

战略视野：
矿业与金属公司如何优化国际责任计划

市场状况依然有利，产能增长持续超过需求。

过去12个月，矿业责任险国际市场持续走软，其趋势与更广泛的普通责任险市场的动态保持一致。这主要是由可用承保能力增加所驱动，包括多家承保人进入或重新进入矿业责任险市场，以及其他承保人放松了对尾矿库设施（TSFs）、地下风险和特定地域的限制。

关键要点

产能增长持续超过需求，导致保险公司之间竞争激烈，并对保费施加下行压力。

尽管社会通胀、前期亏损恶化和准备金不足的担忧依然存在，但过剩的可用产能正推动竞争并导致费率下行压力。

- 全球采矿责任能力现已超过120亿美元。十亿，但保险公司仍继续采用一种技术性风险工程导向的承保方式
- 成功的结果仍然取决于强大的风险数据、质量工程信息及专家保险公司专业知识

对于风险管控良好且几乎无前期损失记录的矿业客户，典型的起始费率下调幅度为个位数中的中位数字，而在容量充足、足以多次承保限额较小、较简单的项目上，则可获得更大的降幅。

wtw | Willis

然而，对于那些涉及美国业务的承保，仍需谨慎，保险公司正寻求将与美国业务相关的保费与其他业务区分开来，并单独进行评级。

反弹能力：能力是否已恢复到布鲁马迪尼奥事件前的水平？

全球矿业责任险承保能力已连续第八年增长，目前超过12亿美元，超过了布拉马迪尼奥尾矿库溃坝事件前的水平。但尽管承保能力有所提升，市场整体动态并未恢复到布拉马迪尼奥事件前的状态。保险安排被更广泛地分散到更多承保人，承保工作变得更加技术化、以风险工程为主导（尤其是在与尾矿库安全设施相关方面），而基础市场定价也处于更高（尽管更具可持续性）的水平。

由于某些风险敞口和线条规模管理策略导致的工作容量是总已发布容量的一个较小子集，但总体而言，即使对于最大的采矿责任计划，容量通常仍然充足。

煤炭业务涉足的矿业公司的工作能力增长最为显著。 虽然

全球采矿责任承担能力估算

