

AUTOMOTIVE DEALER MARKET INTELLIGENCE

南京·吉利汽车

2026年全年 市场分析报告

南京（江苏） | 2026年全年 | 本品在南京的经营与市场分析

报告委托单位

安途 iWisdom

分析区域

南京（江苏）

经营品牌

吉利汽车

报告周期

2026年全年

数据口径

全国乘用车上牌量数据·省市县三级

报告编号

ATD-2026102822417480

生成日期

2026-10-28

提示 本报告部分数据因排版问题未能显示详细。完整版报告可登录分析平台查阅。



M0

城市市场概览

背景框架

这座城市的市场底盘：人口规模决定消费基数，渠道密度决定触达效率。为后续所有经营数据提供背景框架。

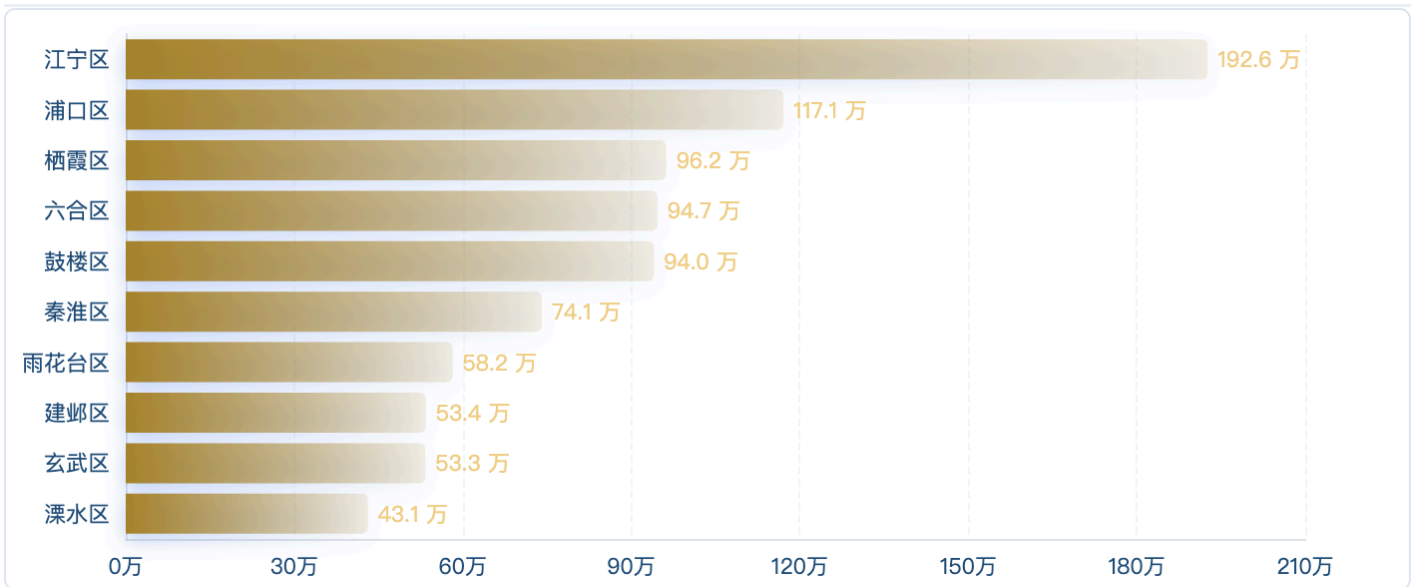
城市常住人口 <div>人口</div> <div>931.5 万</div> <div>全国第 27 位</div>	经销商网点总数 <div>渠道</div> <div>646 家</div> <div>截至 2026年三季度</div>	本品 4S+服务商 <div>本品</div> <div>4 家</div> <div>占全市 1.4%</div>	本品网点总数 <div>本品</div> <div>9 家</div> <div>本市在售品牌第 28 位</div>	每万人口经销商 <div>密度</div> <div>0.69 家</div> <div>全国 0.47 家/万 · 高于</div>
---	---	--	---	---

01

人口与市场容量

南京地处江苏，常住人口 **931.5 万人**，在全国统计城市中位列第 **27** 位，属人口大城市，汽车消费基盘扎实。

图 1 | 南京各区县人口分布 常住人口 · 万人 · TOP10

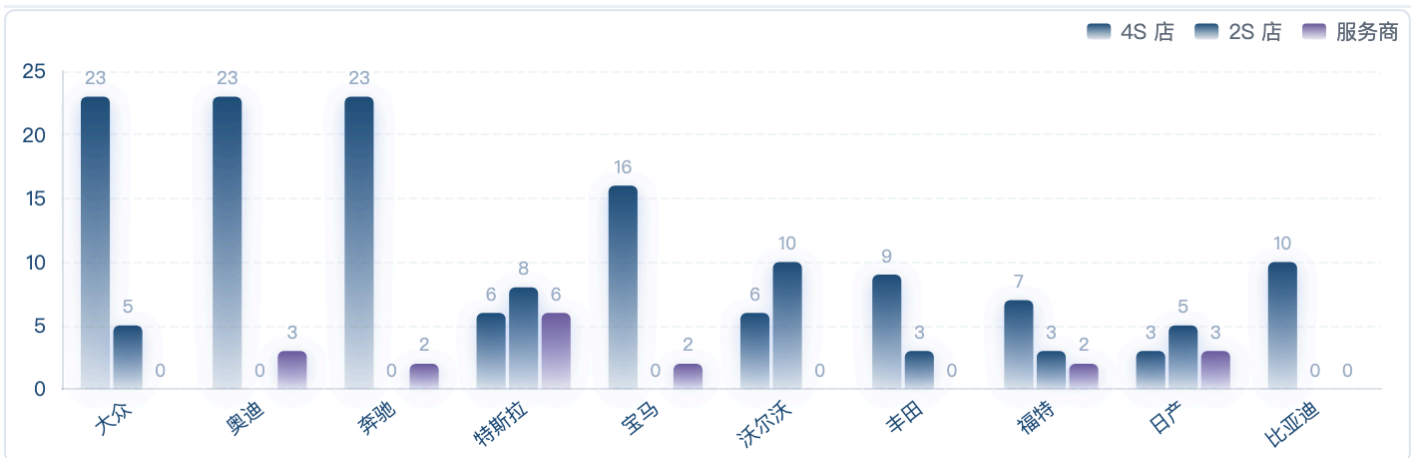


02

渠道总量与结构

截至 2026年三季度，南京共收录乘用车经销商 **646 家**，其中 4S 店 **337 家 (52.2%)**、2S 店 **236 家 (36.5%)**、服务商 **73 家 (11.3%)**。平均每万人口拥有经销商 **0.69 家**，高于全国城市平均水平 (**0.47 家/万人**)，居省内第 **3** 位 (共 **13** 城)。

图 2 | 品牌渠道规模 TOP10 4S 店 / 2S 店 / 服务商 网点数 · 家



03

渠道形态解读

渠道形态呈 4S 店与 2S 店、服务商并存格局：4S 店占 **52.2%**，授权经销体系完备；2S 店与服务商合计占 **47.8%**，快修保养网络密集、布点灵活。不同形态渠道在客户获取、服务半径与成本结构上形成互补，也为新能源品牌的商超店、交付中心等轻资产形态提供了进入空间。

04

本品渠道覆盖

本报告所选品牌「吉利汽车 · 极氪」在南京共收录 **9** 家网点，占全市收录网点总量的 **1.4%**，在本市在售厂商品牌中位列第 **28** 位（7 项并列）；其中 4S 店 **4** 家、2S 店 **5** 家、服务商 **0** 家。其 4S 店占比 **44.4%**，低于全市平均水平（**52.2%**），渠道形态偏轻资产，网点布设更灵活、更贴近客户，收录网点明细见附表。

口径说明：本报告网点数据来源于第三方渠道数据库的部分收录，并非品牌全量渠道台账；据此统计的网点规模、结构与位次可能与品牌实际渠道布局存在差异。完整、准确的经销商及服务商名录，请登录品牌主机厂官方网站查询。

数据来源

常住人口 | 客户提供经销商渠道数据（截至 2026年三季度）

附表

吉利汽车 · 极氪 · 南京 网点明细（4S 店 / 2S 店 / 服务商）

收录 9 家（4S 店 4 · 2S 店 5 · 服务商 0）

序号	类型	网点名称	地址
1	4S 店	极氪家 南京大明路	秦淮区大明路274-1
2	4S 店	极氪家 南京东麒路	江宁区东山街道临麒路23号
3	4S 店	极氪家 南京浦珠北路	浦口区浦珠北路36号
4	4S 店	极氪家 南京栖霞汽车城	栖霞区尧化街道玄武大道马家园108号
5	2S 店	南京城北万象汇	栖霞区栖霞大道城北万象汇1F-L2081A商铺
6	2S 店	南京德基广场	玄武区新街口街道长江路社区中山路德基广场
7	2S 店	南京金陵天地	建邺区河西中央商务区中和路与友谊街交叉口亲橙万象汇1F L128号铺位
8	2S 店	南京景枫广场	江宁区双龙大道1698号F125/10号
9	2S 店	南京雨花虹悦城	雨花台区应天大街619号虹悦城1楼极氪ZEEKR

经销商及服务商仅为部分收录，并非该品牌在本市的全部网点；完整、准确的网点名录请登录品牌主机厂官方网站查询。

已列出本库收录的全部 9 家网点（4S 店、2S 店及服务商）。 | 数据来源：客户提供经销商渠道数据（截至 2026年三季度）

M1 市场大盘 (全国)

