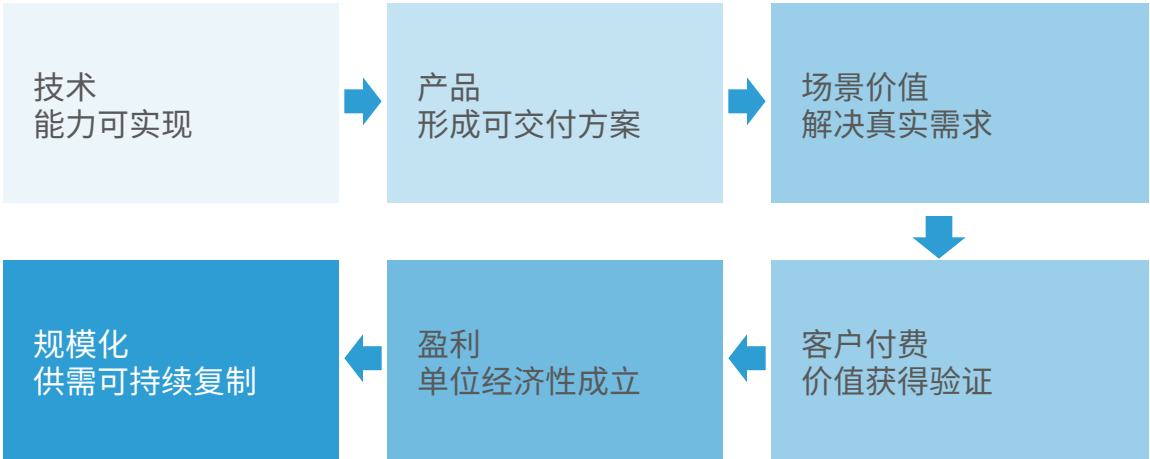
03 企业评价标准已经迁移

行业越过技术验证期后，决策重心由展示能力转向供需匹配、单位经济性与可复制增长，核心问题变成“这笔账能否算清”。

技术可行 × 价值成立 × 经济性可复制 = 商业成功的完整条件

亿欧智库：六环节连续成立，才能形成商业成功

六个环节缺一不可，判断标准由技术投入转向可验证的经济回报



判断标准：不再问“技术投入了多少”，而要问“客户是否付费、企业能否盈利并复制”。

2.3 企业观点2： 商业化真正的敌人不是能力上限，而是工程可靠性不足

- 连续作业会将单次任务中的微小失误指数放大，只有把成功率提升至接近99.9%的“工程稳定”，才能支撑规模化复制与商业落地。
- 单次成功率越接近100%，连续作业稳定性才会显著跃升。

亿欧智库：具身智能三条件叠加，触觉进入硬件红利期

01 横轴：一次任务能否成功

95%意味着每执行100次任务，平均约有5次失败；98%意味着平均约有2次失败。对样机演示或许足够，对连续生产仍不够稳定。

02 纵轴：100次能否一次不出错

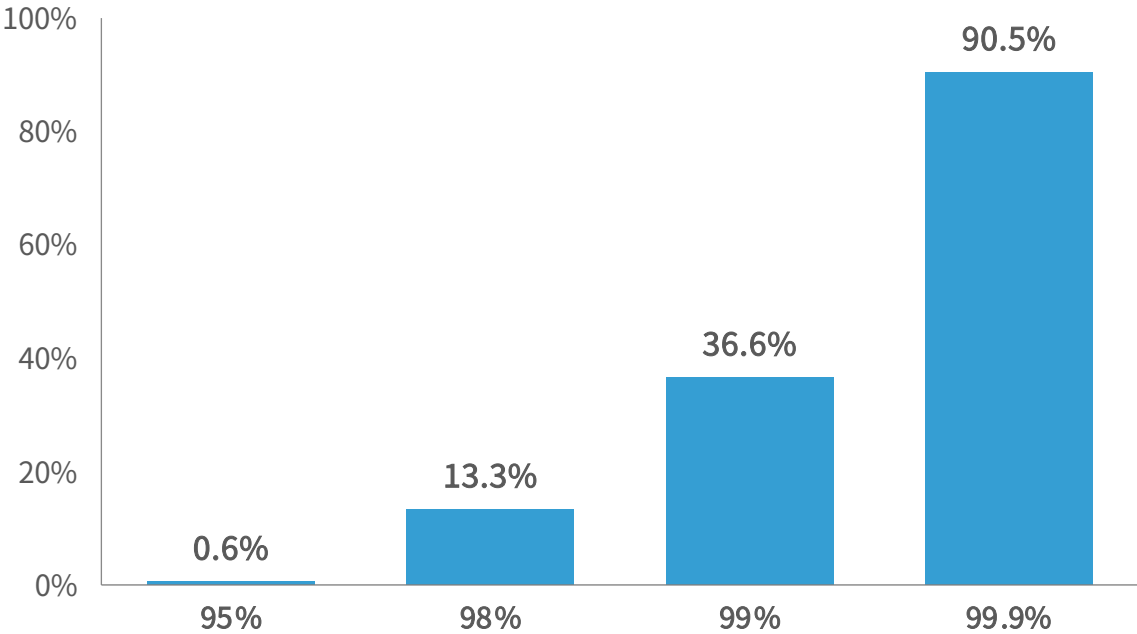
把单次成功率连续相乘后，95%仅有0.6%的概率全程零失败；98%也只有13.3%，小误差会被连续作业指数放大。

03 商业含义：工程可靠性决定可复制性

只有接近99.9%，连续100次全程成功的概率才超过90%。量产壁垒因此来自良率、批次一致性、标准流程和故障恢复。

亿欧智库：具身智能机器人制造连续100次全部成功的概率

横轴：单次任务成功率
纵轴：连续执行100次且全程零失败的概率



来源：国家统计局

亿欧 (www.iyiou.com)

注：纵轴概率 = (横轴所示单次成功率) ^100；95%、98%为现实部署约值，99%—99.9%为商业化目标区间。

2.3 企业观点3：数据正从“研发副产物”变成“核心资产与交易品”

- 当模型能力逐步趋同，高质量真实场景数据将成为驱动性能迭代、商业定价与产业壁垒的核心资产。
- 项目数量预计由2024年的5笔增至2026E的37笔，对应金额由0.14亿元升至21.5亿元，市场需求快速释放。
- 数据价值正从一次性交付转向可复用、可授权和可交易的资产化运营，真实场景闭环将决定下一阶段定价权。