辅助陪衬

全国汽车市场现在是什么状况？为第二部分提供全国基准线。

全国当期上牌总量

11,701,198

全国 2026 全年

全国新能源渗透率

▼ 54.8%

▼ 新能源 6,407,686 辆

全国市占率:吉利汽车 · 极氪

1.56%

全国厂商第 25 名

本市当期上牌总量

142,308

南京 全国城市第 18 名

全国大盘同比

▼ -49.4%

▼ 本市 -51.1%

本省当期上牌总量

941,877

江苏 占全国 8.0% · 省份第 3 名

图 3 | 全国月度上牌趋势：总上牌 + 新能源 + 同比 分析年度 · 万辆 / %

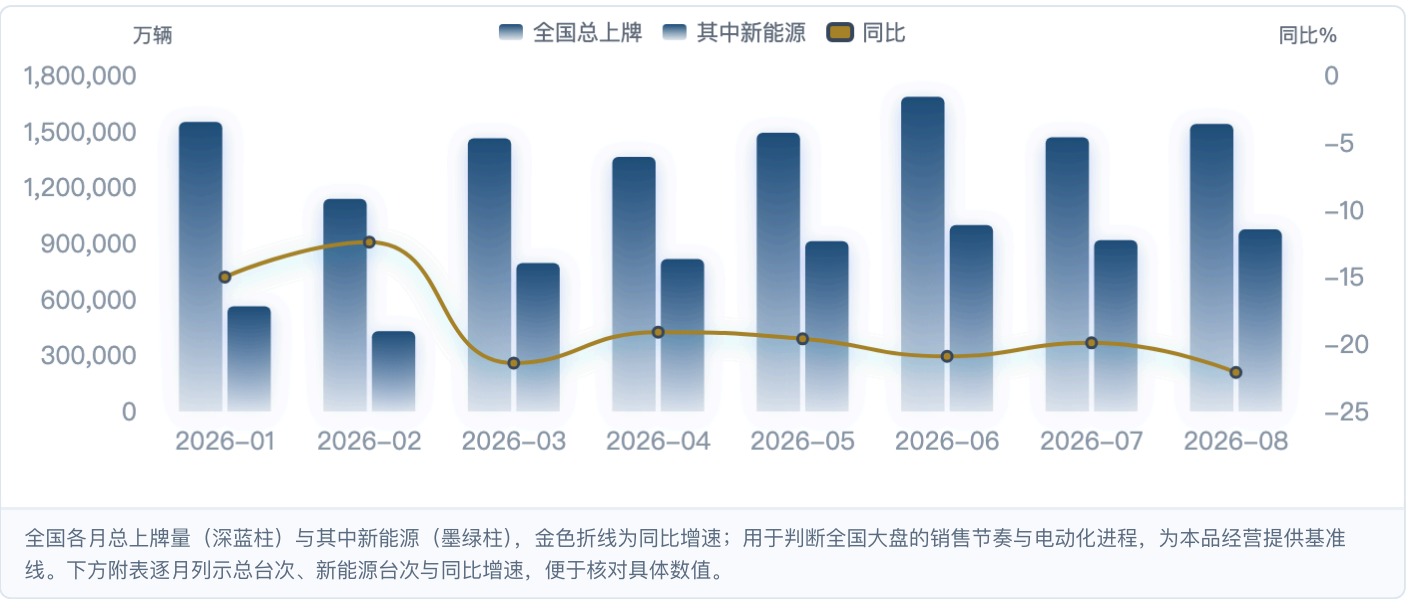


表 1 | 全国月度上牌结构：总台次 · 新能源台次 · 同比

单位：万辆（与上图一致）；同比为较上年同期的增速。本表与上图逐月对应。

月份	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月
销售台次	155.0	113.9	146.3	136.4	149.2	168.5	146.8	153.9
新能源台次	56.3	42.9	79.5	81.6	91.2	99.9	91.8	97.5
同比增速	-15.0%	-12.4%	-21.4%	-19.1%	-19.6%	-20.9%	-19.9%	-22.1%

图 4 | 全国动力结构 燃油 / 纯电 / 插混

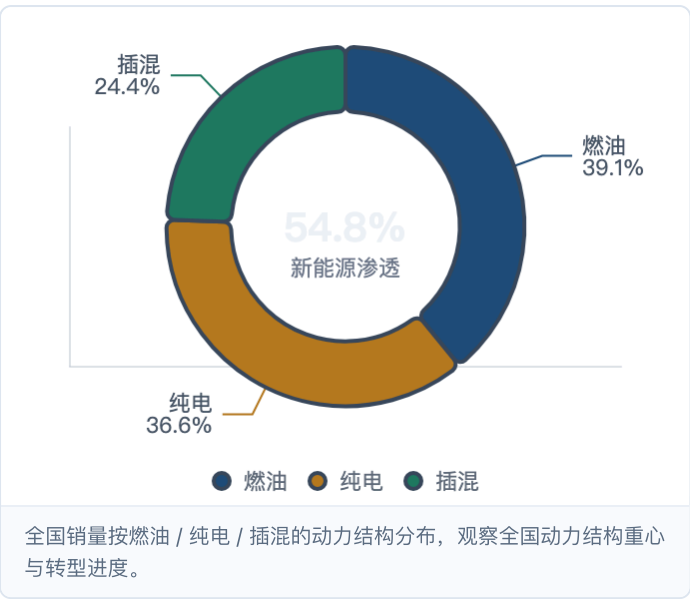


图 5 | 全国分省上牌排名 TOP10 当期总量 · 本省高亮



图 6 | 本品全国月度上牌趋势：总上牌 + 新能源 + 同比 全国口径 · 辆 / %

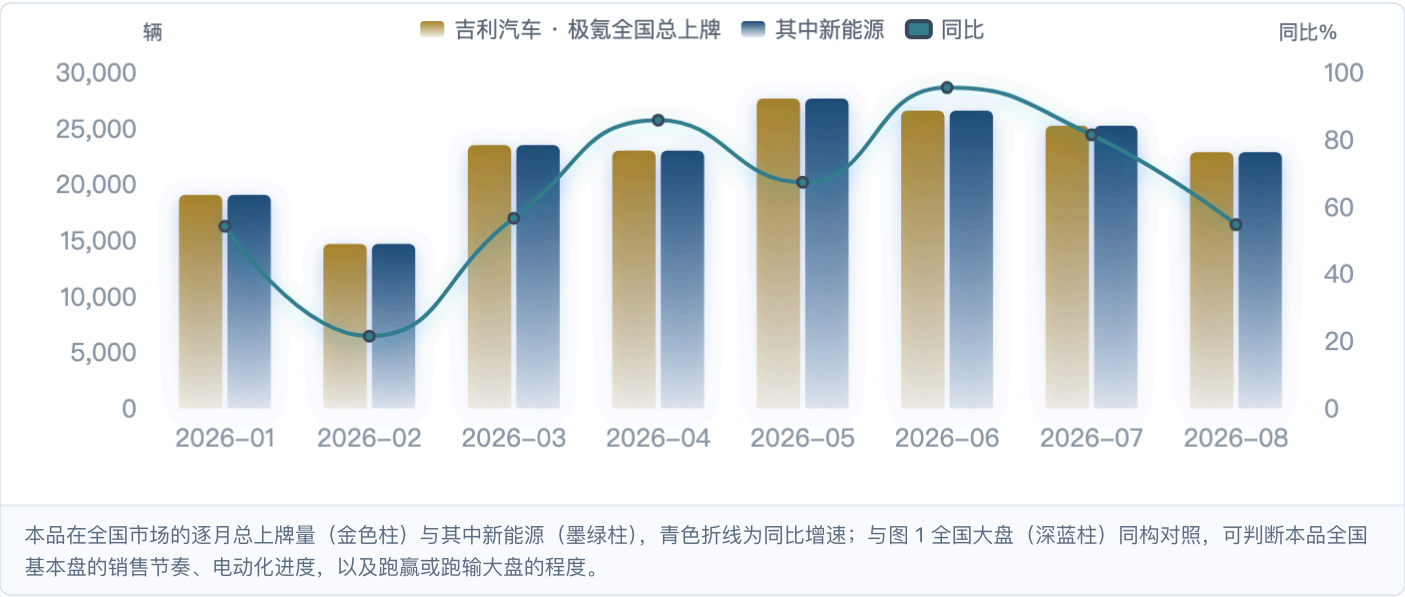


表 2 | 品全国月度上牌结构：总台次 · 新能源台次 · 同比

单位：辆（与上图一致）；同比为较上年同期的增速。本品全系新能源，故新能源台次与总台次相同；本表与上图逐月对应。

月份	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月
品月度上牌	19,067	14,696	23,514	23,009	27,673	26,583	25,247	22,888
品新能源上牌	19,067	14,696	23,514	23,009	27,673	26,583	25,247	22,888
同比数据	▲ +54.2%	▲ +21.5%	▲ +56.6%	▲ +85.8%	▲ +67.3%	▲ +95.5%	▲ +81.4%	▲ +54.7%

M2

本品 × 本市 × 周期 · 重点指标

★ 报告核心

所选品牌在本市的经营全貌：核心指标、省内对比、畅销车型、车辆类别、月度走势、新能源专题、区县下钻。

A. 本品在本市 · 核心经营指标

CORE

本品

本市当期上牌量

▼ 3,530

▼ 同比 -25.1%

本品

本市市占率

▲ 2.5%

▲ 强于全国大盘 1.6%

本品

同比增速

▲ -25.1%

▲ 跑赢本市大盘 +26.1pt

本品

新能源赛道市占率

▲ 4.1%

▲ 高于整体市占率 +1.6pt

本品

市内品牌排名

No.15

本市共 89 个厂商

本品

RSI 竞争指数

▲ 1.59

▲ 本地更强

图 7 | 本品逐月上牌趋势：总上牌 + 新能源 + 同比 分析年度 · 辆 / %

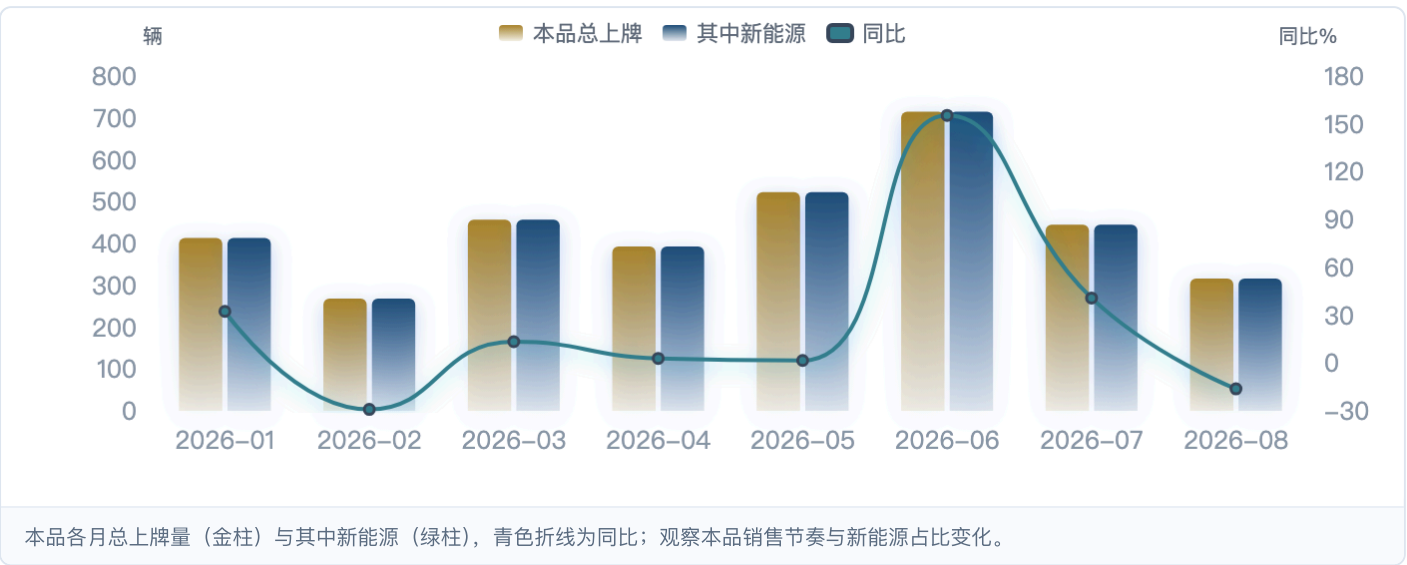


表 3 | 本市月度上牌结构：总台次 · 新能源台次 · 同比

单位：辆（与上图一致）；同比为较上年同期的增速。本品全系新能源，故新能源台次与总台次相同；本表与上图逐月对应。

月份	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月
销售台次	413	268	457	393	523	715	445	316
新能源台次	413	268	457	393	523	715	445	316
同比增速	▲ +32.4%	▼ -29.1%	▲ +13.4%	▲ +2.9%	▲ +1.6%	▲ +155.4%	▲ +40.8%	▼ -16.2%