亿欧智库：数据竞争从模型能力转向真实场景闭环

01 竞争重心从模型转向数据

当模型架构逐步收敛，算法更容易被追赶；覆盖真实工况、长尾异常和失败样本的数据，成为性能持续提升的主要差异来源。

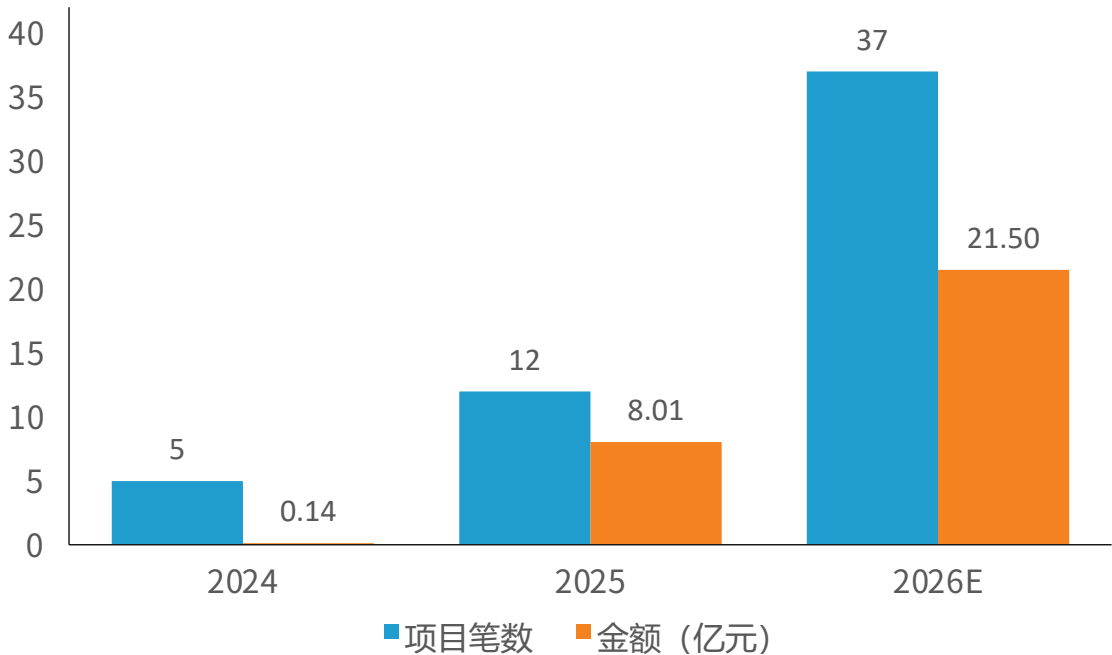
02 数据具备资产化的三重条件

采集成本高使数据稀缺，可反复训练使价值沉淀，可授权和交易使其形成独立产业环节；数据更像复杂工业品，而非可直接开采的石油。

03 真实场景闭环决定下一阶段定价权

企业需把采集、清洗、标注、评测和回流连成闭环。谁先建立统一规范与场景入口，谁就掌握数据供给和模型迭代的议价能力。

亿欧智库：具身智能数据采集笔数与金额（2024—2026E）



来源：公开中标/成交公告及企业、高校采购披露

亿欧 (www.iyiou.com)

2.3 企业观点4：算力正从“通用底座”变成具身智能的专用战场

- 具身智能算力竞争已从单一芯片性能转向云训练、边缘编排与端侧决策协同的系统级效率。
- 物理AI面临训练规模扩张与端侧功耗、散热、实时延迟等双重约束。产业架构正加速收敛为“云训练—边编排—端决策”，以减少数据搬运并提升软硬件协同效率。

亿欧智库：算力竞争从单一芯片性能转向系统级效率

01 物理AI面临云端与端侧双重约束

训练世界模型与物理仿真需要千卡、万卡级集群；机器人本体的实时推理又受电池、散热和边缘资源限制，单一算力形态难以兼顾。

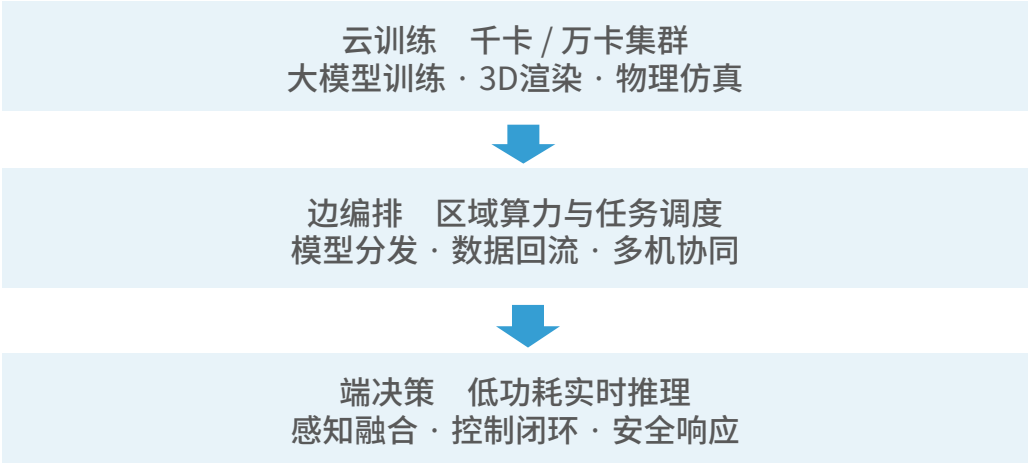
02 技术路线收敛到异构计算与云边端协同

产业方案正形成“云训练—边编排—端决策”三级布局，并通过全功能GPU、均衡异构和统一内存减少数据搬运与系统割裂。

03 算力竞争转向系统级效率

竞争不再只看芯片峰值性能，而要同时优化训练规模、端侧功耗、实时延迟与数据搬运效率，形成软硬件协同的专用系统能力。

亿欧智库：“云训练—边编排—端决策”成为收敛架构



算力系统的四项核心评价维度

训练规模 集群扩展与仿真	端侧功耗 电池与散热约束	实时延迟 感知到控制闭环	数据效率 减少搬运与
-----------------	-----------------	-----------------	---------------

2.3 企业观点5：谁掌握开发者与生态，谁就掌握下一阶段的话语权

- 当硬件与模型能力趋同，开发者生态、数据闭环与关键硬件控制点将共同决定平台价值和产业话语权。
- 开源工具链、数据与平台可降低开发门槛，推动开发者数量和应用场景持续扩张。开发者、应用、场景数据与订阅收入相互强化，形成可持续放大平台价值的生态飞轮。

亿欧智库：平台竞争从单机性能转向生态控制权

- 01

竞争从单机性能升级为生态规模

当硬件与模型能力逐步趋同，单一产品更容易被追赶；开发者数量、应用丰富度和场景入口形成网络效应，决定平台黏性。
- 02

开源是低成本汇聚开发者的入口

开放本体、大小脑、数据与平台，能降低适配门槛并加速应用繁荣；开源价值不只在代码，更在工具链、数据与接口标准。
- 03

商业模式从“卖硬件”转向“卖智能”

硬件收入将叠加订阅、Token服务和生态分成；定义权来自软件平台、数据闭环与关键硬件供应链的共同控制。

亿欧智库：生态飞轮放大平台价值



2.4 高校与科研院所探讨：怎么突破能力边界、怎么保证安全

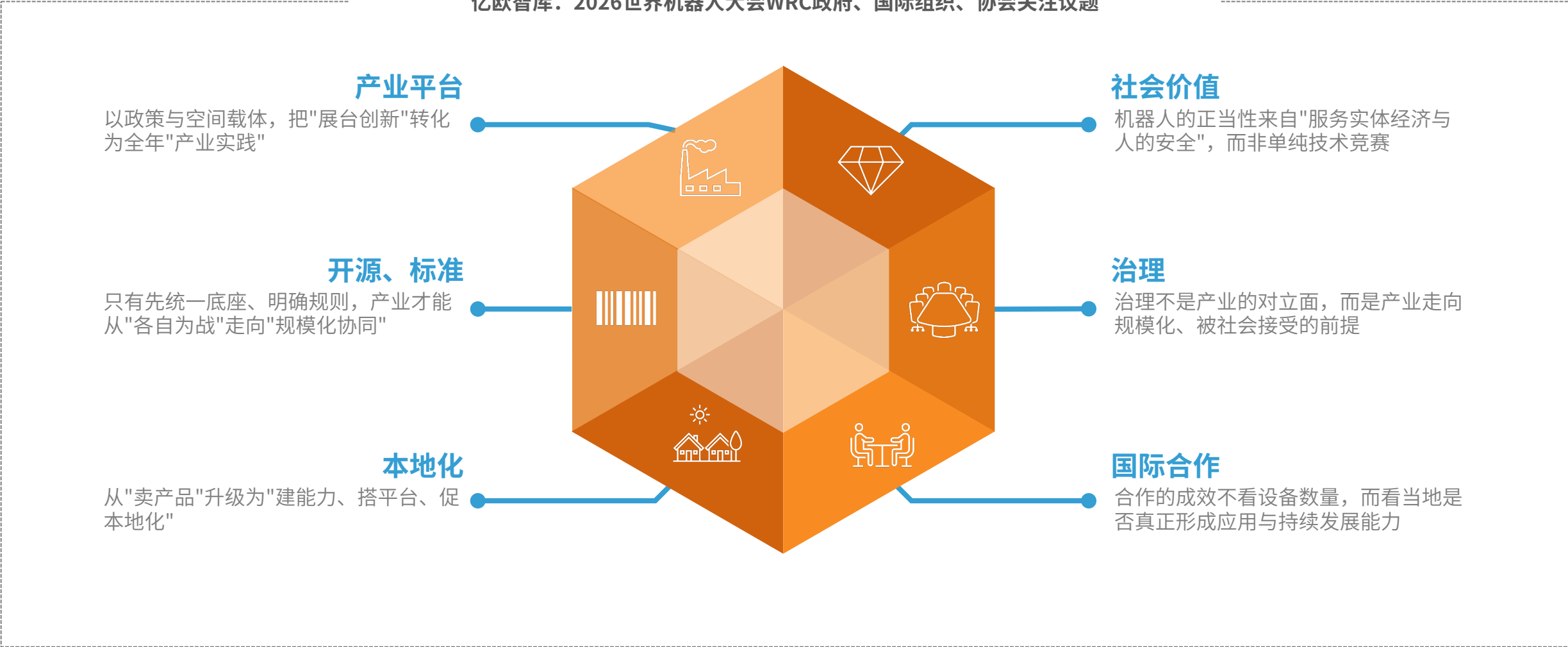
- 科研突破不仅要拓展智能边界，更需以理论基础、可验证价值、感知能力、全过程安全与能效约束保障技术向善。
- 未来竞争不只在模型能力，更在于能否形成从理论验证、感知交互到安全治理和低能耗计算的完整科研体系。



2.5 政府、国际组织、协会关注：如何规范、如何合作、如何普惠

- 产业规模化与普惠发展需要以统一标准和治理规则为底座，通过平台建设、本地化能力与国际合作实现社会价值。
- 政策和产业协同应从“卖产品”转向“建能力、搭平台、促本地化”，让创新形成可复制、可持续的应用生态。

亿欧智库：2026世界机器人大会WRC政府、国际组织、协会关注议题



2.6 Nancy M. Amato：机器人规划—面向自主、协作与辅助多机器人系统的算法

- 机器人规划正从单纯提升硬件与AI能力，转向让机器人理解人类意图、通过自然交互实现自主协作与按需辅助。
- 未来，低能耗硅基计算与生物神经元融合有望突破算力和能耗约束，推动多机器人系统在家庭、工业与服务场景加速落地。

亿欧智库：Nancy M. Amato 2026WRC演讲核心观点整理



Nancy M. Amato

- IEEE 机器人与自动化学会主席
- 美国伊利诺伊大学厄巴纳香槟分校西贝尔计算与数据科学学院主任
- 美国艺术与科学院院士

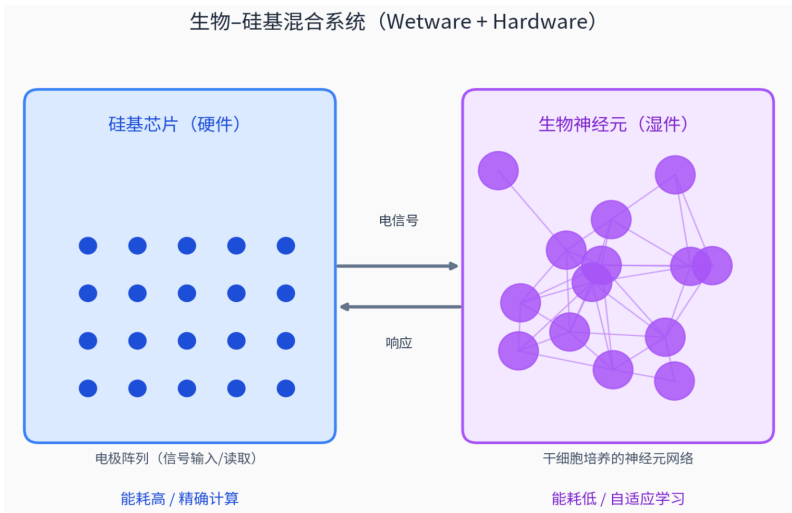
观点1：硬件与 AI 能力已经超过"使用能力"，补齐运动规划才能让能力真正落地。

大语言模型与 AI 的进展让机器人具备几年前难以想象的物理能力，但如何用好机器人仍是缺失的一环。家用、陪伴机器人要在非结构化家庭中像"家庭成员一样"被对待、与人自然聊天，卡点不在硬件，而在路径规划与人机协作研究。

观点2：算法理解人类意图远弱于人类直觉，让人通过自然交互直接注入洞见、实现“人人可编程”。

人能一眼看出两根管子的走向轨迹，算法却很难快速做到，人类洞见能大幅加速问题求解。路径是用 VR、眼动追踪、凝视控制、手势编程，结合自然语言处理与计算机视觉界面，让工厂工人甚至游戏玩家无需编程背景，就能随时指挥机器人按自己的方式工作。

观点3：硅基计算能耗高而生物大脑能以低能耗完成大量计算，可尝试用活体神经元做"湿硬件"芯片、构建生物-硅基混合系统。



2.6 王彬：具身智能已经临近商业化拐点，但不同场景的成熟度差异非常明显

- 具身智能已接近商业化拐点，专业服务与消费服务场景率先进入稳定量产和规模试销阶段，工业应用紧随其后。
- 医疗与人形机器人仍处于早期验证期，未来竞争重点将从单点应用转向兼具通用性、低成本与多任务执行能力的规模化落地。

亿欧智库：王彬2026WRC演讲核心观点整理



王彬
亿欧董事长

01

一项新技术从实验室走进千场万景，必须同时满足三个核心条件：商业价值清晰、付费逻辑成立、技术基本成熟。

02

五类商业价值：替代高危任务；替代重复性任务；填补劳动力缺口；增强高精度高难度和高可靠性任务的执行能力；创造过去不存在的新服务。

03

判断具身智能大规模商业落地的三项标准：TRL、MRL、CRL。

04

专业服务和消费服务相对领先；工业场景相对稍晚一些；医疗和人形机器人整体处于较早期阶段。

05

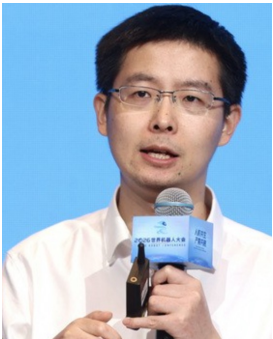
未来三年，具身智能将从“单点可用”逐步迈向“多任务规模复制”。



2.6 王兴兴：从展品到产品，人形机器人产业的下一个十年

- 具身智能的商业化拐点不在于完成固定场景演示，而在于机器人能否在陌生环境中仅凭语言指令自主完成约80%的任务。
- 突破模型输出与物理世界对齐的“最后1毫米”，需要海量高质量数据与真机数据持续反哺，推动展品真正转化为可用产品。