图 8 | 本品车型销量排名

本市口径 · 悬停看占比与全车型位次



图 9 | 本市品牌销量排名

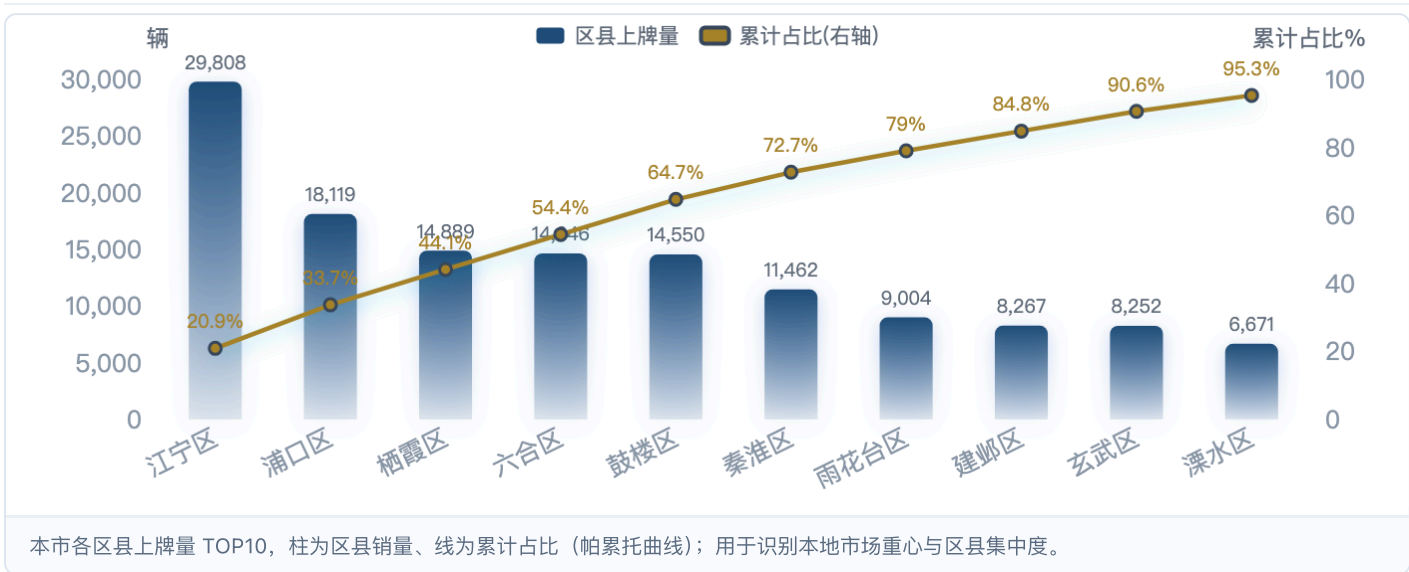
本品高亮 · 未进 TOP 则补入榜尾并标注真实排名



B. 区县下钻：本市 × 区县 COUNTY

图 10 | 区县销量排行 TOP10

柱=区县上牌量 · 线=累计占比（帕累托） · 悬停看占全市份额与本品估算销量



C. 与省内其他城市对比 PROVINCE



图 11 | 全省月度上牌趋势：总上牌 + 新能源 + 同比



表 4 | 全省月度上牌结构：总台次 · 新能源台次 · 同比

单位：辆（与上图一致）；同比为较上年同期的增速。本表与上图逐月对应。

月份	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月
全省月度上牌	116,310	87,072	124,297	110,866	121,072	133,260	120,178	128,822
全省新能源	45,143	37,717	68,668	67,262	76,278	80,705	77,294	83,927
同比数据	-14.4%	-24.2%	-16.5%	-15.9%	-14.9%	-12.7%	-10.0%	-13.0%

图 12 | 本品在全省月度上牌：总上牌 + 新能源 + 同比



表 5 | 品在全省月度上牌结构：总台次 · 新能源台次 · 同比

单位：辆（与上图一致）；同比为较上年同期的增速。本品全系新能源，故新能源台次与总台次相同；本表与上图逐月对应。

月份	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月
品全省上牌	2,049	1,738	2,937	2,476	2,935	2,957	3,097	2,575
品新能源上牌	2,049	1,738	2,937	2,476	2,935	2,957	3,097	2,575
同比数据	▲ +67.7%	▲ +9.0%	▲ +65.1%	▲ +66.1%	▲ +41.5%	▲ +112.1%	▲ +91.1%	▲ +43.1%

图 13 | 本品在省内各城市销量 本市高亮



图 14 | 本品在省内各城市市占率 本品销量 ÷ 城市大盘



表 6 | 本品在省内各城市销量与市占率

单位：辆 / %（与上图一致）；市占率 = 本品销量 ÷ 城市大盘；按销量降序排列，本市行高亮。

城市名	苏州	南京（本市）	无锡	常州	南通	扬州	徐州	盐城	泰州	镇江
本品销量	6,051	3,530	3,476	2,320	1,796	744	713	552	478	425
本品市占率	2.5%	2.5%	3.0%	3.3%	2.6%	1.9%	1.0%	1.6%	1.5%	1.8%

图 15 | 与省内标杆城市差距

销量 · 市占率 · 占全省份额（各指标内归一，柱上为真实值）



图 16 | 本品在省内各城市同比增速

红涨绿跌 · 本市高亮

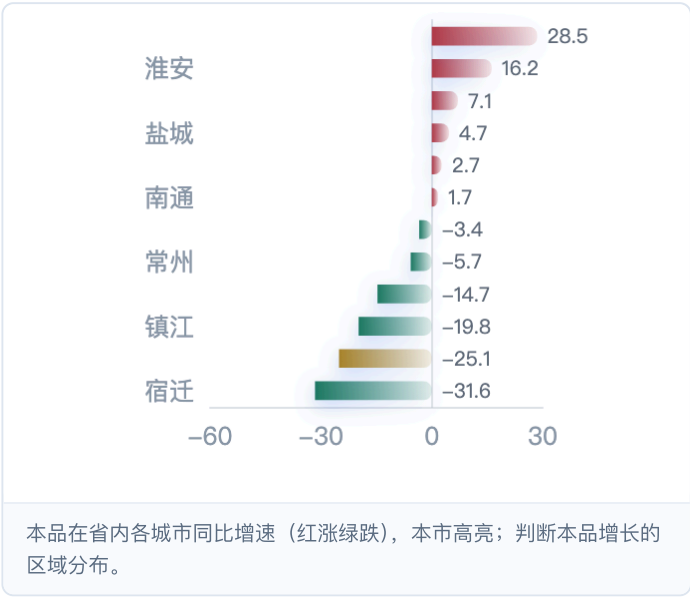
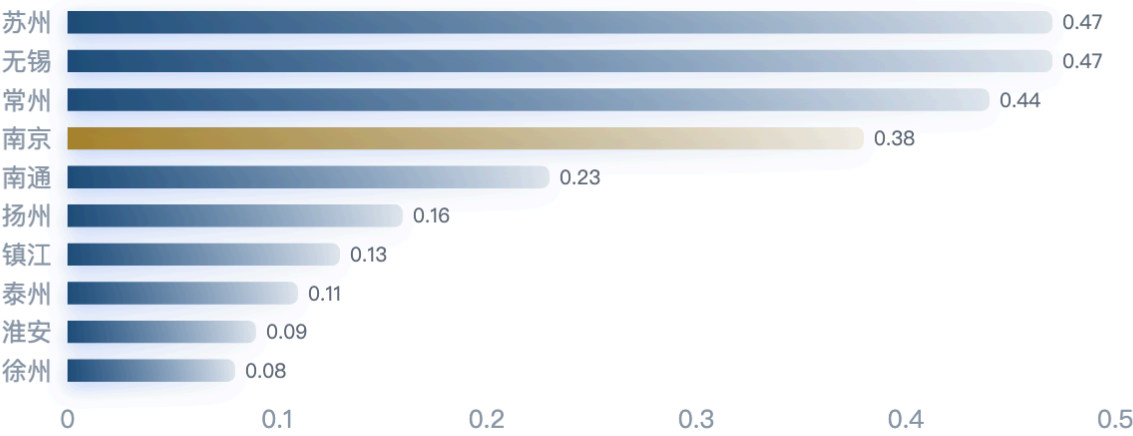


图 17 | 全省各城市 本品牌千人购买量 TOP10 千人购买量 = 本品上牌量 ÷ 常住人口 × 1000 · 剔除城市规模差异 · 本市高亮



全省各城市本品牌千人购买量 TOP10（本品上牌量÷常住人口×1000），剔除城市规模差异；识别本品渗透最深的城市。

表 7 | 全省各城市 本品牌千人购买量 TOP10 明细

千人购买量 = 本品上牌量 ÷ 常住人口 × 1000（与上图一致）；人口单位为万人；高亮行 = 本市。

城市	本品销量（辆）	常住人口（万人）	千人购买量
苏州	6,051	1274.8	0.47
无锡	3,476	746.2	0.47
常州	2,320	527.8	0.44
南京（本市）	3,530	931.5	0.38
南通	1,796	772.7	0.23
扬州	744	456.0	0.16
镇江	425	321.0	0.13
泰州	478	451.3	0.11
淮安	388	455.6	0.09
徐州	713	908.4	0.08