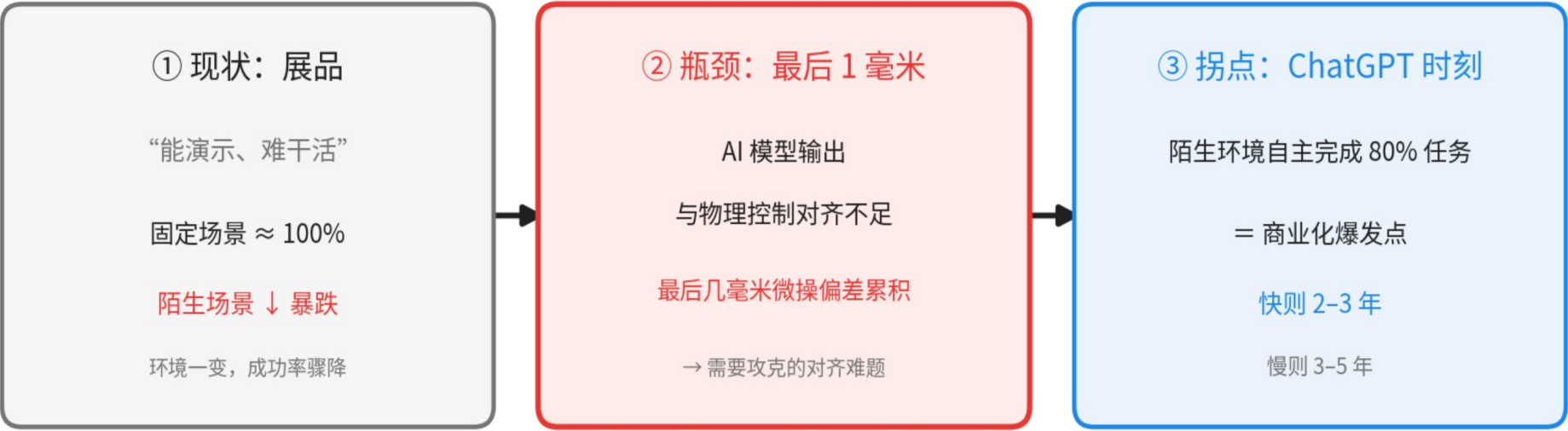
亿欧智库：王兴兴2026WRC演讲核心观点整理



王兴兴

宇树科技股份有限公司创始人、董事长

- 观点1：** 具身智能泛化能力不足，导致机器人“能演示、难干活”、展品难变产品，需攻克 AI 模型输出与物理世界对齐的“最后 1 毫米”，迈过“陌生环境自主完成 80% 任务”的商业化拐点。产业爆发点（“ChatGPT 时刻”）= 机器人被带到任意陌生环境、仅靠语言指令完成约 80% 任务，快则 2-3 年、慢则 3-5 年。
- 观点2：** 具身智能有多少高质量数据就有多少 AI 能力，产品竞争力由数据规模决定，需以“海量金融/互联网数据 + 真机采集数据”两个核心来源双轮驱动，让机器人真正匹配物理世界、用真实场景数据反哺产品。



2.6 高继扬：从开发者到生产力，开源开放加速具身智能落地

- 机器人商业价值将从售卖硬件本体转向交付可量化的劳动产出，零样本泛化、通用抓取和长程任务能力是进入真实生产的关键。
- 第一视角人类操作数据决定模型上限，开源生态与伙伴网络则决定能力转化为规模化应用的速度。

亿欧智库：高继扬2026WRC演讲核心观点整理



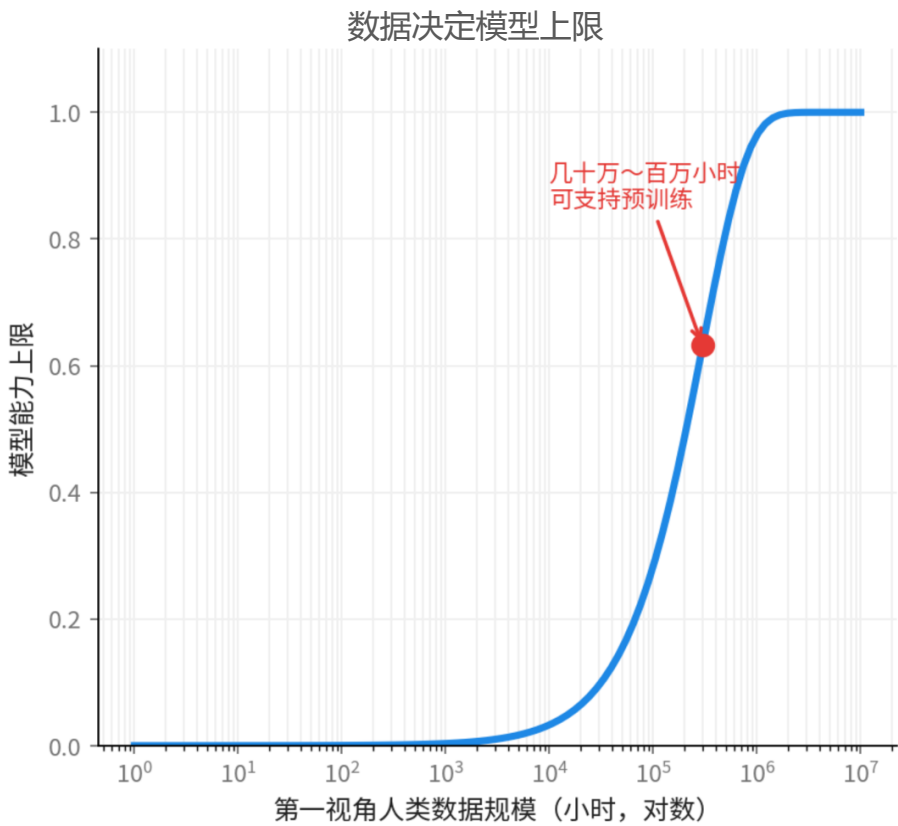
高继扬

星海图人工智能科技股份有限公司
创始人、首席执行官（CEO）

观点 1：机器人真正创造价值的不是硬件本体，而是“能干活的智能”，客户要买的也是“劳动产出”而非设备，因此商业模式需从“卖设备”逐步转向“按智能产出与用量付费”。

观点 2：机器人能否进真实生产，取决于模型是否具备“没见过也会做（零样本泛化）、什么都能抓（通用抓取）、连续干完一套活（长程任务）”三项能力，并用真机强化学习把精度从厘米级做到毫米级。

观点 3：模型能多聪明取决于喂给它的“第一视角人类操作数据”有多少、落地能多快取决于开源生态有多大，因此需主攻人类数据，并用“1+3+N”（软硬结合方向 + 三条产品线 + 伙伴网络）降低开发者门槛、加速落地。



2.6 王鹤：推动具身智能与人形机器人的核心突破时刻

- 高难度精细操作难以依靠遥控示教，需通过仿真强化学习与Sim2Real迁移突破数据上限，并构建融合VLA与世界模型的“世界动作模型”。
- 具身智能的ChatGPT时刻，将以基模在陌生任务上达到70%—80%成功率、普通用户可低门槛后训练为核心标志。

亿欧智库：王鹤2026WRC演讲核心观点整理



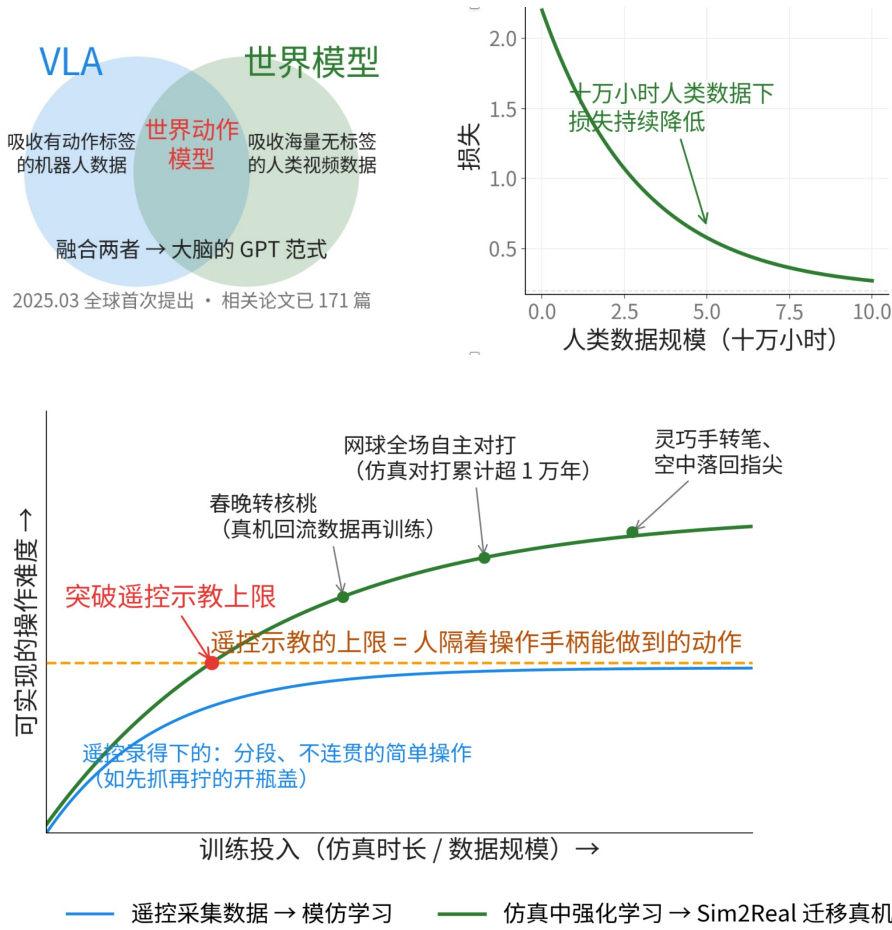
王鹤

银河通用机器人股份有限公司创始人、首席技术官
(CTO) · 北京大学研究员

观点 1：越高难度的精细操作越无法靠遥控示教采集数据实现，必须走“仿真器中强化学习、迁移到真机”的 Sim2Real 路线。

观点 2：具身智能要像人一样搭建大脑+小脑双大模型架构，大脑的 GPT 范式是融合 VLA 与世界模型的“世界动作模型”。

观点 3：具身智能的 ChatGPT 时刻有两个判据——基模在人类没专门学过的任务上达到 70%—80% 成功率，且没有任何专业技能的普通人能对基模做极简单的后训练、把它变成场景中高成功率的干活模型。



2.6 曹鹏：数据为基，构建具身智能超级供应链

- 具身模型规模化应用受制于近百倍的高质量训练数据缺口，需在仓储、零售、家庭、医疗与工业等真实场景建立持续采集机制。
- 数据竞争不仅比拼数量，更取决于任务多样性和多模态完整性，只有贯通采集、加工、训练、评测与真机部署，才能形成持续进化闭环。

亿欧智库：曹鹏2026WRC演讲核心观点整理

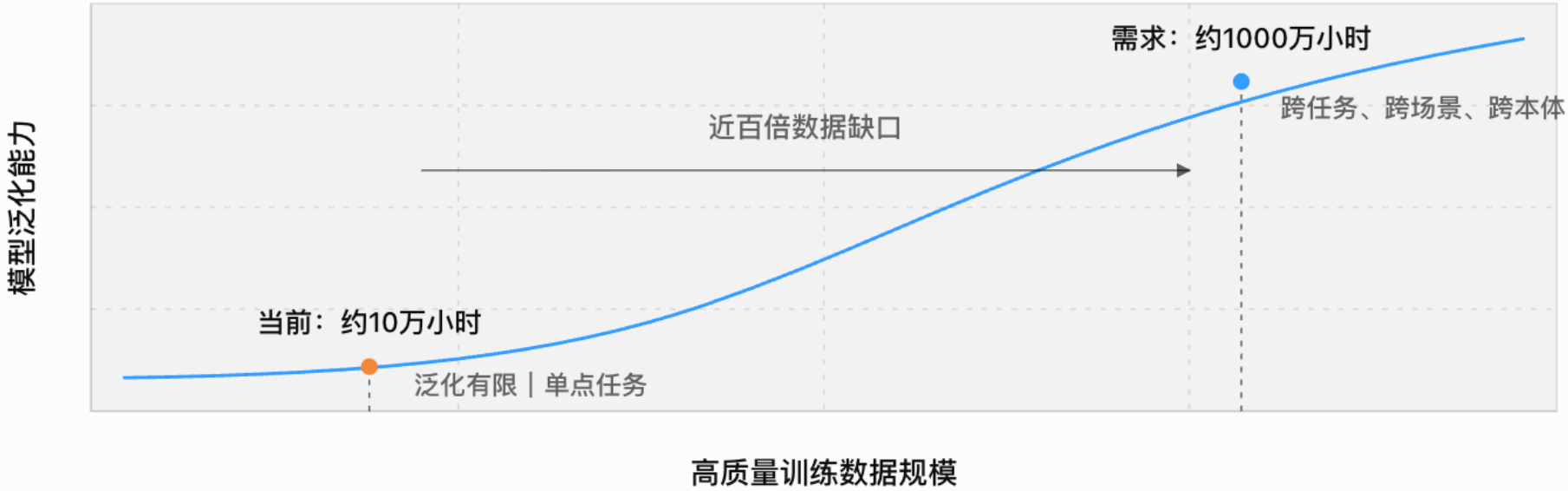


曹鹏

京东集团技术委员会主席、京东云总裁

观点 1：具身模型规模化应用的关键瓶颈是泛化能力不足，根源在于高质量训练数据存在近百倍缺口；应扩大真实场景人类操作数据和机器人本体数据供给，建立规模化、持续性的数据采集机制。

观点 2：具身数据的价值不仅取决于数量，更取决于场景真实性、任务多样性和模态完整性；应依托仓储、零售、家庭、医疗、工业等真实场景，采集覆盖视觉、动作轨迹、身体姿态和力触觉的多模态数据。原始视频只有经过识别、标注、重建和本体适配，才能转化为可训练的数据资产；应贯通数据采集、加工、训练、仿真评测和真机部署，形成数据持续回流的模型进化闭环。