D. 与全国城市对比 NATION

品牌全国城市位次

全国

No.13

共 278 个有本品销量城市，按本品销量排

与品牌 TOP 城市差距

全国

8,206 辆

杭州（全国第1）

渗透率对标·全国

全国

54.8%

全国平均

品牌全国市占率

全国

1.56%

全国厂商 No.25

图 18 | 本品全国城市市占率 TOP10

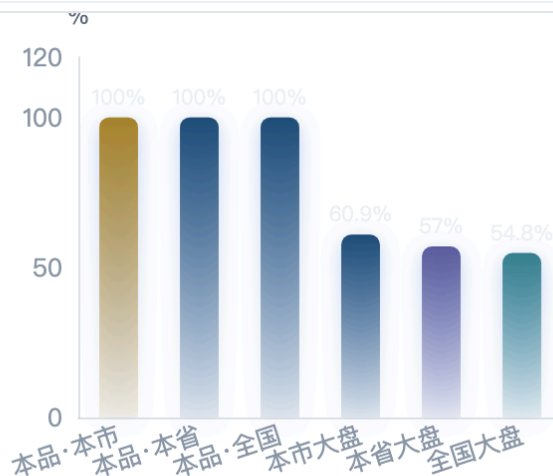
本品必现：进榜金色 / 未进榜追加榜尾



本品在全国城市市占率 TOP10 (本品必现：进榜为金色、未进榜追加榜尾)；定位本品全国层面的优势城市。

图 19 | 新能源渗透率对标

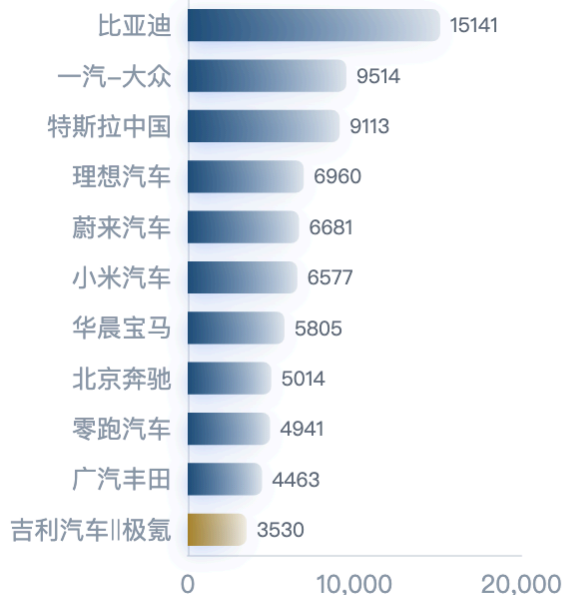
本品本市/本省/全国 vs 各级大盘 (新能源上牌 ÷ 总上牌)



本品 (本市 / 本省 / 全国) 与各级大盘的新能源渗透率对比；判断本品电动化水平相对基准的强弱。

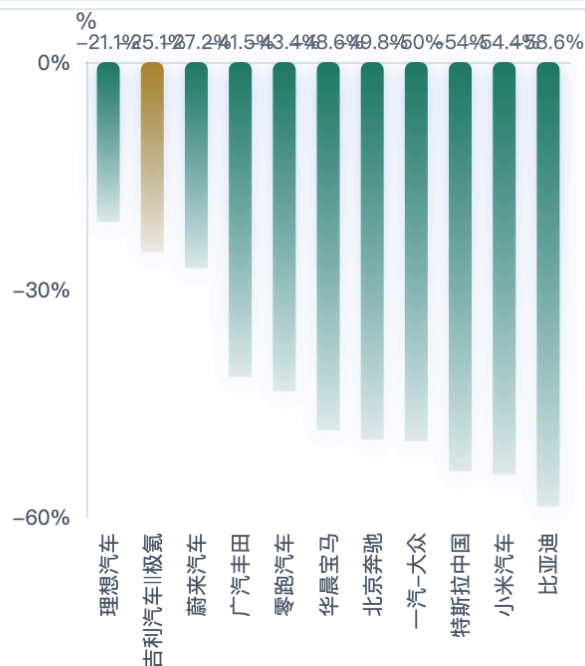
E. 与本市其他品牌对比 COMPETITION

图 20 | 本品 vs 本市 TOP 竞品销量 本品高亮



本品与本市主要竞品销量对比，本品高亮；观察本品与核心竞品的体量差距。

图 21 | 本品 vs 竞品 同比增速 红涨绿跌



本品与主要竞品的同比增速对比 (红涨绿跌)；判断本品增长相对竞品的快慢。

图 22 | 本品结构 vs 城市需求 (价格段) 找错配

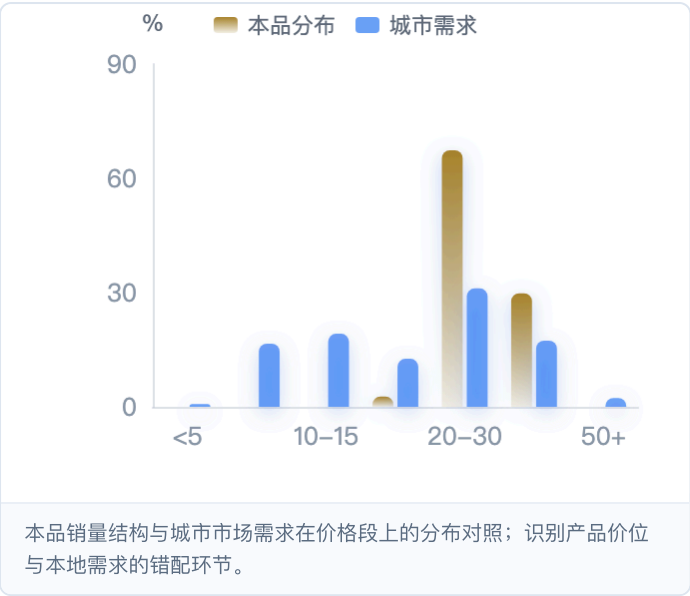


图 23 | 动力结构对比 燃油 / 纯电 / 插混

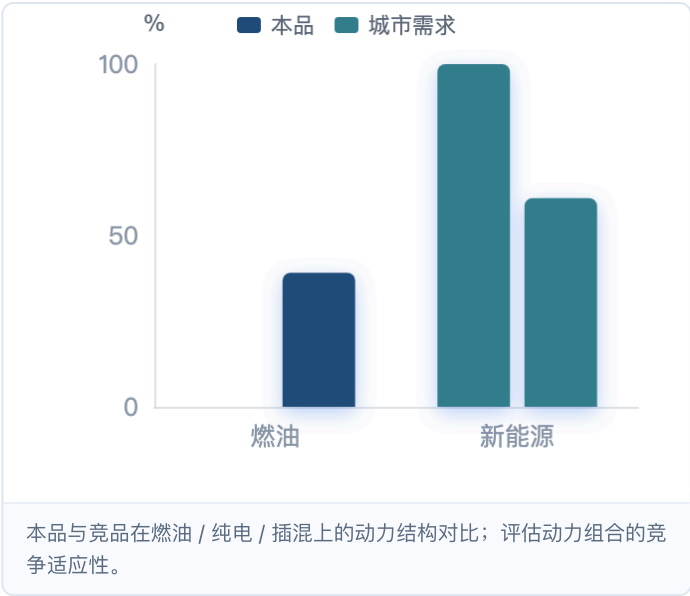


图 24 | 本品 vs 竞品份额此消彼长

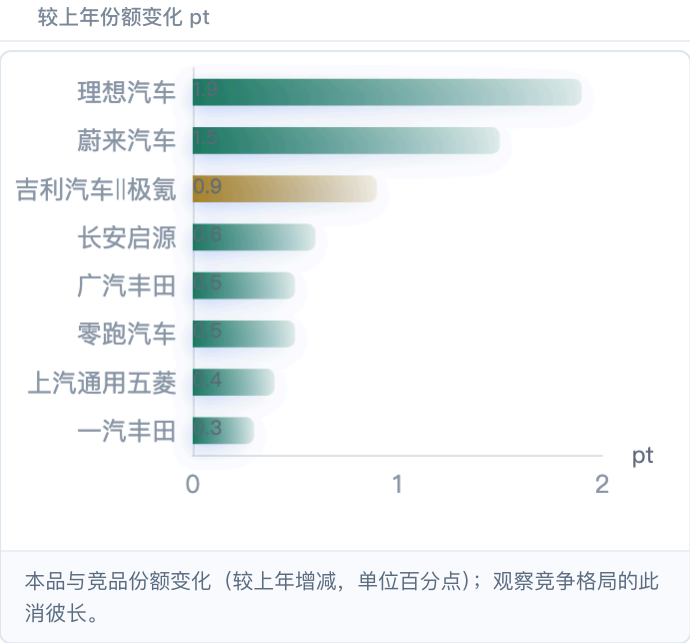
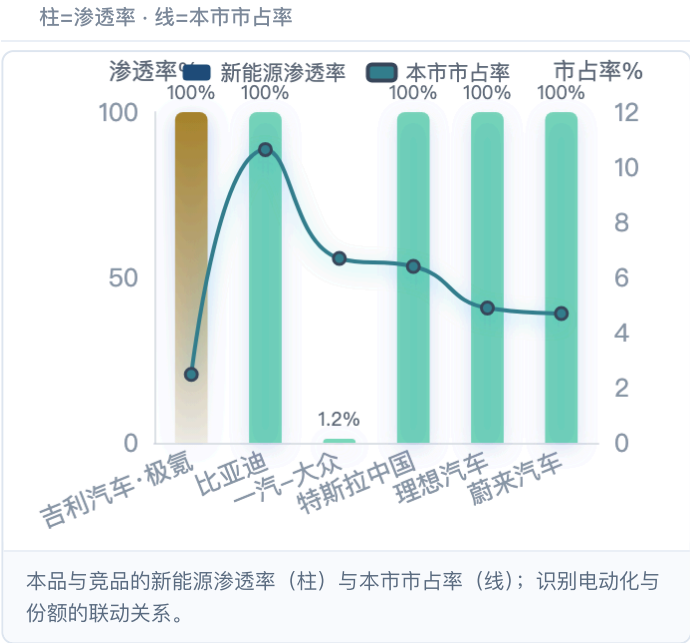


图 25 | 本品 vs 竞品 新能源渗透率



E2. 畅销车型：本市 / 本省 / 全国 MODEL BENCH

本市畅销车型榜首

Model Y

6,208 辆

本品上榜车型

0 款

本市 TOP10 中

本省畅销榜首

Model Y

全国畅销榜首

星愿

图 26 | 本市畅销车型 TOP

金色=本品在售 · 本品未进榜则补入榜尾 · 悬停看本市/本省/全国销量

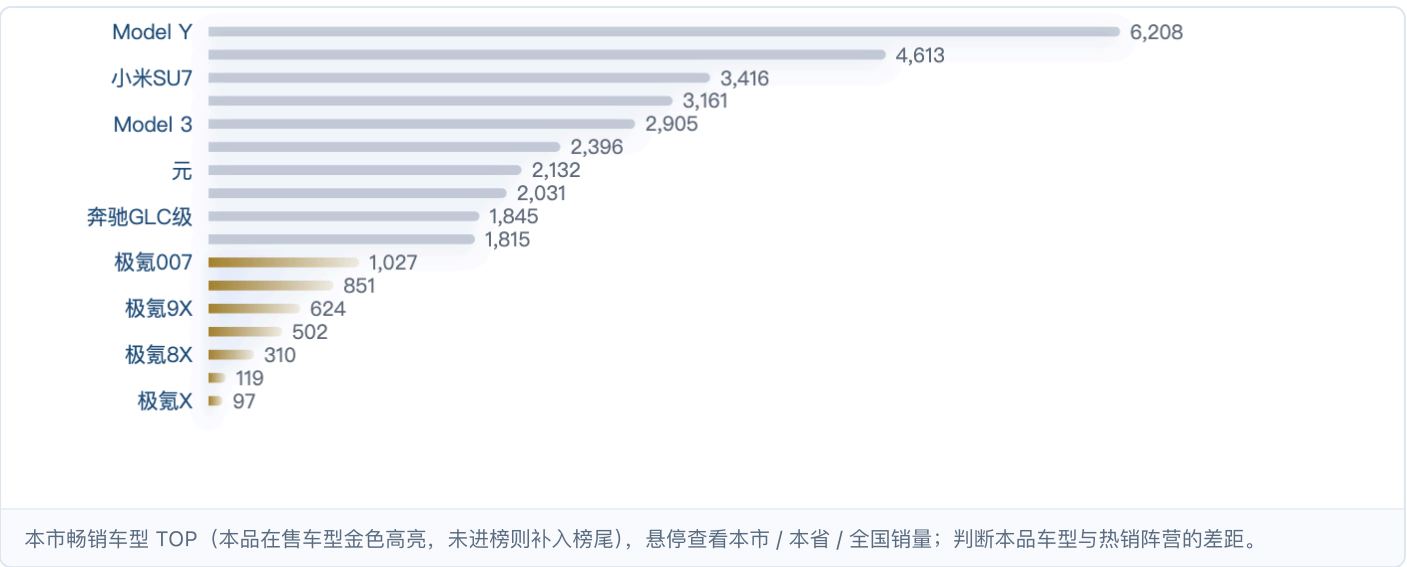


表 8 | 本市畅销车型销量及名次

单位：辆（与上图一致）；「第 N」为本市全部车型中的年度销量名次；共 10 个车型：本品销量前 5（不足 5 个时全部展示），其余名额由本市畅销车型 TOP 按名次补齐；高亮列 = 本品在售车型。