2.6 王潜：构建物理世界基础模型

- 物理智能无法由数字世界模型直接迁移获得，必须针对动作轨迹、摩擦受力和接触反馈等真实物理规律构建专用基础模型。
- 面对高度发散的精细操作空间，模型架构将从任务拆解与分层控制，转向大规模预训练、完全端到端和统一通用模型。

亿欧智库：王潜2026WRC演讲核心观点整理

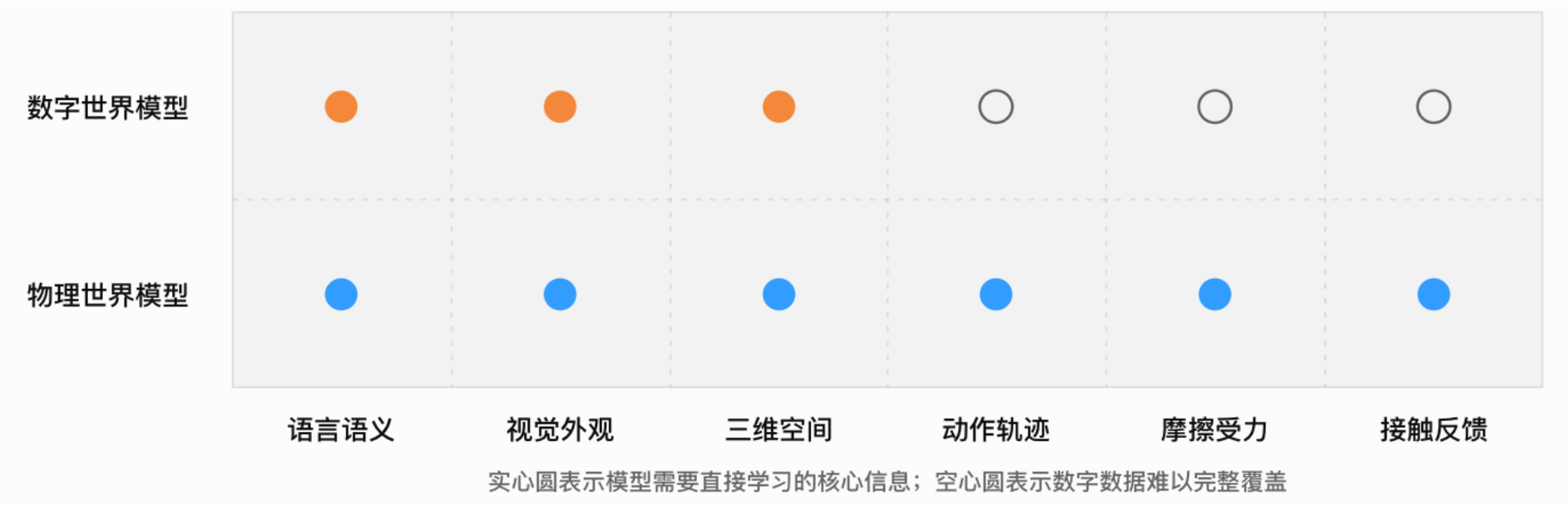


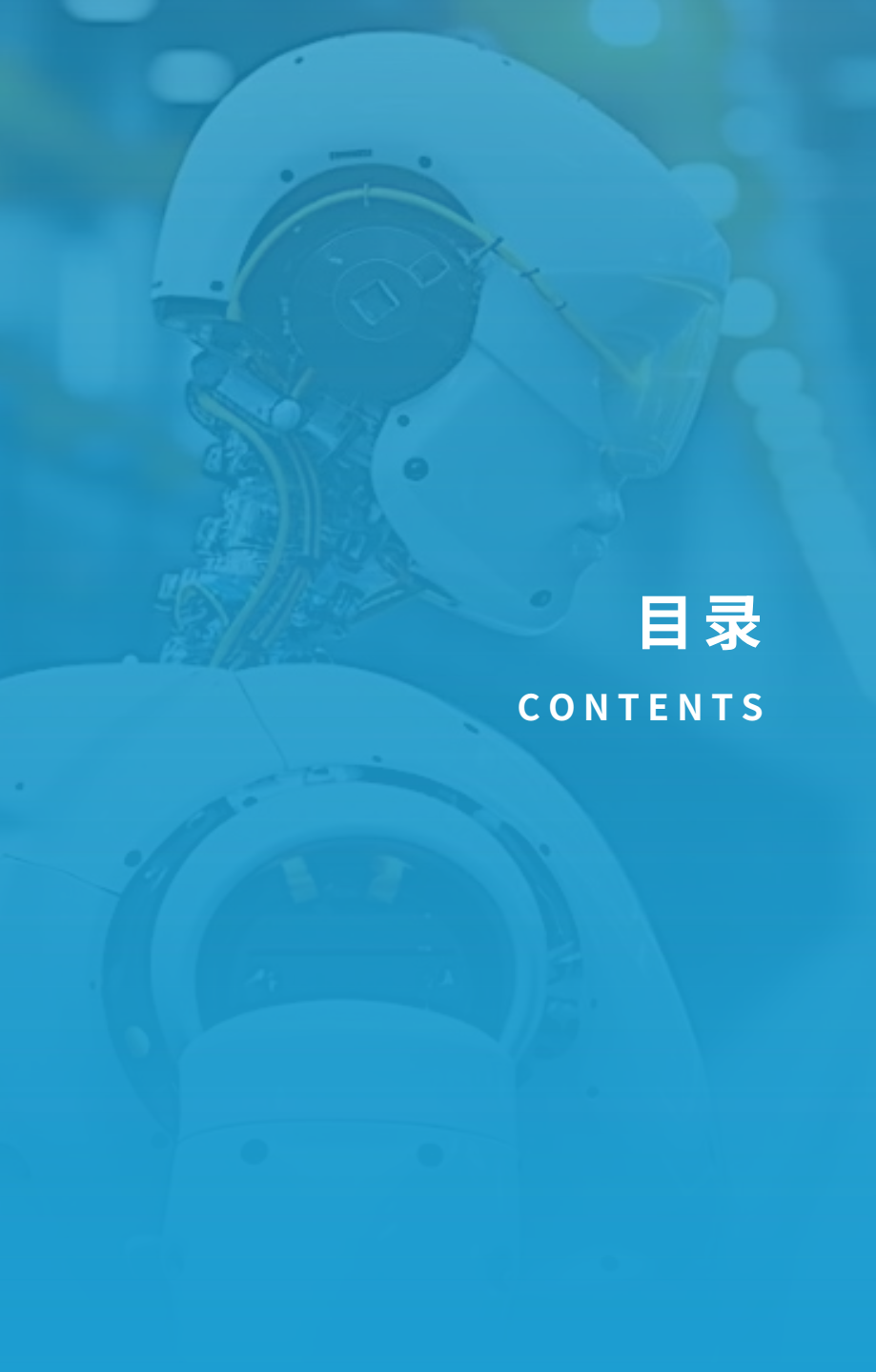
王潜

自变量机器人公司
创始人、首席执行官

观点1：物理智能不能简单由数字模型迁移获得。精细操作涉及遮挡、三维结构、摩擦受力和接触反馈，大量物理状态无法由语言和互联网视频完整表达；因此，应构建独立于数字世界模型、专门学习动作与物理规律的基础模型。

观点2：复杂物理任务要求模型架构走向统一与端到端。精细操作的搜索空间高度发散，人工拆解任务和分层控制容易造成信息损失、知识割裂；因此，应由单项任务后训练转向大规模预训练、由分层系统转向完全端到端、由专用模型转向统一通用模型。