车型	Model Y	理想i6	小米SU7	小米YU7	Model 3	极氪007	极氪7X	极氪9X	极氪001	极氪8X
销售量	6,208	4,613	3,416	3,161	2,905	1,027	851	624	502	310
排名第	第 1	第 2	第 3	第 4	第 5	第 29	第 40	第 60	第 81	第 118

图 27 | 本省畅销车型 TOP

金色=本品在售

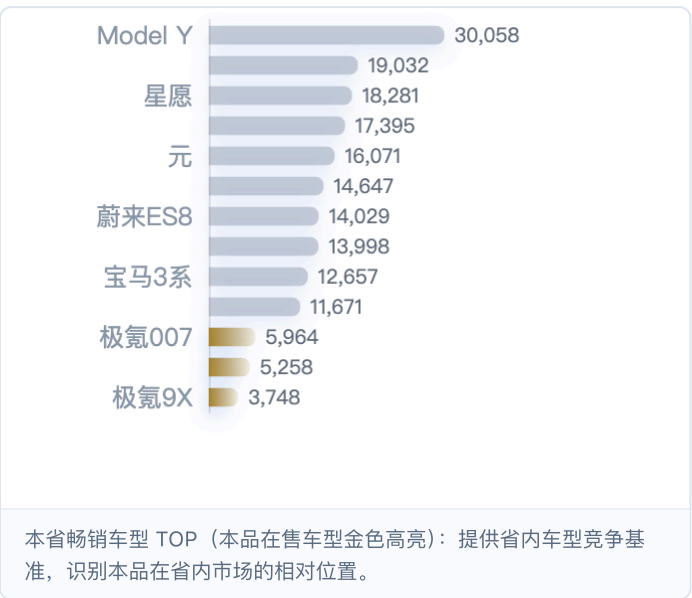
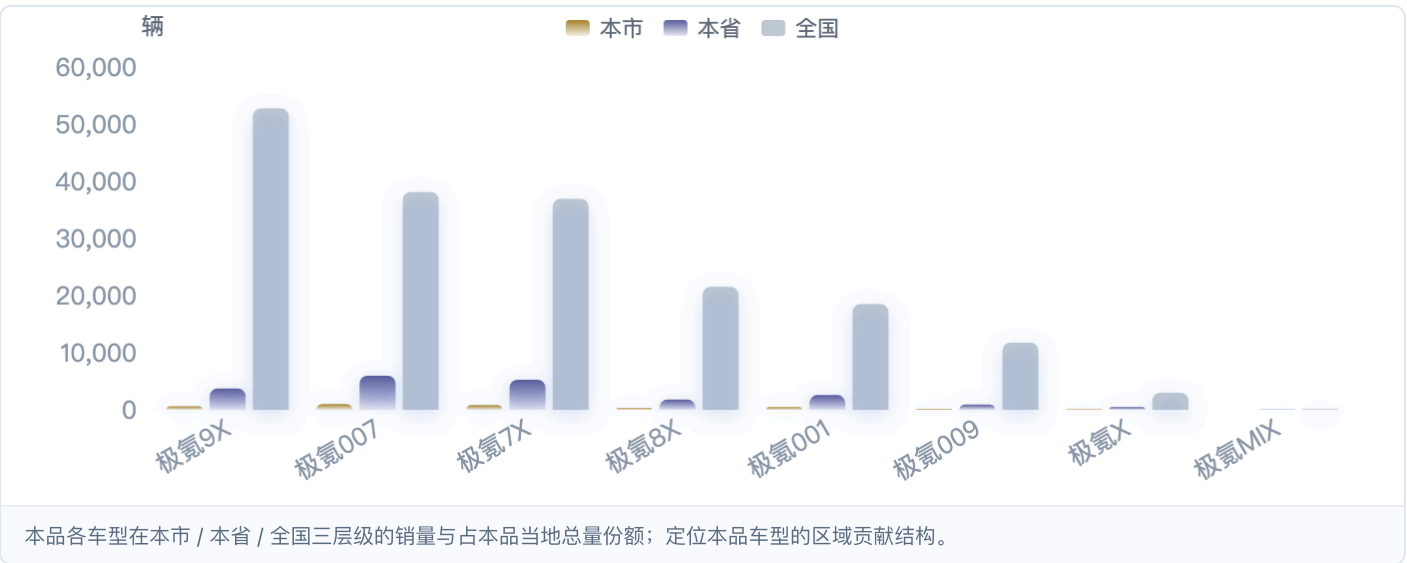