目录 CONTENTS

01 亿欧观点：具身智能六大趋势研判

- 1.1 商业化进入梯度渗透期
- 1.2 数据取代模型成为第一竞争要素
- 1.3 算力芯片成新竞争高地
- 1.4 触觉 / 力觉传感器成为继视觉之后的下一波硬件红利
- 1.5 开源生态成为产业共识，行业走向"少数平台 + 丰富应用生态"
- 1.6 安全治理从"事后监管"转向"全生命周期内嵌"，治理框架分阶段收紧

02 WRC主论坛深度分析

- 2.1 高频词统计分析
- 2.2 十大议题与共识
- 2.3 企业议题与观点
- 2.4 高校、科研院所议题与观点
- 2.5 政府、国际组织与协会议题与观点
- 2.6 部分嘉宾观点摘要

03 WRC场内外重要事件观察

- 3.1 48家央企以需求方首次组团参展
- 3.2 宇树科技登陆科创板
- 3.3 具身智能融资金额猛增
- 3.4 国家发改委喊话“因地制宜、防止一哄而上”
- 3.5 北京首钢具身智能数据采集中心停止运行

3.1 48家央企首次组团参展，发布十大高价值场景并推进采购计划

- 央企首次组团参展发布场景，推进采购，标志着具身智能产业由供给侧驱动转向需求侧牵引。
- 以集采为杠杆，将政府采购从示范补贴推升至规模替换，使行业评价基准由技术演示切换至商业验证，并借助创新联合体实现需求方、供给方与研发方的纵向协同，推动产业从技术验证期加速进入商业化落地期。

亿欧智库：央企联合发布10个高价值场景

- 1.复杂恶劣环境智能巡检治理
- 2.物流集散中心料箱拆垛搬运
- 3.汽车总装车间拣选配送
- 4.农作物无人化智能收获
- 5.应对复杂地质高原隧道作业
- 6.炼钢转炉全流程自动化取送样
- 7.民航行李转运及智慧服务
- 8.涉火涉爆高危环境作业
- 9.全电压等级输电线路带电智能运检
- 10.船体精密装配协同化建造

亿欧智库：央企合力推进具身智能采购计划

- 国家电网：**推进68亿元、8500台具身智能设备采购（5000台四足机器人15亿+3000台双臂18亿+500台人形带电作业25亿+研发人才10亿）；分三批（Q1试点/Q3规模化/Q4补充）；
- 中国电建：**2026年6月雄安签5000台具身智能机器人战略采购订单（合作方：成都人形机器人创新中心+智成睿锦+中国电建成都院；覆盖水利水电/交通工程/绿色矿山；"国内最大规模单一供应商订单"）
- 中石油（新疆油田）：**向玄创机器人采购超百台防爆巡检机器人（首批已交付、每月20台推进；"今年中石油从POC转向批量采购"）
- 国铁+城轨：**轨道交通国产化巡检机器人集采22.3亿元（2026—2027，中标方申昊科技/科大讯飞/宇树科技）

3.2 宇树科技登陆科创板，成A股“人形机器人第一股”

- 宇树登陆科创板，标志着具身智能正式进入二级市场定价阶段。为A股人形机器人整机标的提供了公开估值锚。
- 招股书披露的收入结构揭示了“出货量高、刚需订单低”的产业结构性张力，倒逼产业从技术叙事向商业兑现切换。
- 股价8个交易日市值蒸发近2000亿，资本市场对人形机器人定价逻辑由"技术Beta"切换为"交付Alpha"。

宇树科技A股上市主要信息一览表	
项目	数据
上市时间	2026年8月19日（WRC开幕当天）
股票代码	688836（上交所科创板）
发行价	150.80元/股
发行市值	约609.93亿元
发行规模	4044.64万股（占发行后总股本10%）
募资金额	60.99亿元（原计划42亿，超募）
战略配售	9家机构，合计808.93万股、占发行20%

亿欧（www.iyiou.com）

宇树科技经营业绩与收入结构	
项目	数据
2025年营收	16.99亿元（同比+332.64%）
2025年扣非净利	5.91亿元（同比+657.69%）
2025年人形机器人收入	8.68亿元
2025年人形机器人销量	5215台
收入结构（2025前9月）	科教73.60%+商业消费17.39%+行业应用9.01%

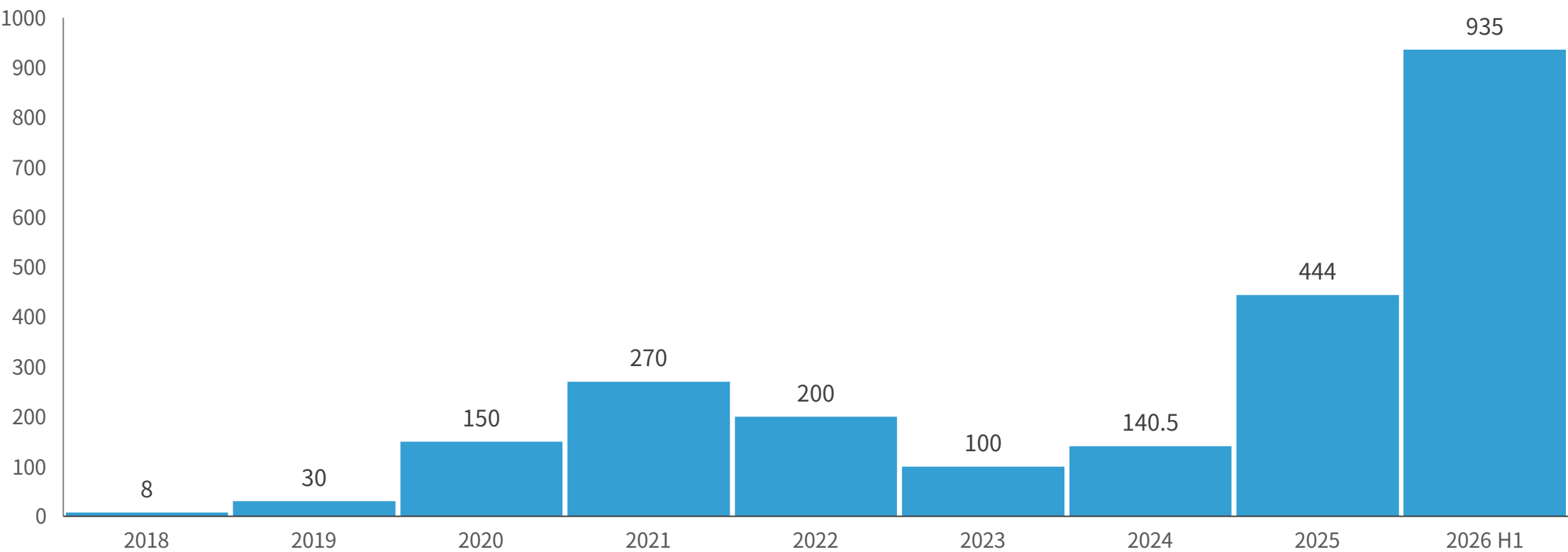
亿欧（www.iyiou.com）

3.3 2018年以来具身智能融资金额波动上涨，今年上半年融资额猛增

■ 具身智能融资规模在2021年阶段性冲高后回落，2024年起快速反弹；2026年上半年已达935亿元，约为2025年全年的2.1倍，显示具身智能进入资本加速投入期。

亿欧智库：2018—2026年上半年具身智能融资额变化

具身智能融资金额（亿元）



3.4 国家发改委强调发展机器人产业要“因地制宜、防止一哄而上”

■ "因地制宜、防止一哄而上", 是政策端对具身智能产业过热风险的前瞻性调控。由"鼓励创新"切换为"防盲目扩张", 延续供给侧结构性改革逻辑, 强调立足资源禀赋、防止低水平重复建设, 并以标准化建设引导产业从规模扩张转向质量提升。

亿欧智库：2026年8月28日国家发改委8月份新闻发布会

国家发改委新闻发言人李超（新华社/中国政府网原文）："机器人产业涉及人工智能、先进制造、新材料等诸多前沿技术，必须坚持因地制宜、健康有序发展，立足本地资源禀赋和产业优势，找准定位、发挥优势，防止盲目跟风、一哄而上，推动相关产业发展能够行稳致远。"

亿欧智库：政策引导方向：从规模扩张转向质量提升

1

数据筑基
建设高质量真机采集体系
破解具身智能“数据饥渴”

2

模型创新
支持VLA、世界模型等方向
鼓励多技术路线并行探索

3

标准降本
建设具身智能技术标准体系
降低模型跨本体适配成本。

4

因地制宜
立足本地资源禀赋与产业优势，防止盲目跟风、一哄而上。

3.5 北京首钢具身智能数据采集中心停止运行

- 首钢数采中心停运，是具身智能数据供给模式的结构性切换。
- 集中式、布景式真机遥操因场景失真与重资产高成本触及商业闭环上限，被分布式真实场景采集与仿真生成取代，标志行业从"实验室数据"向"真实场景数据"的范式迁移，倒逼数据要素供给侧改革。

亿欧智库：北京首钢具身智能数据采集中心基本信息与实拍

北京首钢具身智能数据采集中心基本信息	
项目	数据
披露时间	2026年8月28日
主体	北京首个人形机器人数据训练中心（石景山首钢园）
揭牌时间	2025年3月
规模	占地3000m²、100多台机器人、十大模拟实景
原预期	年数据交易超100万条、三年形成50亿元规模
停运原因	核心合作方睿尔曼智能撤出，数据采集模式调整
转型方向	首钢园→4D高斯光场+世界模型；睿尔曼→常州2.0（远程遥操、真实场景）

亿欧（www.iyiou.com）



◆ 团队介绍:

亿欧智库（EOIntelligence）是亿欧旗下的研究与咨询机构。为全球企业和政府决策者提供行业研究、投资分析和创新咨询服务。亿欧智库对前沿领域保持着敏锐的洞察，具有独创的方法论和模型，服务能力和质量获得客户的广泛认可。

亿欧智库长期深耕新科技、消费、大健康、汽车出行、产业/工业、金融、碳中和等领域，旗下近100名分析师均毕业于名校，绝大多数具有丰富的从业经验；亿欧智库是中国极少数能同时生产中英文深度分析和专业报告的机构，分析师的研究成果和洞察经常被全球顶级媒体采访和引用。

以专业为本，借助亿欧网和亿欧国际网站的传播优势，亿欧智库的研究成果在影响力上往往数倍于同行。同时，亿欧内部拥有一个由数万名科技和产业高端专家构成的资源库，使亿欧智库的研究和咨询有强大支撑，更具洞察性和落地性。

◆ 报告作者:



祝路曼

亿欧智库 高级研究总监
Email: zhuluman@iyiou.com

◆ 报告审核:



祝路曼

亿欧智库 高级研究总监
Email: zhuluman@iyiou.com

◆ 版权声明:

本报告所采用的数据均来自合规渠道，分析逻辑基于智库的专业理解，清晰准确地反映了作者的研究观点。本报告仅在相关法律许可的情况下发放，并仅为提供信息而发放，概不构成任何广告。在任何情况下，本报告中的信息或所表述的意见均不构成对任何人的投资建议。本报告的信息来源于已公开的资料，亿欧智库对该等信息的准确性、完整性或可靠性作尽可能的追求但不作任何保证。本报告所载的资料、意见及推测仅反映亿欧智库于发布本报告当日之前的判断，在不同时期，亿欧智库可发出与本报告所载资料、意见及推测不一致的报告。亿欧智库不保证本报告所含信息保持在最新状态。同时，亿欧智库对本报告所含信息可在不发出通知的情形下做出修改，读者可自行关注相应的更新或修改。

本报告版权归属于亿欧智库，欢迎因研究需要引用本报告内容，引用时需注明出处为“亿欧智库”。对于未注明来源的引用、盗用、篡改以及其他侵犯亿欧智库著作权的商业行为，亿欧智库将保留追究其法律责任的权利。

◆ 关于我们:

亿欧是一家专注科技+产业+投资的信息平台和智库；成立于2014年2月，总部位于北京，在上海、深圳、南京、纽约设有分公司。亿欧立足中国、影响全球，用户/客户覆盖超过50个国家或地区。

亿欧旗下的产品和服务包括：信息平台亿欧网（iyiou.com）、亿欧国际站（EqualOcean.com）、研究和咨询服务亿欧智库（EOIntelligence），产业和投融资数据产品亿欧数据（EOData）；行业垂直子公司亿欧大健康（EOHealthcare）和亿欧汽车（EOAuto）等。

基于自身的研究和咨询能力，同时借助亿欧网和亿欧国际网站的传播优势；亿欧为创业公司、大型企业、政府机构、机构投资者等客户类型提供有针对性的服务。

◆ 创业公司

亿欧旗下的亿欧网和亿欧国际站是创业创新领域的知名信息平台，是各类VC机构、产业基金、创业者和政府产业部门重点关注的平台。创业公司被亿欧网和亿欧国际站报道后，能获得巨大的品牌曝光，有利于降低融资过程中的解释成本；同时，对于吸引上下游合作伙伴及招募人才有积极作用。对于优质的创业公司，还可以作为案例纳入亿欧智库的相关报告，树立权威的行业地位。

◆ 大型企业

凭借对科技+产业+投资的深刻理解，亿欧除了为一些大型企业提供品牌服务外，更多地基于自身的研究能力和第三方视角，为大型企业提供行业研究、用户研究、投资分析和创新咨询等服务。同时，亿欧有实时更新的产业数据库和广泛的资源链接能力，能为大型企业进行产品落地和布局生态提供支持。

◆ 政府机构

针对政府类客户，亿欧提供四类服务：一是针对政府重点关注的领域提供产业情报，梳理特定产业在国内外的动态和前沿趋势，为相关政府领导提供智库外脑。二是根据政府的要求，组织相关产业的代表性企业和政府机构沟通交流，探讨合作机会；三是针对政府机构和旗下的产业园区，提供有针对性的产业培训，提升行业认知、提高招商和服务域内企业的水平；四是辅助政府机构做产业规划。

◆ 机构投资者

亿欧除了有强大的分析师团队外，另外有一个超过15000名专家的资源库；能为机构投资者提供专家咨询和标的调研服务，减少投资过程中的信息不对称，做出正确的投资决策。



扫码关注亿欧智库
查看更多研究报告



扫码添加小助手
加入行业交流群

网址: <https://www.iyiou.com/research>

邮箱: hezuo@iyiou.com

电话: 010-53321289

北京: 北京市朝阳区保利国际广场T1-13层 | 上海: 上海市徐汇区桂平路391号新漕河泾国际商务中心B座17层1703
| 深圳: 深圳市宝安区华丰国际机器人产业园1期F栋110