图 28 | 全国畅销车型 TOP

末位补本品前三（金色）



图 29 | 本品分车型销量：本市 / 本省 / 全国 占本品当地总量份额 %



E3. 车辆类别：车身 × 级别 × 电动化 VEHICLE CLASS

图 30 | 车型综合 TOP10

本市全部车型按本年度销量降序 · 本品高亮



图 31 | 轿车畅销车型 TOP10

本市全部轿车（按车型名识别）· 本品未进榜则补入榜尾

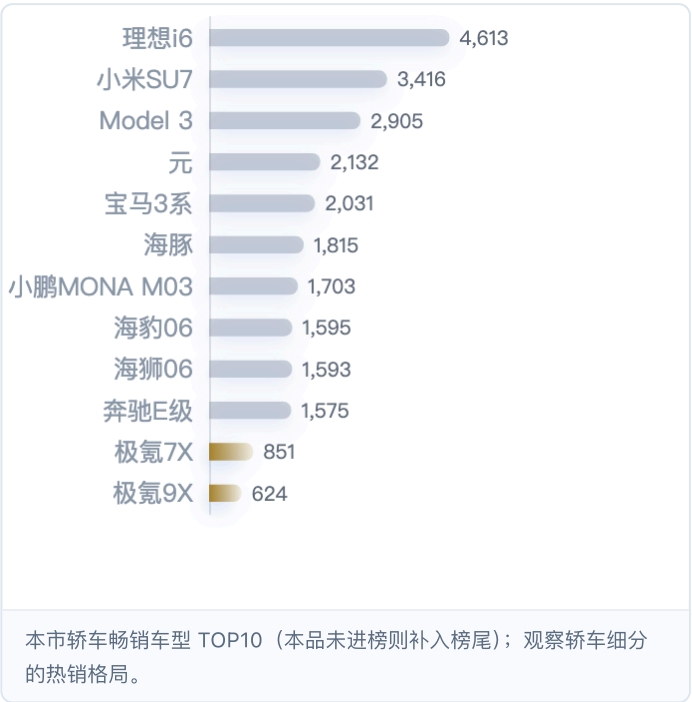


图 32 | SUV 畅销车型 TOP10

本市全部 SUV（按车型名识别）· 本品未进榜则补入榜尾



图 33 | MPV 畅销车型 TOP10

本市全部 MPV（按车型名识别）· 本品未进榜则补入榜尾

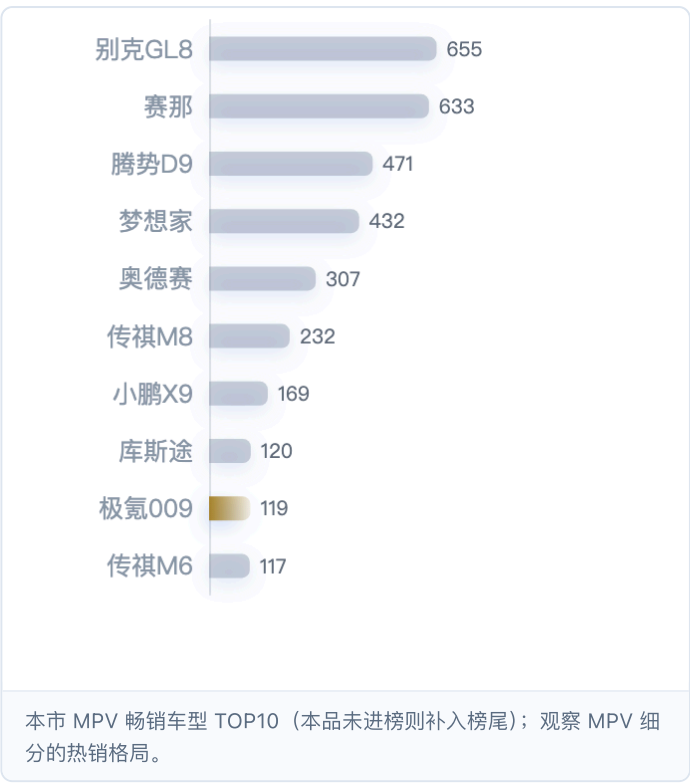


图 34 | 车身类型结构对标

本品-本市 / 本品-本省 / 本市市场

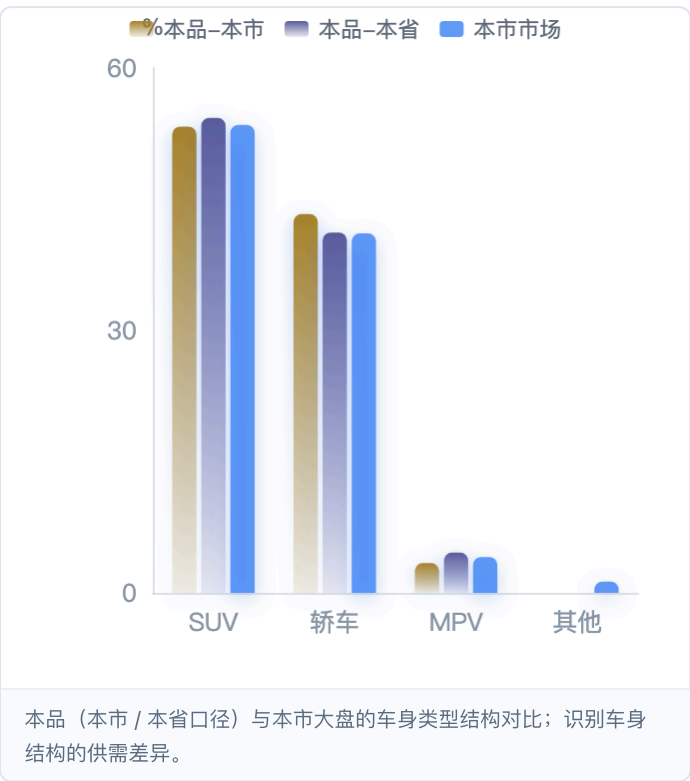
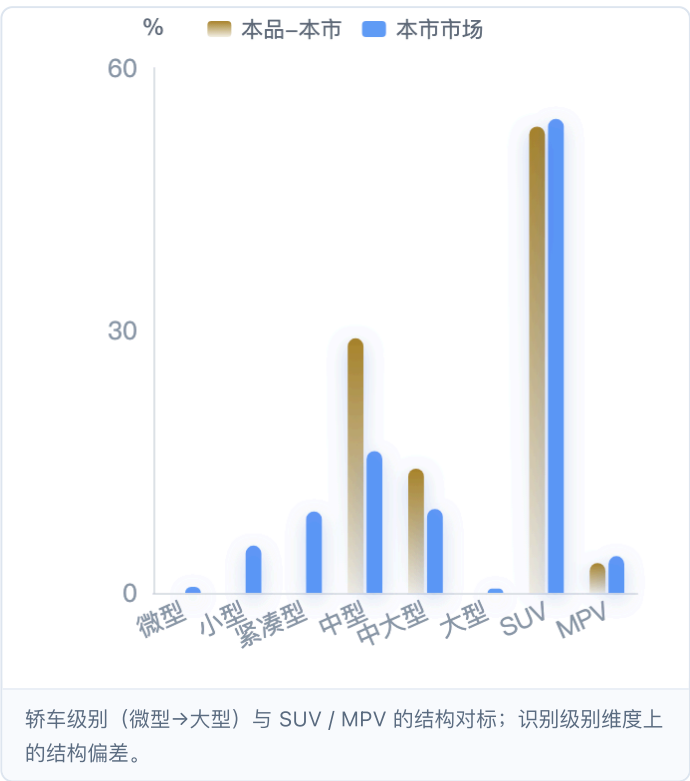


图 35 | 级别 × 车身结构对标

微型 → 大型（轿车级别） + SUV / MPV



F. 月度走势 × 大盘 / 全省对标 MONTHLY

图 36 | 本品 vs 本市大盘 vs 全省 双轴

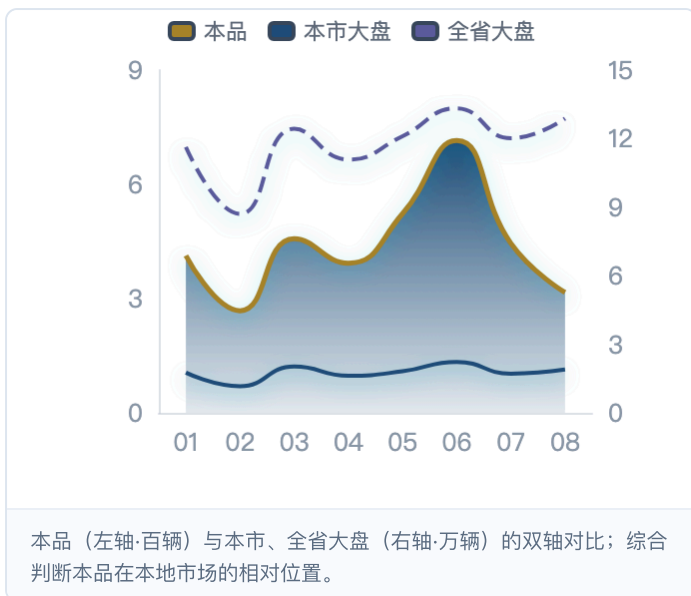
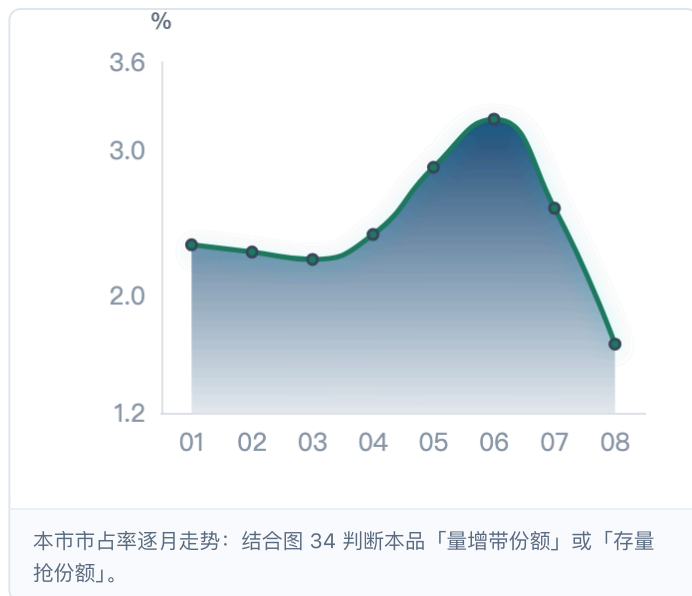


图 37 | 本市内市占率逐月走势 份额升降



G. 新能源 vs 燃油专题 NEV

图 38 | 本品渗透率逐月走势 虚线=本市大盘

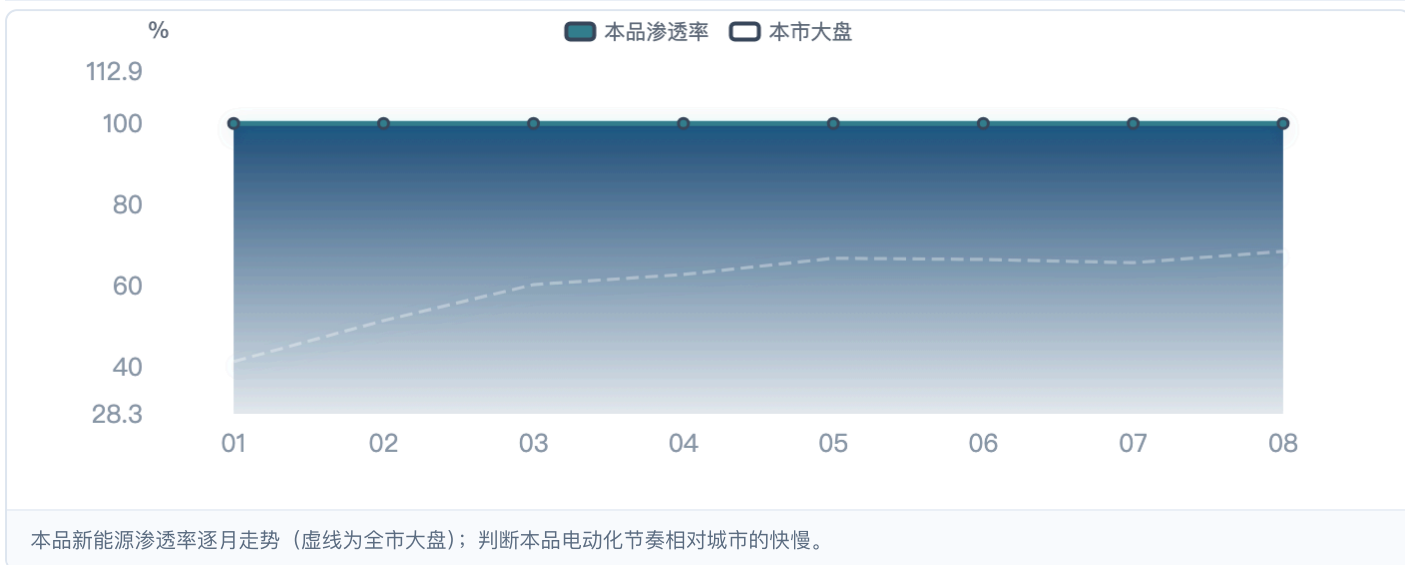


图 39 | 燃油基本盘逐月变化 燃油是否被替代

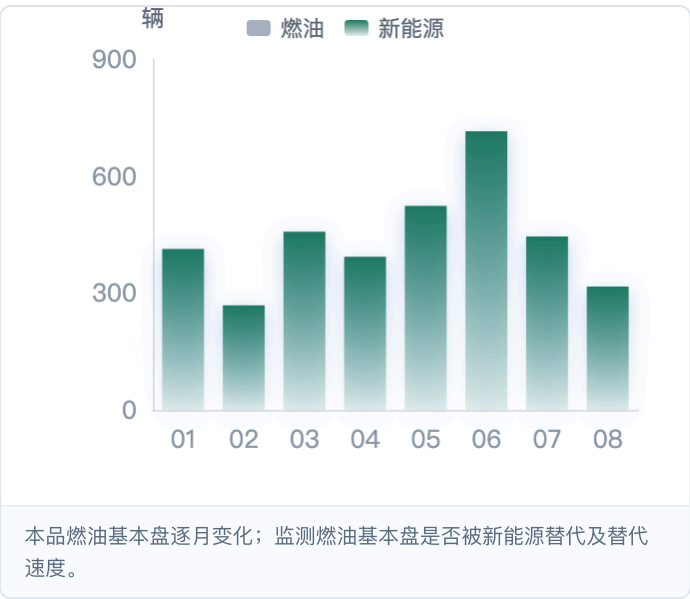


图 40 | 本品动力结构 燃油 / 纯电 / 插混

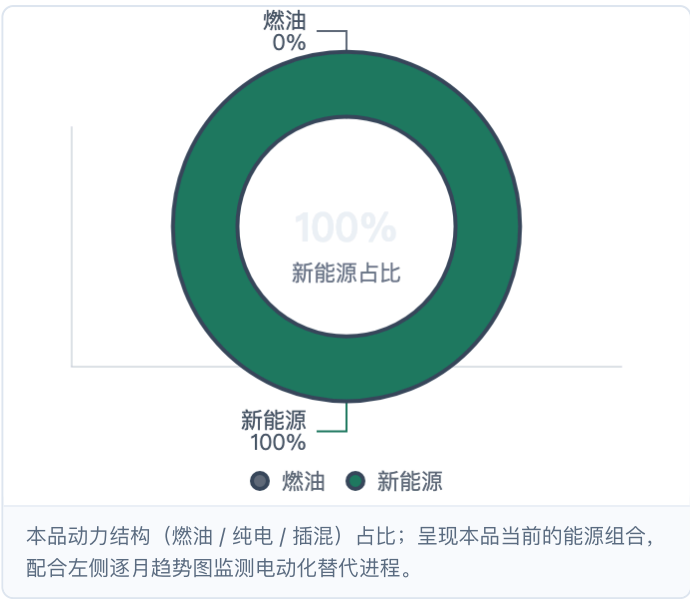


表 9 | 对标分析 | 同比 · 基准对照 · 判定

判定规则：优于基准=优 / 持平=平 / 弱于基准=差

指标	本期值	同比	环比	对基准	判定
本市上牌量 (辆)	3,530	-25.1%	-	省内第 3	优
本市市占率	2.5%	≥全国	-	全国 1.6%	优
同比增速	-25.1%	-	-	-51.1%	优
新能源渗透率	100.0%	+39.1pt	-	本市 60.9%	优
市内品牌排名	No.15	-	-	榜首：比亚迪	平
RSI 竞争指数	1.59	-	-	100=本地均衡	优

✓ 亮点识别

- 销量同比 **-25.1%**，跑赢本市大盘 +26.1pt；
- 新能源赛道市占率 **4.1%**，高于本品整体市占率 1.6pt，赛道表现更强
- 市内厂商排名 **No.15**，RSI 1.59 (本地强势)

⚠ 问题诊断

- 价格/级别结构与城市需求基本匹配

🚨 风险与建议

- 当前未见显著结构性风险

M3 本市整体 + 与本品对比

这座城市盘子多大、需求结构如何？为 M2 提供「城市需求」那半边对照。

本市当期上牌总量

▼ 142,308

▼ 同比 -51.1%

本市新能源渗透率

▲ 60.9%

▲ 高于全国 +6.2pt

本市全国城市排名

No.18

稳居第一梯队

本市占全国比重

1.2%

全国大盘

图 41 | 本市月度上牌趋势：总上牌 + 新能源 + 同比 分析年度 · 万辆 / %

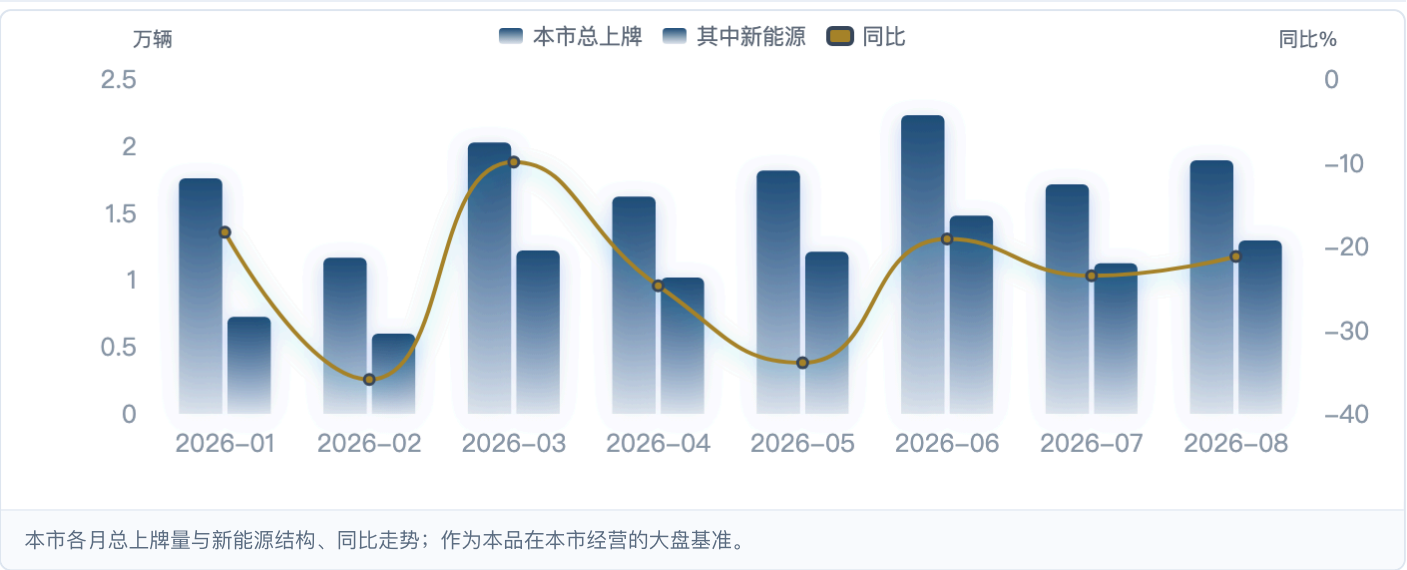


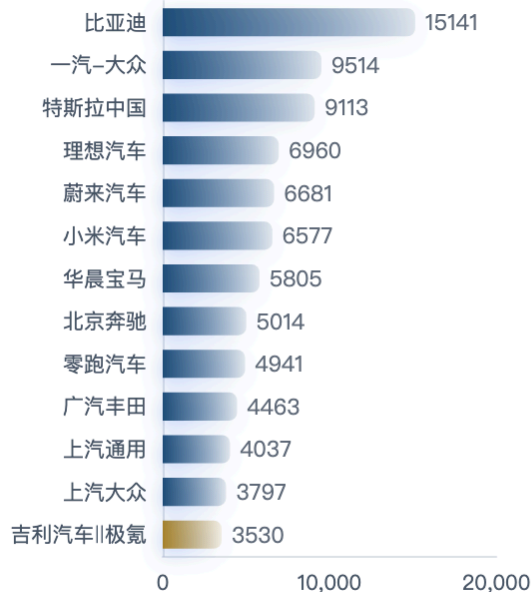
表 10 | 本市大盘月度上牌结构：总台次 · 新能源台次 · 同比

单位：万辆（与上图一致，保留两位小数）；同比为较上年同期的增速。本表与上图逐月对应。

月份	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月
本市上牌	1.76	1.17	2.03	1.62	1.82	2.23	1.71	1.89
新能源上牌	0.72	0.60	1.22	1.02	1.21	1.48	1.12	1.30
同比数据	-18.3%	-35.9%	-9.9%	-24.7%	-33.9%	-19.1%	-23.5%	-21.2%

图 42 | 本市品牌需求 TOP 榜

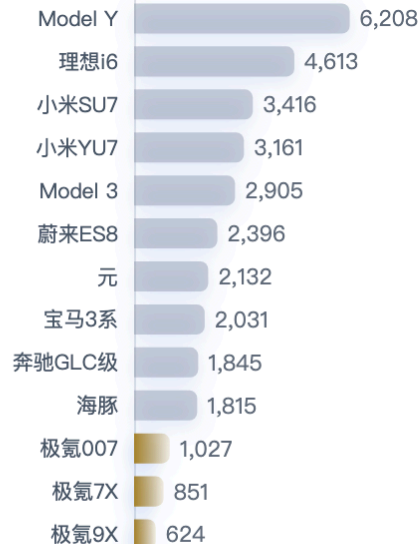
本品必现：进榜高亮 / 未进榜追加榜尾



本市品牌需求 TOP 榜（本品必现：进榜高亮 / 未进榜追加榜尾）；呈现本市品牌竞争格局与本品位次。

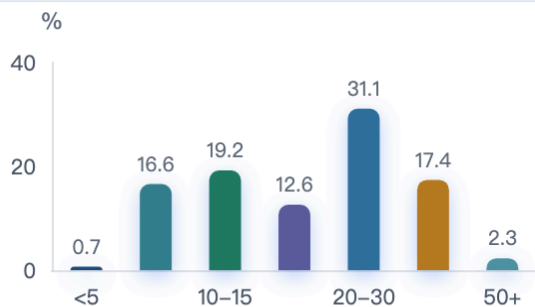
图 43 | 本市热门车型 TOP

固定纳入本品 3 款主力车型



本市热门车型 TOP（固定纳入本品 3 款主力车型）；将本品主力车型置于城市热销语境中评估。

图 44 | 本市需求结构 价格带



本市需求按价格带的结构分布；反映本地市场的消费档次重心，与本品价格带布局对照寻找结构错配。

图 45 | 本市新能源 vs 燃油月度结构 堆叠柱 + 渗透率线



本市新能源与燃油月度结构（堆叠柱）与渗透率（线）；跟踪城市电动化进程。

图 46 | 本品牌在本市各区县销量分布 按销量降序 · 最多 江宁区 739 辆 · 最少 高淳区 165 辆



M4

所选品牌在全国的情况

辅助陪衬

把镜头拉到全国：这个品牌在全国处于什么地位、结构如何？为 M2 的全国对标提供背景。

品牌全国上牌总量

全国

182,677

全国 2026 全年

全国市占率

全国

1.56%

全国厂商 No.25

全国新能源渗透率

全国

54.8%

全国平均

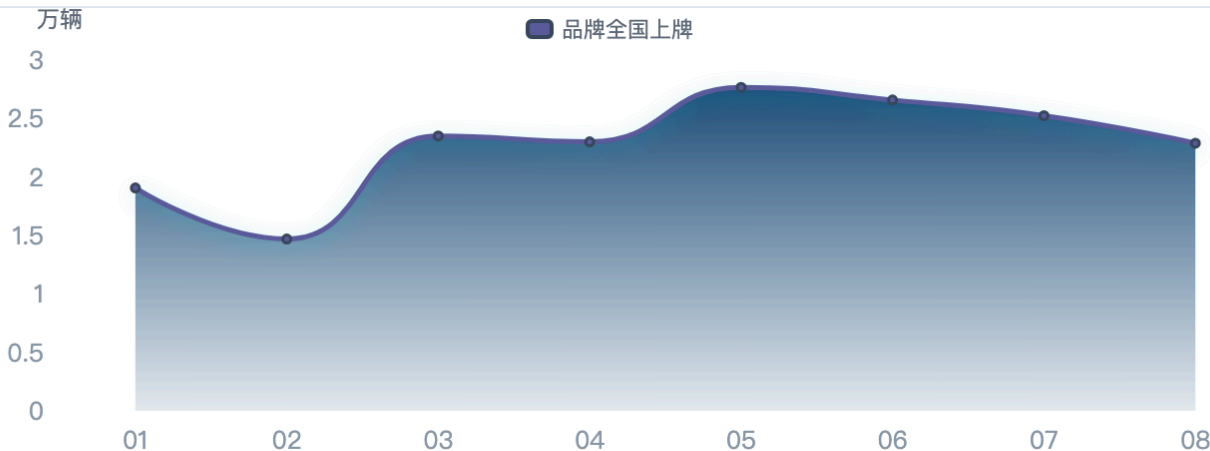
本市占全国比重

本品

1.9%

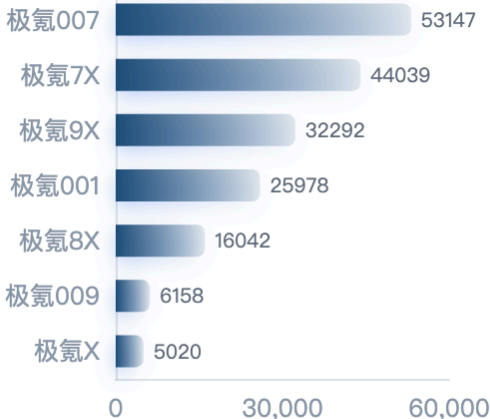
本品全国主力市场

图 47 | 品牌全国月度趋势 分析年度 · 万辆



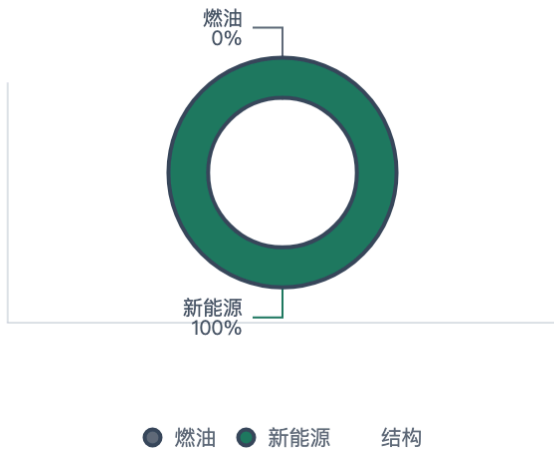
品牌全国各月上牌量走势；作为品牌全国基本盘与本市对照的参照。

图 48 | 品牌全国车型 TOP 本品在售（全国为估算）



品牌全国车型 TOP（本品在售，全国为估算口径）；观察本品车型在品牌内的位次。

图 49 | 品牌结构：能源 / 级别 / 价格带 本品口径



品牌在能源 / 级别 / 价格带上的结构分布（本品口径）；呈现品牌整体产品结构。

M5

经营质量 + 机会与风险

辅助陪衬

从「看数」到「给行动」：本品在这座城市经营质量如何，机会与风险在哪？服务于 M2 的结论收口。

图 50 | 经营质量分维度评分

5 维评分 + 综合等级（规则透明）

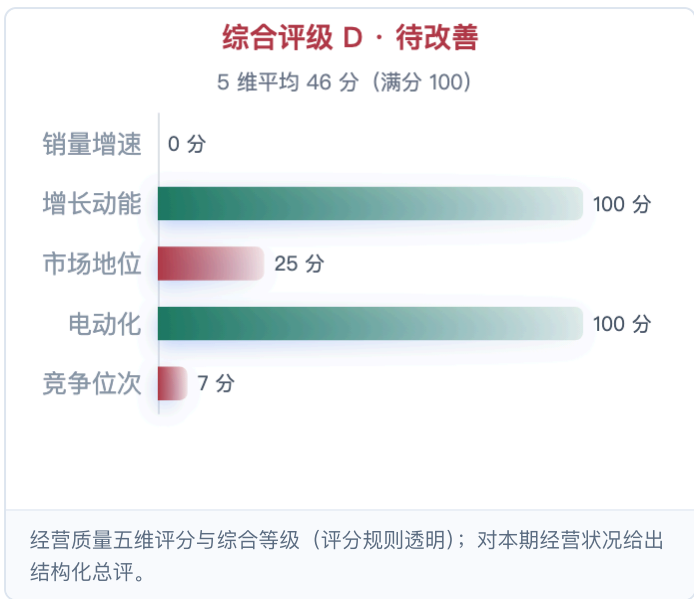


图 51 | 关键指标与基准差距

正值=优于基准 · 负值=弱于基准

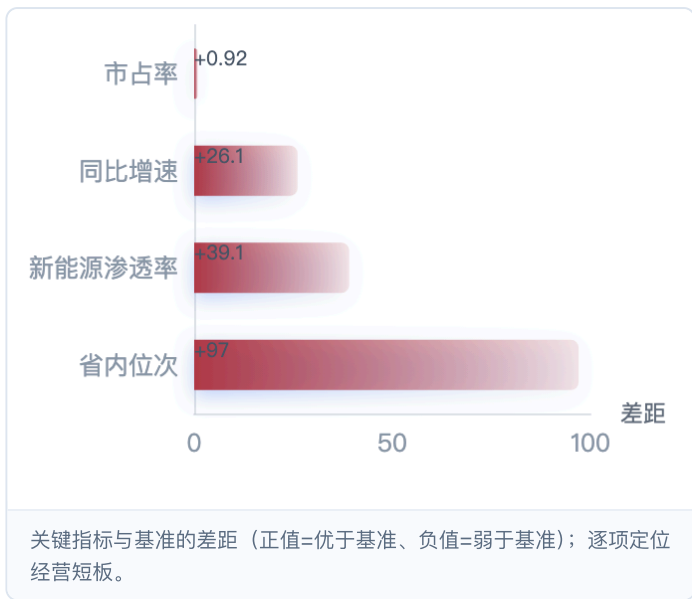


图 52 | 省内各城市经营质量排位

市占率 × 增速 · 本市高亮

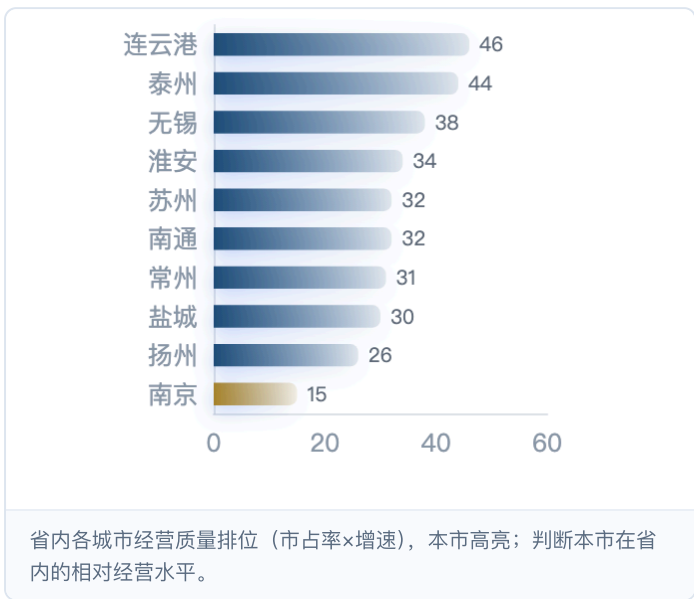


图 53 | 机会与风险：本品各级别市占率

柱=本品市占率 · 线=城市需求结构 · 需求高份额低即为机会

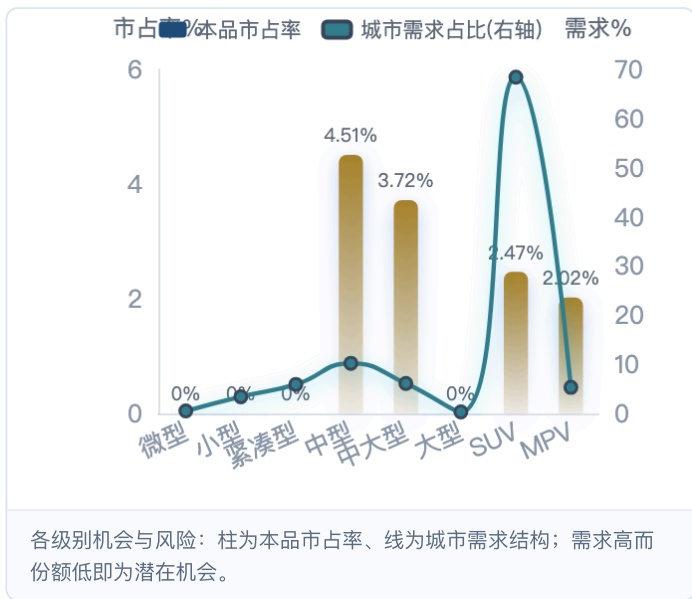
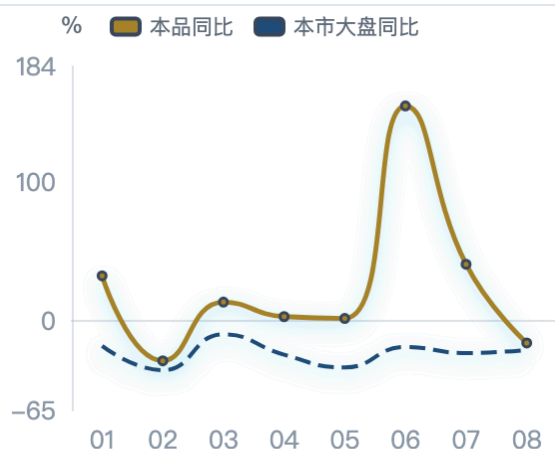


图 54 | 本品 vs 本市大盘 月度同比

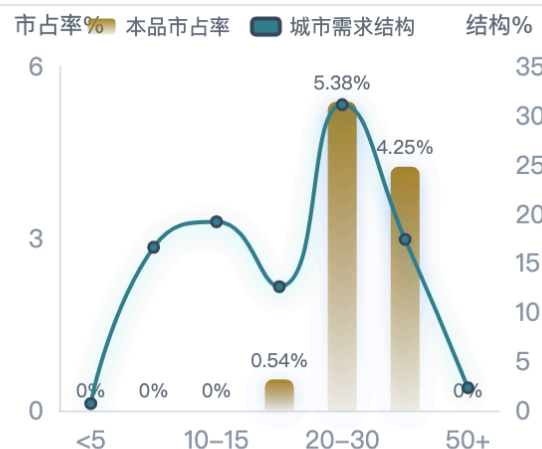
谁跑得更快



本品与本市大盘的月度同比增速对照；判断本品跑赢或跑输本地大盘。

图 55 | 本品各价格带市占率

柱=市占率 · 线=城市需求结构



本品各价格带市占率（柱）与城市需求结构（线）；识别份额与需求错配的价格带。

行动建议清单

- ▶ **赛道位势**：本品占本市新能源大盘 4.1%，高于其整体市占率 2.5% (+1.6pt)，新能源赛道相对更强，可作为资源投放与产品宣传的重点方向。
- ▶ **份额防守**：本市市占率 2.5%（全国 1.56%），本地强于全国，宜巩固 No.15。
- ▶ **增速对标**：本品同比 -25.1%，跑赢本市大盘 +26.1pt。
- ▶ **车型机会**：本品在售 7 款主力车型，结合本市畅销 TOP 榜查缺补漏。

数据来源：全国乘用车上牌量数据（安途AI iWisdom · atdts.com）· 数据洞察 · 驱动区域经营增长 | 咨询电话 4000282050 | 业务邮箱 AI@atdts.com。本报告为经销商内部经营分析用途，数据仅供参考，不构成经营决策的唯一依据。

提示 本报告部分数据因排版问题未能显示详细。完整版报告可登录分析平台查阅。



DTS · 安途AI iWisdom

数据洞察 · 驱动区域经营增长

汽车经销商 AI 智能体决策支持平台

咨询电话：4000282050

业务邮箱：AI@atdts.com

官方网站：www.atdts.com



扫码获取更多城市分析报告